

| 講座   | 内容                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1講座 | <p>なぜ税務顧問獲得の手段で創業支援モデルが再度注目されているのか？</p> <p>会計事務所を取り巻く環境は大きく変化しています。人手不足による即戦力人材の採用難、賃上げトレンドに伴う利益減、中小企業数の減少、テクノロジーの進化等々。創業支援モデルが引き続き会計事務所の成長戦略において重要な理由と、実践する上での注意点について解説いたします。</p> <p>株式会社船井総合研究所<br/>法務・税務ビジネス支援部<br/>税理士・公認会計士グループ<br/>リーダー<br/>堀田 栞奈</p>          |
| 第2講座 | <p>開業3年で顧問先500件！創業支援で毎年180%成長を実現してきた歴史と圧倒的な事務所の仕組み大公開！</p> <p>開業3年で顧問先500社を達成する、業界トップクラスのスピード成長を実現している仕組みに迫ります。実際の集客・営業などの新規顧客獲得の手法と、退職率5%未満という驚異の組織力を支える代表の想い、これまでの歩みについてお話いただきます。</p> <p>ARK税理士法人<br/>代表税理士<br/>橋場 和弥 氏</p>                                        |
| 第3講座 | <p>90日で完成！税務顧問獲得数を最大化するための創業支援モデル実践する方法</p> <p>従来の税務顧問を変革し、創業顧問モデルにアップデートするために必要な商品設計、集客の仕組、営業体制、実務フォローに分けてお伝えいたします。また、事務所体制を左右する受注後の業務フローについて、従業員稼働で売上UPを実現するためのポイントを全国の成功事例のルール化とともに徹底解説いたします。</p> <p>株式会社船井総合研究所<br/>法務・税務ビジネス支援部<br/>税理士・公認会計士グループ<br/>石井 七奈</p> |
| 第4講座 | <p>経営者に“今”考えて欲しいこと</p> <p>本日の全講座を改めて解説し、ゲスト事務所の成功のポイントや、創業支援ビジネスモデルにおける業績アップのポイントを解説します。</p> <p>株式会社船井総合研究所<br/>法務・税務ビジネス支援部<br/>税理士・公認会計士グループ<br/>マネージャー<br/>山田 颯斗</p>                                                                                              |

開催概要

豪華ゲスト  
リアル登壇！

2025年 9月11日(木) 14:00～16:30

会場：船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO  
JR「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由） 東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）

2025年 9月24日(水)

会場：船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO  
JR「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由） 東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）  
14:00～16:30 ※9月24日のゲスト講座は、事前収録した「動画投影」でのご登壇となります。予めご了承ください。  
※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。 ※受付は講座開始時間の30分前

申込期限：・銀行振込み：開催日6日前まで ・クレジットカード：開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

一般価格 税抜 20,000円(税込 22,000円)/一名様

会員価格 税抜 16,000円(税込 17,600円)/一名様

会員価格は、各種研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申し込み方法

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードを読み取りお申込みください。

【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/131601>  
船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]に右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

【お問い合わせ】船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30～17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

採用がしやすい「20代未経験」中心で伸ばせるビジネスモデルは”コレ”

今こそ逆張り戦略 成長事務所は創業支援に取り組む！

# 創業支援特化で

開業わずか3年で  
売上3億 顧問先500社の  
急成長を実現した戦略を大公開

創業層の顧問は  
「手間がかかって単価が安い」と思っていないませんか？

顧問先黒字率  
76%  
※全業種平均33%

平均単価  
50万円以上

20代未経験が  
入社1年で担当可能

「ARKは創業支援で伸ばした」その理由、当日すべてお話しします！

- 毎月30件以上の顧問契約を増やすマーケティング戦略
- 20代未経験を採用して早期戦力化するための教育方法
- 業界トップクラスの成長スピードの橋場氏が見ているビジョンとは？

ゲスト講師の見どころと経歴を中面でご紹介します！

主催

開業3年で顧問先500件！  
創業支援で毎年180%成長実現

サステナグロースカンパニーをもっと。  
株式会社船井総合研究所  
〒541-0041  
大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo  
S131601

お申込みはこちら

当社ホームページからお申込みいただけます。  
(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

131601 検索



