

いざという時に

「選択肢が限られてしまった…」と後悔しない

出口戦略×ライフプラン

税理士は、40・50代の院長が考えるべき
「賢いリタイアメント準備術」を提案してくれていますか？

- ✓ **ライフプラン**と連動する**事業計画・資産形成**
- ✓ 理想のリタイア生活に向けた、**リアルな必要資金**の算出
- ✓ 退職金以外の**資産価値作り**
- ✓ 教育費や親の介護費を含めた**生涯収支シミュレーション**
- ✓ 個人事業主のままか、**医療法人化すべきかの判断**



税理士からの提案で、赤字800万円から
利益7,800万円へ!! 成功事例大公開!

オンライン**無料**セミナー

※ログイン開始は講座開始時間の30分前

2025年 **8月2日土**・**3日日**・**5日火**・**6日水**

19:30~20:30

10:00~11:00

13:00~14:00

13:00~14:00

お申込み
はこちら



主催

院長必見！後悔しない『出口戦略×ライフプランニング』

お問い合わせNo. S131107



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)

131107 検索

“税理士を変える”それだけで 理想のリタイア生活 に近づける

本セミナーで学べるポイント

税理士と月次損益を把握し、将来を見据えた事業計画やライフプランを策定！

持続的な成長基盤を確立し、赤字800万円→利益7,800万円のクリニックへ！

とあるクリニックB(歯科・1.8億円)は、試算表が現金主義で計上されており、予想利益が把握できないことが悩みでした。そこで、税理士を変更し、下記対策を実施しました。

- ☑ 翌月10日には試算表が作成できるような経理体制の構築(発生主義への移行、クラウド会計の導入)
- ☑ 現状分析と将来設計の明確化(事業計画の策定、院長のライフプランニング計画)
- ☑ 院長が考えるべき出口戦略

これらの課題への準備を先送りにしていると、いざという時に選択肢が限られてしまい、「もっと早くから考えておけばよかった…」と後悔することにもなりかねません。お子様の大学進学費用や、今の生活レベルを維持した90歳まで生活費、承継時の税額イメージがついていない院長先生が多いのが実情です。当セミナーでは、下記について、わかりやすくお伝えします。

- 理想のリタイア生活に向けた、リアルな必要資金額と生涯収支シミュレーション
- 個人事業のまま？医療法人化？それぞれの未来図と選択のポイント
- 出口から逆算！院長が税理士と一緒に今から始めるべき3つのアクション



理想のリタイア生活から逆算!!今、税理士から受けるべきサポートとは？



顧問税理士から、下記のような提案を受けられていますか？

- ライフプランと連動させた中長期的な事業計画 ● 資産形成のアドバイス ● 円満な事業承継
- 資産承継を行う相続 ● 贈与対策 ● 手取りを最大化する役員報酬 ● 退職金設計

クリニックや個人の資産を守り、育てるためには横断的な知識が必要です。しかし、全ての税理士が支援できるわけではありません。クリニック成長に応じて選ぶべき税理士と、サポート成功事例をご紹介します。

誰も教えてくれなかった

クリニックに特化した税理士の選び方

クリニックの支援が得意な税理士はどのような解決策を提案してくれるのかご存知でしょうか？セミナーで徹底解説します！

下限品質項目 1つでも違和感がある場合は、税理士変更の検討をされた方が良いでしょう

- ① 態度が威圧的ではなく、親身に経営パートナーとして寄り添ってくれている
- ② 試算表提出を30日以内にしてくれる
- ③ 決算前検討会&決算報告会を実施してくれる
- ④ クラウド会計の導入・運用をサポートしてくれる
- ⑤ 適切な節税提案をしてくれる
- ⑥ チャットの活用やチームでのサポート体制で、レスポンスを1日以内にしてくれる
- ⑦ 複数名体制の事務所である(一人事務所ではない)
- ⑧ 社長と同年代または若い税理士がいる
- ⑨ 毎月面談を実施してくれる

※年商規模や社内体制によりですが、必要なタイミングで打ち合わせができることが重要です

税理士のサポートに物足りなさを感じたら、一度他の税理士のサービスと比較してみましょう!!

セミナー内容

第1講座

後悔しないために！

クリニックの院長が40・50代から始める『出口戦略×ライフプランニング』

税理士法人ネクサス 代表社員 角田 祥子 氏

株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット マネージャー 坂田 知加



第2講座

赤字800万円から利益7,800万円のクリニックへ！

将来を見据えた医療法人化や事業計画、ライフプランの策定で持続的な成長基盤の確立に成功した事例

税理士法人ネクサス 代表社員 角田 祥子 氏

株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット マネージャー 坂田 知加



第3講座

クリニックや個人の資産を守り、育てるために
税理士から受けるべきサポート・税理士の選び方

株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット 赤澤 勇樹



第4講座

本日のまとめ

株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット
マネージャー 坂田 知加

お申込みは
こちらから

2025年 **8月2日土** 19:30~20:30 | **8月3日回** 10:00~11:00 | **8月5日火** 13:00~14:00 | **8月6日水** 13:00~14:00

お申込み期限:各開催日の4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます

※ログイン開始は講座開始時間の30分前

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

【セミナー情報を当社ホームページからもご確認いただけます】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/131107>

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



セミナー日程の都合が合わない方／個別相談をご希望の方はこちら TEL:0120-958-270 (平日9:45~17:30対応) 担当:坂田

画像提供 PIXTA