

空調設備工事業

燃料費高騰のいま… ハッキリ言って大好評です！

電力コスト削減提案で

客単価
300万円

かんたん受注

商品×営業×施工

売れる秘訣すべて公開

生活に困ることはないものの、自力では何もできない
もどかしさを抱えていたのが、ガラリと運命が変わりました！

Point
01

商品

まだ世に知られていない、とっておきの
電力コスト削減商材だから売れる！

Point
02

営業

既存客や知り合いへの提案で誰でも売れる
営業の流れやトークのツボもすべて公開！

Point
03

施工

冷媒配管に接続するだけ！
半日で施工完了！だから手離れGood！

イーエスジーテクノロジーズ株式会社
代表取締役 毛利 元 氏



【空調設備会社】今こそ事業拡大 法人設備元請化セミナー

お問い合わせNo. : S132330

主催



サステナブルな成長を促す

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

セミナー情報を
スマホで！



当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力下さい)

132330

空調業界の新常識！利益率改善の仕方

作業員兼任で安定した新規受注！ 人材不足業界でも急成長！



ESG TECHNOLOGIES
イーエスジーテクノロジーズ株式会社

イーエスジーテクノロジーズ株式会社
代表取締役 毛利 元氏



地域の空調工事会社の多くは下請け工事・公共工事に依存しております。

仕事がたくさんあってもなかなか利益が出ないと空調工事会社のお声を

耳にします。さらには**深刻な人不足**で

今いる人員で安定した受注基盤を作る必要があります。

そのような中、**民間工事・BtoBの空調配管工事**で

圧倒的な受注率・粗利率を誇るイーエスジーテクノロジーズ株式会社 代表取締役 毛利氏にインタビューを行いました。

――なぜ、BtoBの空調配管工事に目を付けたのでしょうか？

当社は企業の省エネ化をトータルサポートする省エネの専門家です。その中で

空調工事業界の省エネは手法が限られており、**既存の設備の更新以外の手**

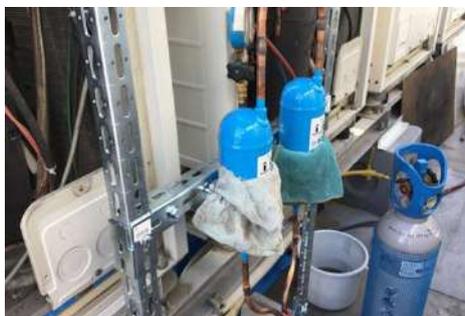
法がない状態でした。その中で**αESGという流体攪拌装置商品**の開発を行

い新規事業として立ち上げました。αESGは大型業務用空調・冷蔵・冷凍機の

消費電力とCO2の削減を行う、省エネルギー商材です。設置するだけで10%

～30%の電力削減ができた実績があり、配管部材を使用しているため、既存

の空調や冷蔵冷凍機器に対する改造が一切不要です。



――どのように空調配管工事の受注を増やしているのでしょうか？

受注を増やすポイントは**2つ**あります。1つ目は、問い合わせの窓口となる**専門Webページ**を活用して**積極的に認知度を上げる**こと。2つ目は**お客様に難しい専門用語を使用せず**にわかりやすい訴求をすること。

「大掛かりな工事をしなくても消費電力を下げられる（省エネできる）」ことがポイントになります。



――この取り組みをしてよかったことは何ですか？

まだ世の中にはない商品なのでやり方さえ覚えてしまえば作業員でも提案ができ、**人がいない中でも追加提案で売り上げを作る**ことができます。

取り付け自体はすぐにできるので時間もかからないのも魅力です。

そして何より、工場やスーパーなどの**お客様と元請として直接取引ができる**ので**利益率40%を確保**できることもあり、利益率改善につながっています。そのあとの空調機のメンテナンスを定期的に頂けるお客様も増えてきているので毎年安定して利益が増えていっています。

――セミナーにご参加する皆様へ一言お願いします！

この度、船井総合研究所のセミナーに登壇することになりました。

私たちは「世の中の役に立つ」ことを企業理念として掲げており、αESG以外にもいくつかの取り組みを行っています。そんな中で見えてきた、

空調工事会社の生き残り戦略をお話しします！



たくさんの同業者の方とセミナーでお会いできるのを楽しみにしております。

【空調設備会社】

今までになかった
配管商材で
かんたん受注！

今こそ事業拡大 法人設備元請化セミナー

【空調設備会社】今こそ事業拡大 法人設備元請化セミナー

開催日時

Web開催

2025年10月3日(金) 14:00~16:30

2025年10月6日(月) 14:00~16:30

2025年10月9日(木) 14:00~16:30

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

ログイン開始：開始時刻30分前～

講座内容

第一講座

業界絶好調の今だからこそ狙うべきマーケット

公共工事や下請け工事の工事代金が高くなっている今だからこそ、空調工事会社が来年を見据えて狙っていくべき工場の省エネ市場を徹底公開！元請工事で事業拡大を目指す方法！

株式会社船井総合研究所 専門工事支援部 マネージャー 東海聡大



第二講座

たった3年で年商1.2億円から年商22億円へと急成長した空調工事会社の事業戦略

「トレンドは、省エネ工事です！」工場や医療機関などが今求めている【省エネ】というニーズに応える事で急成長できました。ポイントは、【法人向け】【元請化】【高粗利】です。高単価の法人空調工事を戦略的に増やして安定受注できるノウハウをお伝えします。

イーエスジーテクノロジーズ株式会社 代表取締役 毛利元氏



第三講座

空調工事会社が省エネ設備提案で元請受注に成功するポイント

これまで空調工事以外の提案をしていなかった工事が新たな商品を知り得て工場に省エネ提案する際の「集客戦略」「営業戦略」「商品戦略」「人人体制」を整理してお伝えします。

株式会社船井総合研究所 専門工事支援部 リーダー 松原和紀



受講料

一般価格

税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 1名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 1名様

会員価格は、各種経営研究会、経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

申込方法

右記のQRコード または、

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/132330>

からどうぞ



申込期日

銀行振込み：開催6日前まで

クレジットカード：開催4日前まで

※祝日や連休により変動する場合がございます。

お問合せ

E-mail

seminar271@funaisoken.co.jp

TEL

0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくある質問は「船井総研FAQ」と検索し、ご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。