

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

デイサービス時流予測セミナー～経営者が知るべき生き残り戦略

お問合せNo. S132324

講 座	講 座 内 容
第1講座	時流分析から学ぶ「デイサービス市場の未来」 デイサービス経営を取り巻く最新の市場環境と時流をデータに基づいて解説します。2025年以降の利用者数の推移予測、介護保険制度の動向、そして地域の競争状況など、マクロな視点から「未来の市場」を明らかにします。単なる情報提供に留まらず、これらの変化がデイサービス経営にどう影響するのか、そしてどのような戦略が必要か提言します。 株式会社船井総合研究所 地域包括ケアグループ リーダー 森永顕成
第2講座	時流をチャンスに変える形態別「生き残り戦略」 時流の変化に対し、具体的にどう対応すべきかをサービスの特徴別に解説します。 ●短時間リハビリデイサービス ●地域密着型デイサービス ●認知症対応型デイサービス ●大規模デイサービス ●通常のデイサービス 株式会社船井総合研究所 地域包括ケアグループ リーダー 三浦 基寛
第3講座	まとめ ～時流に適応できる強いデイサービスづくり～ 時流に乗り、さらに成長するための「攻めの経営」について解説します。施設や自費サービスとの複合展開など、新たな収益の柱を築く事業多角化の可能性を探ります。また、未来を担う人材の育成と組織づくりの重要性にも触れ、時流の変化に柔軟に対応できる強い経営体質を作るためのロードマップを提示します。 株式会社船井総合研究所 シニアビジネスグループ マネージャー 管野 好孝

開催日時

9月22日(月)・9月24日(水)
9月25日(木)・9月26日(金)
13:00～15:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

開催方法

オンライン開催

お申込み期日

銀行振込み :開催日6日前まで
クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様
会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/132324>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「132324」をご入力し検索ください。

船井総研
セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



デイサービスの明暗が分かれた2025年
激動の市場を勝ち抜くカギを解明!

2025年
9月22日(月)・24日(水)・25日(木)・26日(金)
13:00～15:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)
オンライン開催

4割以上が“赤字”の業界から目を背けない

デイサービス 時流予測 セミナー

経営者が知るべき「生き残り戦略」がここに

2025年以降の利用者数の推移予測
介護保険制度の動向と未来市場

短時間・地域密着・認知症対応・大規模等サービス別に解説



株式会社船井総合研究所
地域包括ケアグループ リーダー

森 永 顕 成



株式会社船井総合研究所
シニアビジネスグループ マネージャー

管 野 好 孝



株式会社船井総合研究所
地域包括ケアグループ リーダー

三 浦 基 寛

主催

デイサービス時流予測セミナー～経営者が知るべき生き残り戦略

お問い合わせNo. S132324



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

132324

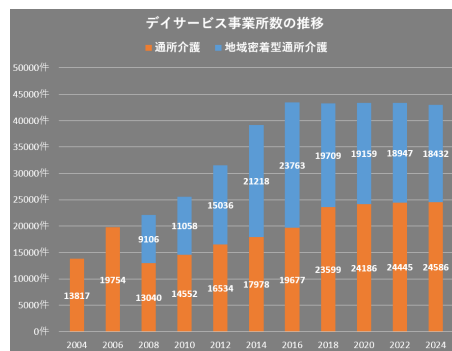


デイサービス事業者の動向2025

- ① 今では半数以上の市区町村で高齢者が減少しているのが実態であり、デイサービスにとって厳しい環境のエリアが増加。
- ② 収益性が見込めない事業所は撤退し、事業所数は減少傾向にある。つまり、競争の勝ち負けがはっきりしてきている。
- ③ 介護報酬改定や人手不足を背景に、M&Aが加速。一方で、地域密着型や専門特化型など、独自の強みを持つ小規模事業者の差別化戦略も進行。

介護業界を取り巻く介護報酬改定とデイサービス経営への影響

- ① 報酬単価の動向と経営戦略の再構築
- ② 人材確保・定着に向けた処遇改善と生産性向上
- ③ 利用者負担の見直しと利用者獲得戦略



短時間&地域密着・共生型・認知症対応・大規模の各新常識

短時間&地域密着	専門特化とICT活用で個別最適化し、地域連携で多様なニーズに対応する短時間型デイサービスが主流に。
共生型	高齢デイサービスそのままの人員および設備にて障がい者の受け入れが可能のため、共生型が増加中。
認知症	進行度に応じた家族支援や多職種連携を強化。デジタル技術で見守り、個別ケアに活用することが新常識。
大規模	専門特化フロアと多機能化で多様なニーズに対応。さらに地域資源と連携し、地域全体の健康増進に貢献する拠点へと進化。

介護保険制度から25年、これからのデイサービス経営

～稼働率・収益をV字回復させる生き残り戦略～

- 時流 ① 2025年以降の介護保険制度とデイサービスの未来像
地域包括ケアシステム深化、医療介護連携強化など、制度改正の方向性とデイサービスが担うべき役割
- 時流 ② 介護報酬改定(2024年度)の徹底分析と経営インパクト
基本報酬、加算・減算の詳細を深掘りし、貴社の収益に与える具体的な影響と対応策を提示
- 時流 ③ 稼働率90%超を実現する「選ばれるデイサービス」戦略
競合との差別化、利用者満足度向上、口コミ・紹介を生む具体的なサービス設計とマーケティング手法
- 時流 ④ 利用者ニーズの多様化に対応する新たなサービスモデル構築
リハビリ特化型、認知症専門、短時間型、医療連携型など、多様なニーズに応える事業展開のヒント
- 時流 ⑤ データ駆動型経営への転換!ICT・AI活用による生産性向上
介護記録の電子化、見守りシステム、AI分析による業務効率化と個別ケアの質向上事例
- 時流 ⑥ 職員定着率を劇的に改善!魅力的な職場環境とキャリアパス
処遇改善加算の活用、評価制度の見直し、研修体系の整備など、人材確保・育成・定着の具体策
- 時流 ⑦ 地域連携を強化し、新規利用者獲得と多角化に繋げる方法
医療機関、居宅介護支援事業所、地域住民との連携強化による紹介獲得と、複合的なサービス展開
- 時流 ⑧ 収益構造を改善するコスト削減と最適化戦略
固定費・変動費の見直し、効率的な人員配置、無駄をなくす業務プロセス改善
- 時流 ⑨ 事業承継・M&Aも視野に入れた出口戦略と経営の持続性
事業の将来性を見据えた出口戦略の選択肢、M&Aのメリット・デメリット、企業価値向上のポイント
- 時流 ⑩ 他業種・異分野との連携による「新しいデイサービス」創造
フィットネス、教育、IT企業など、他業種とのコラボレーションで生まれる新たなビジネスモデル