

【出版記念特別セミナー】
リアル開催:先着40名限定

対象業界・業種

メーカー(産業機械・部品・食品・医療機器)/商社・卸/ソフトウェア開発業/SaaSベンダー/IT/自社サービスを展開したい企業など

ChatGPT

Genspark

Gemini

「なぜ、広告費をかけずに年間2万人が“勝手に”集まるのか？」

99.7%の巨大市場に臨む 中小企業セールスセミナー

株式会社船井総合研究所(以下、船井総研)が実践した!BtoB販路開拓
×AI活用で45万社の顧客リストを集める仕組み

新規顧客獲得数
昨対218%

商談誘導数
昨対172%

平均月間商談数
+30件

営業コスト削減
-23%

年間セミナー集客
20,000人

営業平均粗利生産性
2,400万強

このような方はぜひご参加ください!

- ☐ 新規事業を立ち上げたが成果が出ていない
- ☐ 営業マン1人あたりの生産性が低いと感じる
- ☐ 営業の属人性が高く、新人が育っていない
- ☐ ルート営業ばかりで新規顧客が取れない
- ☐ 大きな予算はかけられないが取引先を増やしたい
- ☐ BtoB営業で生成AIをどう使っているか知りたい

参加者
特典
その1

リアル開催
参加者限定

最新書籍出版記念
プレゼント!



船井総研のマーケターが
ついに登壇!



船井総研が45万社の開拓に成功した「秘密」は中面へ!

主催

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

99.7%の巨大市場に臨む中小企業セールスセミナー

お問い合わせNo. [来場]S132635 [オンライン]S132634

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓にお問い合わせ「No.」を入力ください。)→

132635

99.7%の巨大市場に臨む中小企業セールスセミナー

セミナー詳細

開催日時

リアル
開催

2025年 10月1日(水)
14:00~16:00

開催
場所

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO
東京都中央区八重洲二丁目2番1号
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

受付
時間

開始時間
30分前~

オン
ライン
開催

2025年 10月2日(木)
10:00~12:00

開催
場所

2025年 10月7日(火)
14:00~16:00

開催
場所

オンライン

(ログイン開始:開始時刻30分前~)

お申込み期日

・銀行振込み… 開催日6日前まで

・クレジットカード…開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

リアル
開催

会員価格

税抜4,000円(税込4,400円)/1名様

一般価格

税抜5,000円(税込5,500円)/1名様

オンライン
開催

無料

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/132635>

船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の

右上検索窓に「132635」をご入力し検索ください。

船井総研
セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

お申込みはこちら



参加者
特典
その2

あなただけの空白マーケットを診断します!

~日本最大級820万社のデータから攻めるべき市場レポート~

貴社の顧客データをお預かりし、どの業種業態に取引数かどのくらいあり、
伸びしろはどのくらいになるのかを可視化したレポートをお渡しいたします。

セミナー参加者限定
無料特典!



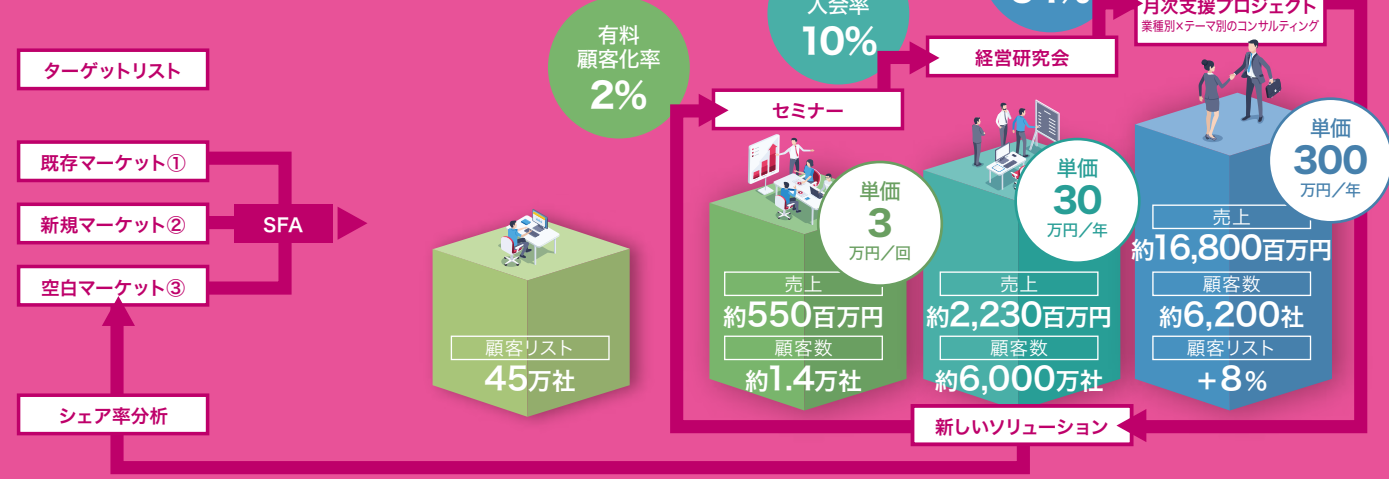
浸透率=自社の顧客数/日本最大のデータベースでセグメントしたリスト数

※データリストの組み合わせは規模別、エリア別、業態別などの項目で変更可能です。

空白マーケットリスト×ワンストップ戦略で圧倒的に競争を出し抜く方法をお伝えします！

年間2万人の集客を実現している船井総研の「成功の秘密」はコレだ！

<船井総研の仕組み全体像>



船井総研からのご提案1 日本最大級データから空白マーケットを見つける！

従来の属人的営業スタイルでは負ける！営業1人で売上3億円の秘密

過去取引顧客データから瞬時に空白マーケットを発見し 問い合わせを一気に獲得しよう！

営業マンを増やして「とにかく電話だ！」と人海戦術してませんか？タウンワークにも載っていない法人を含む820万事業者データを駆使した空白マーケットを見つけましょう！競合他社が見落としている未開拓市場をみつけ、**営業マン1人で売上3億円を稼ぐ企業の秘密を大公開**します！

船井総研からのご提案2 ワンストップ戦略でリストからLTVアップを仕組み化！

広告運用・サイト流入・メルマガ配信・チャットボットなど ワンストップでマーケティングを効率化！ リストからCRMまでをシームレスに！

セミナー申込数前期比162%増加！受注額248%を実現！マーケティングオートメーション（MA）と営業活動を一元化するワンストップ戦略により、リストから顧客育成、商談化、LTVアップまでの自動化フローを構築。システムでフォローアップの漏れを防ぎ、効果的なタイミングでアプローチすることで**1,000人規模の営業で平均粗利生産性2,400万円を実現する仕組みを大公開**します！

船井総研からのご提案3 AIは全営業マンで使い倒す！

AIを最も生かせるのは実は企画営業！

船井総研はGeminiを1,000人規模のコンサルタント全社員に一斉導入！ プロ集団がAIを使って分かった最新の活用事例を一挙公開！

顧客情報確認、調査、提案書作成、見積書準備、フォローメール送信...これらの時間のかかる営業業務をAIで効率化、本来の商談活動に集中することで受注率アップへ！**従来の3倍のスピードで営業活動を展開し、成果につながった活用事例のみを選びすぐって公開！**

船井総研のマーケットのスペシャリストがついに登壇！

99.7%の巨大市場に臨む中小企業セールスセミナー

第1講座

99.7%の中小企業攻略の新常識は 空白マーケット×ワンストップ戦略

- ・なぜ今、従来の営業が通用しなくなったのか？日本の営業人材不足と「2025年の崖」への対応
- ・船井総研の現場コンサルタントが当たり前前に実施している。実はすごい「コンテンツ量産」のカラクリ
- ・中小市場開拓では「可変型パッケージ」でないと売れない！船井総研が実践した中小企業向けアプローチの結論
- ・プロコンサルタント1,000人が実践している生成AI活用のトレンド事例大公開！

株式会社船井総合研究所 価値向上支援本部
事業インベーション支援部 チームリーダー

中村 勇志



第2講座

船井総研が実践！2025年売れるマーケティングモデルはこれ！

- ・年間セミナー集客20,000人！- 膨大な市場データから購買意欲の高い見込み客を効率的に特定し集客する方法とは？
- ・受注額248%！AIと自動化による圧倒的効率化 - 年間1万本の自動メール配信と102種類のターゲットリスト活用術
- ・データドリブンな追客管理で受注率を激変させるCRMシステムの最新活用事例

株式会社船井総合研究所 DX統括室
Zohoドリブンユニット マネージャー

加藤 克典



第3講座

競合がない？未開拓市場を日本最大のデータベースから 瞬時に見つけ、最短、最適に受注する仕組みとは？

- ・市場シェア率を完全可視化 - 業種別・エリア別の数値化で競争が少ない成長市場を科学的に特定できる手法とは？
- ・高ROI営業DXの設計図 - 月額数千万円級システムと同等以上の成果を数百万円以下で実現する、最新SFA&CRMの連携活用モデルとは？

株式会社船井総合研究所 DX支援本部
DXコンサルティング部 ディレクター

橋本 吉弘



第4講座

“小さな100万社”を効率よく攻略するための戦略を 3カ月で構築するための“3STEP”解説

- ・STEP1 貴社の売りたい商品は、中小企業に刺さる仕様になっているか？強みを見極める
- ・STEP2 中小企業の経営者様に刺さる営業ストーリーを付加し、魅力を磨きこむ
- ・STEP3 ターゲットとなる中小企業像をあぶりだし、具体的な営業手法立案へ
- ・まずは「無料・潜在顧客発掘診断」から

株式会社船井総合研究所 価値向上支援本部
事業インベーション支援部 マネージング・ディレクター

吉田 創



参加者
特典

本セミナー参加者限定！

貴社の顧客データをもとに空白マーケットを診断する
15万円相当の無料特典あり！



詳しくは裏面へ！