

株式会社船井総合研究所 司法書士・土地家屋調査士グループ **谷口 祐亮**

これまで、延べ**300事務所以上**にご参加いただいた人気のセミナーです。
短期間で売上を伸ばしたい事務所の皆様には、ぜひご参加いただきたいセミナーです！



講座	内容	講師
第1講座	開業後、売上を伸ばすためにやるべきことと、司法書士業界の最新トレンド 開業して成功している司法書士事務所の事例の全てをご紹介させていただきます。司法書士業界の時流と競合環境などをお伝えし、決済・相続業務で業績アップを実現するための戦略をお伝えします。	株式会社船井総合研究所 司法書士・土地家屋調査士グループ リーダー 谷口 祐亮
第2講座	開業1年目で3000万円、2年目で1億円！開業後、売上を安定させる方法 千葉県柏市で2023年2月開業。立ち上げ1年目で売上3000万円、2年目には1億円を達成した司法書士法人クレストが取り組んでいる新規不動産会社開拓と相続マーケティング手法を公開します。	司法書士法人クレスト 代表司法書士 片野 洋介 氏
第3講座	開業後、売上を増やす司法書士事務所の最新成功事例&手法大公開 開業してから売上を安定させるために全国の開業司法書士事務所が取り組んでいる事例をご紹介します。	株式会社船井総合研究所 司法書士・土地家屋調査士グループ リーダー 谷口 祐亮
第4講座	明日から取り組んでほしいこと これから開業する人、すでに開業された人に明日から取り組んでほしいことをお伝えいたします。	株式会社船井総合研究所 司法書士・土地家屋調査士グループ マネージャー 宮戸 秀樹

開催日時	2025年 9月13日 ・ 20日 14:00~16:30 (受付開始:開始時刻30分前~)	お申込み期日
	東京会場 船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 [JR]東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)・東京メトロ丸の内線「東京駅」地下直結(八重洲地下街経由)	

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料 **一般価格** 税抜 20,000円 (税込**22,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 16,000円 (税込**17,600円**) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/131591>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に右上検索窓に「131591」をご入力し検索ください。



【お問い合わせ】船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp **TEL** 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索ご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

司法書士**必見** 開業レポート

2025年 **9月13日**・**20日** **14:00~16:30** (受付開始/開始時刻30分前~)

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア
TOKYO

短期で売上UPを 目指したい方必見！

不動産会社開拓

サ高住開拓

相続専門WEB

で

**たった1年で3000万円から
売上を3倍の1億円に！**

2023年に人口40万人の千葉県柏市で独立開業

司法書士法人クレスト 代表司法書士 **片野 洋介 氏**

SPECIAL
ゲスト

開業から
3ヵ月で
月商**100万円**
6ヵ月で
月商**500万円**

2ヵ月で
新規
不動産会社
9社開拓

相続
ポータルサイトから
毎月**20件**
問い合わせ獲得

介護施設での
セミナーやHPから
高単価生前相続
年間**40件**
受任

一人事務所から
資格者**3名**
補助者**13名**
へ拡大

セミナー参加者無料プレゼント

事務所のご案内

不動産会社向け
営業パンフレット

登記簿の読み方

不動産会社向け
新人営業担当者向け勉強会テキスト1点

司法書士事務所開業セミナー2025

お問い合わせNo. S131591

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申込みはこちらから→



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) →

131591

決済業務と相続業務に絞り込んで 売上1億円を実現する方法をお話いたします

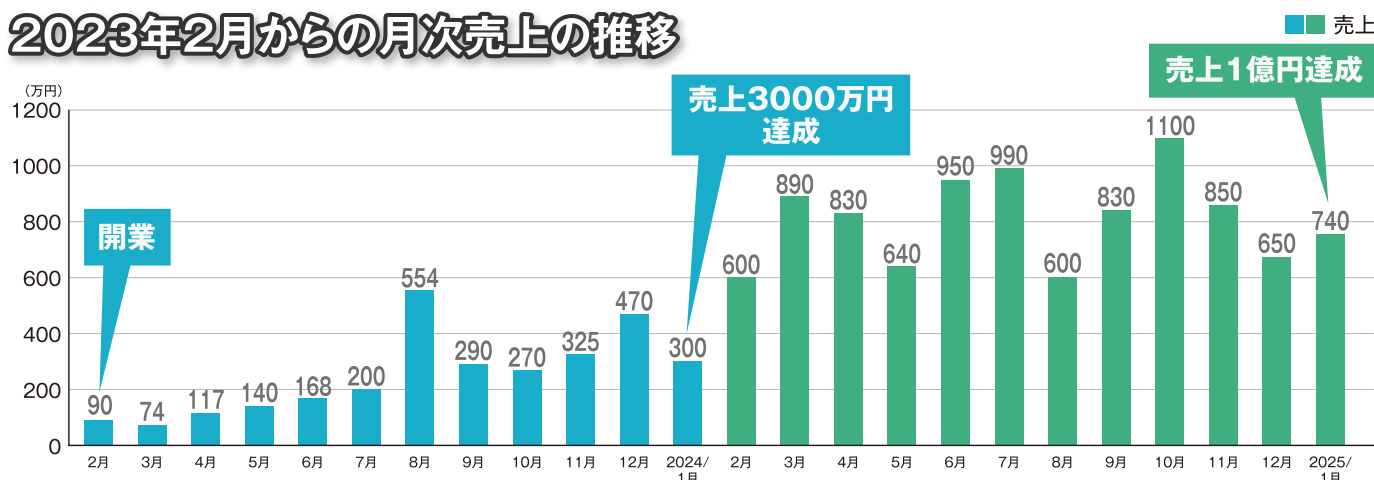
■ゲスト講師のご紹介

司法書士法人クレスタ 代表司法書士 **片野 洋介** 氏

2021年司法書士合格。2023年2月に千葉県柏市にて司法書士事務所を開業し2023年2月より新規の不動産会社営業を本格始動し、初年度から売上3000万円、2年目には売上1億円到達。不動産会社への営業や生前から相続手続き集客が好調で急成長。そんな最中、2024年12月に法人化し「司法書士法人クレスタ」を設立。全国の開業事務所の中でも特に急成長している若手司法書士です。



2023年2月からの月次売上の推移



司法書士法人クレスタが開業2年で1億を突破するために取り組んだこと

新規不動産会社への営業アポを毎月**20**以上獲得

アポ率**20%越え!**コールセンターを活用し、**20件以上**のアポイントを自動取得!アポ取得後に訪問、決済・相続・生前対策などの相続相談に7割以上繋がる見込み度の高いアポイントを獲得!

決済業務を増やす
取り組み

相続HP・ポータルサイトの活用で毎月**20**件以上の問い合わせ獲得

年間200件以上の問い合わせを獲得し、年間件受任!有料広告・無料の相続ポータルサイトも活用し低い広告費で年間3500万円の受任!

相続業務を増やす
取り組み

介護施設の開拓で年間生前対策を**15**件以上受任

介護施設で年間10件以上のセミナーを開催し、遺言や家族信託の相談を多数獲得!

生前対策を増やす
取り組み

開業から最短で業績を安定させるために なぜ決済業務と相続業務に注力すべきなのか?

不動産登記と相続の占める市場規模は
全体の**83.6%**!その中でも伸びている分野は

	マーケットサイズ	構成比
不動産登記	1,883億円	49.8%
商業登記	337億円	8.9%
相続 (贈与・遺言・登記)	1,280億円	33.8%
成年後見 (月額報酬分)	276億円	7.3%
合計	3,776億円	

日司連「平成25年度司法書士報酬結果」
総務省統計局「登記事件の件数及び価額(平成13年~27年)」
総務省統計局「種類別 不動産登記の件数及び価額」
総務省統計局「種類別 株式会社の登記の件数(平成18年~27年)」
総務省統計局「会社及び登記の種類別 会社の登記の件数」
日本公正証書連合会「平成26年における遺言公正証書等作成件数について」
成年後見人等の報酬額のめやす(平成25年東京・横浜・大阪 家庭裁判所発表資料)

中古
売買

決済業務

高単価

相続業務

に取り組んで売上の
早期安定を目指しましょう!

セミナーでお話させていただくことの一部をご紹介します。
どの事務所でも参考になる売上向上ネタをご用意いたしました

- 開業地で失敗しない!勝てる**事務所出店場所の見極め方**
- 開業2カ月で不動産会社9社と提携!**短期開拓を実現した営業戦略**とは
- 勉強会から決済案件へ直結!**不動産営業担当者との関係構築術**
- 生前・相続の相談**を毎月20件安定獲得する仕組みとは?
- 介護現場から月40件受任!**高単価生前案件**につながる面談の極意
- 人が辞めない!**資格者・補助者の採用**と**定着を実現する育成術**
- 属人化から脱却!**不動産登記・相続業務を効率化**する現場の工夫

お申込み方法

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みください。

セミナー情報をホームページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/131591>

