

★【速報】2025年 最新成功事例が続々登場!★

人が
すぐやめる

また粗利が
取れない

すみません…
でも、仕組みが
整っていない今
そんな事言われても…

クレーム
ばかりで毎日
嫌になる

新人が
育たない

現場がしっかり
してくれないと
自信持って
売れない…

このようなお悩みすべて解決!!

未経験

若手

社員でも

ミス・クレームなしで!!

即戦力化できる

工務設計

部門の
作り方

「そのような仕組みが欲しかった!」の声続出…

A社／施工マニュアルの完全整備で社内育成&協力業者との連携がスピード化!

T社／急激な受注アップに対応する着工竣工体制をたった半年で構築!

T社／20代未経験の新人工務が1年で現場管理10件!

F社／1人当たり売上生産性が5,000万から9,000万へ!

O社／仕組み化によって 現場クレームが0になり離職率が30%DOWN

オンライン
開催

2025年 9月16日(火)・19日(金)

13:00~15:00

(ログイン開始:開始時刻30分前~)

両日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程をお選びください。

主
催

工務設計人材不足時代を勝ち抜く! 育成・標準化・現場力セミナー

お問い合わせNo. S131654



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) →

131654

続々と 仕組み化に成功! を一部ご紹介!



生産性アップで 利益率の高い会社!

育成カリキュラム

業務マニュアルをもとに、新人育成のためのカリキュラムを構築します。週ベースでやる事が明確なため、教える側の負担も軽減します。

スキルチェックシート

新人自らチェックテストを受けることでモチベーションのアップにつながり、ベテランも新人がどこまで理解しているのか把握しやすくなります。



①スキルチェックシート項目に基づいて上長が評価

②再評価&フィードバック

営業 6月(配属2か月目)

営業部門 定数目標
営業同僚5件/月
初回接客ロープレ2回/日
(ロープレ動画撮影累計60回)
営業履歴確認テスト終了
スキルチェックシート5割獲得
初回接客テスト 各店店長がチェック
(最終は上長より合格を得ると
接客を次月から実施できる)

営業部門 定性目標
土地情報の取得
土地造成等の理解
各種申請業務理解
銀行・金融業務の理解
地産物の流れ理解

不動産部門 定数目標
不動産業者訪問20件/月
不動産業者へ電話20件/月

不動産部門 定性目標
不動産販売関係の理解
土地にかかる費用の理解

他社の先に行くことで 人財採用も活性化!

工務設計のDX化

さらなる生産性アップのためにはシステムの力を借りることも視野に入れましょう。
ポイントはシステム導入で「省人化につながるか」と「社外の協力業者さんにも使ってもらえるか」です。



即戦力・未経験者の最新採用トレンド

20代~30代の若い社員の採用にはキャリアセンターとのパイプ作りのポイントや、求職者から選ばれるための会社としてのアピールが肝心となります。また即戦力人材を採用するための有効的な媒体・求人の作り方を解説。採用市場・動向とともに伝えたいします。



工務設計人財不足時代を勝ち抜く！育成・標準化・現場力セミナー

講座

セミナー内容

第1講座

工務・設計人財不足時代に勝ち抜く！ 採用・育成・業務標準化で現場力を高めた成功事例大公開

近年深刻化する工務・設計人財不足の課題に対し、実際に採用戦略・育成の仕組み化・業務の標準化で成功した企業の事例を詳しくご紹介します。未経験人財を早期に戦力化させた育成手法、協力業者との連携強化、施工ミスやクレーム削減に直結した業務改善の取り組みを、具体的な成果データとともに解説します。

株式会社船井総合研究所 住宅リフォーム支援部 根岸 祐希



第2講座

工務・設計人財の早期戦力化と現場品質向上を実現する 仕組みづくりの実践ポイント

工務・設計人財の成長を加速させ、属人化を排除して現場の品質を安定させるための仕組み化のを解説します。標準化マニュアルの作り方、動画育成の活用法、システムの選定と運用ポイントなど、明日から実践できる具体策をご提案します。自社の現場力を確実に高め、地域No.1施工体制を築くためのヒントが満載です。

株式会社船井総合研究所 住宅リフォーム支援部 マネージングディレクター 日野 信



Webセミナー参加特典！

コンサルタントによる

無料経営相談

60分

日程がどうしても合わない方へ

個別相談承ります

まずは
お問い合わせ
ください

0120-958-270

担当：根岸 祐希（平日9:45～17:30対応）

オンライン
開催

2025年

9月16日 (火) 13:00～15:00
(ログイン開始:開始時刻30分前～)

2025年

9月19日 (金) 13:00～15:00
※日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程をお選びください。

お申込み
期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにご利用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/131654>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「131654」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。