

第1講座

美容室が今行すべき 時流に対応する3つの戦略

講座抜粋①:美容室業界における生産性向上への3ステップ戦略
「仕組み」「人事」「キャリア」の解説

講座抜粋②:一般的な美容室と「高単価×高リピート美容室」の比較解説
講座抜粋③:ゲストサロンエムインターナショナルのご紹介



株式会社 船井総合研究所
ライフイベント支援部
チーフコンサルタント
有馬 之秀

第2講座

SPECIAL GUEST

マルチブランド戦略と リピート率向上で V字回復を実現した方法

有限会社 エム
代表取締役

小河原 正輝 氏

EMU
international



講座抜粋①:マイナス2億円からのV字回復! 黒字転換した「令和型の経営」を解説

講座抜粋②:時短のパートスタッフも月間売上200万円を実現!
高生産性集団をつくり出す!時代に合った組織のつくり方!

第3講座

明日から実践できる 「顧客理解」と「LTV」を最大化する 成功事例をセミナー限定公開!

株式会社
船井総合研究所
ライフイベント支援部
チーフコンサルタント
有馬 之秀



講座抜粋①:顧客データを活用したロイヤルカスタマー戦略と高リピートサロンが行う3つの提案手法!
講座抜粋②:カウンセリングとクロージングで、リピート率80%を実現する顧客別アプローチ方法!
講座抜粋③:月間売上200万円を達成しているママスタイリストの売上構成と提案メニューを大公開!
講座抜粋④:高リピート率に繋がる30分カウンセリングと顧客ニーズの分析方法をセミナー限定公開!

第4講座

本日のまとめと、これから取り組むこと

講座内容より「本日のまとめ、これから美容室が取り組むこと」をお伝えいたします。

株式会社
船井総合研究所
ライフイベント支援部
マネージング・
ディレクター
大道 賢作



美容室業界向け「無料メールマガジン」

メルマガ登録の
メリット

- ① 最新の美容室成功事例コラムが定期的に読める!
- ② 業界専門の小冊子を無料でダウンロード!
- ③ セミナー・勉強会の情報をいち早くキャッチ!

30秒で完了!
無料登録はこちら



マルチブランド戦略 × リピート改善で V字回復を 実現したセミナー

開催日時

2025年 **9月2日(火)**

14:00~17:00

受付開始:開始時間30分前~

会場

船井総研グループ東京本社
サステナグローススクエア TOKYO

東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲
八重洲セントラルタワー 35階

参加料金

一般価格 25,000円(税込 27,500円)/1名様

会員価格 20,000円(税込 22,000円)/1名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、
および社長onlineプレミアムプラン(旧 FUNAIメンバーズPlus)へ
ご入会中のお客様のお申し込みにも適用となります

諸事情により、やむを得ず会場を変更場合がございますので、会場はマイページにて
ご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

〈お申し込み期限〉 ■銀行振込:開催日6日前まで
■クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます

お申し込み方法

スマホ
から



右のQRコードをスマホで読み取り
『お申し込みフォーム』よりどうぞ →



PC
から



船井総研ホームページ右上検索窓に
『お問い合わせNo.』をご入力ください

131240

<https://www.funaisoken.co.jp>

ママスタイリストが
売上**200万円**を実現する!
美容室セミナー



時短勤務の
パートでも

月間
売上

200万円
を実現!

復職率 **100%**

有限会社エムでママスタイリストが
活躍する3つのポイント!

有限会社エムのここがすごい!

事業承継時の赤字経営から
V字回復を達成!
圧倒的な再来店率と
スタッフのキャリア制度を構築

有限会社エム 代表取締役
小河原 正輝 氏



Point 1
産後も指名客の
担当ができる
固定客化の仕組み

ママスタイリストが復職率100%で、
産後も80%以上の顧客に再来して
もらえる理由とは?

Point 2
ママスタイリストが
活躍できる
キャリアプラン

月間売上200万円を実現するママ
スタイリストは高単価マンツーマン
サロンでの働き方にあった!

Point 3
ママスタイリストが
憧れになる
風土づくり

若手スタッフから「私も目指したい」
と憧れになる、ママスタイリストを
輝かせる風土とは?

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 お問い合わせ 船井総研セミナー事務局

〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
TEL.0120-964-000 (平日 9:30~17:30) Email:seminar271@funaisoken.co.jp

※お電話・メールでのお申し込みは承っておりません ※お申し込みに関してのよくある質問は「船井総研FAQ」と検索しご確認ください

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
主催 株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

マルチブランド戦略×リピート改善でV字回復を実現したセミナー

お問い合わせNo. S131240

当社ホームページからお申込みいただけます
右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力ください

131240

<https://www.funaisoken.co.jp>



ママスタイリストが時短勤務でも 月間売上 **200万円** を実現！

ママスタイリストが
結果を出す
3つのポイント！

POINT

1

産後も指名客の 担当ができる 固定客化の仕組み

EMU
international

有限会社エムのママスタイリストが

復職率100%で

産後も**80%**の顧客が再来する理由は
30分カウンセリングにあった！

有限会社エムのリピートの仕組み

〈初回30分カウンセリング〉

今まで体験したことのないカウンセリングで
リピート率80%に！



固定客が安定している状況で
出産・産休中は店舗スタッフの協力でカバー！

産後に復帰後、今までの指名客を担当し、
好きな顧客と家庭の両立をしても売上を確保！

POINT

2

ママスタイリストが 活躍できる キャリアプラン



『子供や家庭にも時間を使えて、
大好きなお客様だけに囲まれて、
美容師ができる人生』を提示。



産後は、高単価ワンオペサロンでの勤務も可能で、
時間の制約を受けずに勤務が可能！
ワンオペサロンの**指名率100%**

高単価
ワンオペサロン



有限会社エムには、フラッグシップサロン、チャレンジサロン、高単価サロン
があり、新卒から勤務して出産をしたキャリアのあるママスタイリストが、
高単価マンツーマンサロンで勤務することで、美意識の高い、高単価顧客
を家庭とバランスをとって勤務し、売上も大きく伸ばすことが可能に！最高
の月間売上は200万円超え！

POINT

3

ママスタイリストが 憧れになる 風土づくり



新卒からキャリアを積んで
産休から復帰する
ママスタッフが多数！

現在15名

ママスタイリストの活躍で

好循環！

POINT!

仕事の基準が高く、
時短でもクオリティの高い仕事をする
ママスタイリストは、
若手スタッフから「私も目指したい」と
憧れの存在に！

POINT!

ママスタイリストの活躍で、若手スタッフ
が結婚、出産、その後のキャリアが目の
前で見れることで、採用や定着にも繋がる！
また、産後の復帰も早い！



Check!

このセミナーで
実際に聞ける事例を
一部ご紹介

- ✓ 女性のスタッフの**長期的なキャリアプラン**と仕組みの作り方
- ✓ カウンセリングで**10年間通う顧客づくり**のポイントと実際のリアルな内容
- ✓ 業務委託契約に流されない、安定した**スタッフ雇用とマネジメント**
- ✓ 1,000円価格が上がってもお客様が納得する**オペレーション設計**
- ✓ **時間生産性**が激的に向上する**単価アップメニュー**の提案方法
- ✓ 単価が高いサロンが必ず行っている「**高単価顧客に繋がる**」ブログの書き方

【9月おすすめセミナーのご案内】

同封のセミナー案内を ご確認いただきました皆様へ

拝啓 時下ますますご清祥のこととお慶び申し上げます。

さて、この度更なる発展を願い、セミナーと研修のご案内を同封
させていただきました。

添付のご案内にもございます通り、今回の目玉は、

「ママスタイリストの活躍による業績アップ」、「面接倍率10倍で選んで採用」
という、現在多くの美容室経営者様からお声をいただく内容です。

9月2日(火)のセミナーでは、

ゲストに有限会社エム 代表取締役 小河原正輝氏を迎え、

ママスタイリストが月間売上200万円をつくり出している仕組みや、手法、

実際のマネジメント等、パートスタッフや時短スタッフを雇用する経営者にとって
不可欠な知識と成功に繋がるポイントを具体的な事例を交え公開いたします！

9月15日(月・祝)のセミナーでは、

現在、創業2年半で9店舗出店の株式会社ioe 代表取締役 大垣峰志氏を迎え、

200名越えの圧倒的な応募数を獲得している内容と、

入社3年以内に全スタッフ月間個人売上100万円超えを実現している

「活躍する美容師の採用」について講演いただきます。

今回の9月に行う特別なセミナーは

サロンの収益向上、今後5年先の業績に繋がる貴重な内容です！

ぜひ、この機会にご参加いただき、貴サロンの更なる発展にお役立てください。

敬具

株式会社船井総合研究所

有馬 之秀

追伸

お申し込みは、各ご案内のQRコードからお申込みください。