

リフォーム人材採用・即戦力化に 課題を持つ方は必見です

ガス会社向け採用&即戦力化セミナー

開催日	2025年 8月29日(金)・9月1日(月)・2日(火)	開催方法	オンライン開催
開催時間	16:00～18:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)	お申込み 期日	銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

※本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナー参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料 一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込8,800円) / 一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

【セミナー参加者特典】1Dayリフォーム 無料経営相談

貴社の商圏や組織・人材の状況を基に、1Dayリフォームの成功率や売り上げシミュレーションの算出を含めた無料経営相談です。※ご希望の方はセミナー聴講後のアンケートにご回答ください

講座	セミナー内容
第1講座	ガス事業者の未来、明暗を分ける戦略の違いとは “LPガスに代わる新たな収益事業の立ち上げ”を可能にする将来性のある戦略・ビジネスモデルを見極めるポイントを解説します。 株式会社船井総合研究所 住宅・リフォーム支援部 1DayReformチーム チーフコンサルタント 谷 清 東京都江戸川区生まれ。大学在学時は経営学を専攻し、マーケティングの研究に携わり、デジタル集客の手法を経験。大学卒業後、新卒で株式会社船井総合研究所に入社。入社後一貫して住宅リフォーム業界の圧倒的地域一番店づくりのサポートを志し、新規参入および業績向上のコンサルティングを行っている。なかでも超・小商圏でも参入可能な小商圏ビジネスモデルであるリフォーム・小工事専門店(1Day Reform)におけるWEB・アナログ両面からの集客コンサルティングを得意としている。チラシ作成からSEO対策、WEB集客まで集客を中心に幅広く業績アップのサポートを行っている。
第2講座	1年目で+5,000万円売れるリフォーム即戦力化戦略とは 採用とリフォーム人材の即戦力化戦略と、それを皆様が実践する場合の具体的な手法を一つひとつご紹介いたします。 株式会社船井総合研究所 住宅・リフォーム支援部 1DayReformチーム チーフコンサルタント 谷 清
第3講座	まとめ講座 今後勝ち残る会社になるために、地方のプロパンガス会社が“いま取り組まなければいけないこと”を、全国の成功事例をもとにお伝えします。 株式会社船井総合研究所 住宅・リフォーム支援部 1DayReformチーム リーダー 榊原 稔記 千葉県千葉市生まれ。大学在学時はマーケティング・統計学を専攻し、EコマースやSNSマーケティングの研究に携わり、デジタル集客の手法を経験。大学卒業後、新卒で株式会社船井総合研究所に入社。入社後一貫して住宅リフォーム業界の圧倒的地域一番店づくりのサポートを志し、新規参入および業績向上のコンサルティングを行なっている。なかでも超・小商圏でも参入可能なビジネスモデルであるリフォーム・小工事専門店(1DayReform)におけるWeb・アナログ両面からの集客コンサルティングを得意としている。チラシ作成からSEO対策、Web集客まで集客を中心に幅広く業績アップのサポートを行なっている。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/131104>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に右上検索窓に「131104」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

プロパンガス業界向け

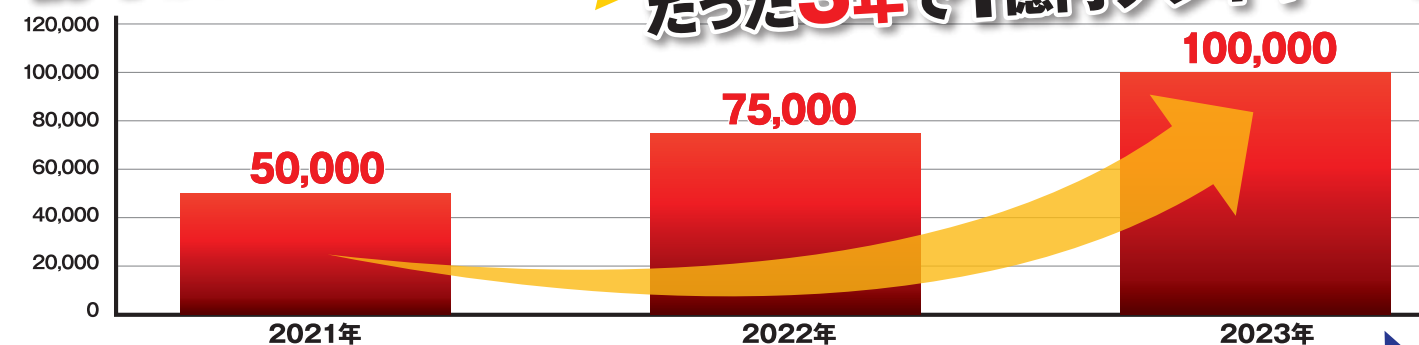
リフォーム事業を拡大したいが
経験者・適任者がいないと悩んでいる方へ!



1年目で5,000万円売れる リフォーム即戦力化戦略

意外と知られていない
採用&評価制度&育成ノウハウ

初年度いきなり**5,000万円**
たった**3年**で**1億円プレイヤー**へ!



少しでも気になる方は、今すぐ中面をご確認ください!

オンライン開催 2025年
8月29日(金)・9月1日(月)・2日(火) 16:00～18:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

お申し込みは
コチラから!

主催



サステナブルな成長を促す。
Funai Soken

ガス会社向け採用&即戦力化セミナー

お問い合わせNo. S131104

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](http://www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 131104



新たな人材を育成のための 採用&評価制度の成功事例

リフォーム業態特化で、**1か月で1名採用事例**を大公開

採用を行うためには**評価制度**が一番大事!?
今**ガス会社**が採用している**評価制度**を大公開

既存人員で開始した 成功企業の運営手法

ガスの検針担当でも無理なく売れる
営業未経験スタッフのための**即戦力化ツール**の内容

既存業務との兼任体制でも、
1人あたり月15件〜の機器交換案件を
安定的に回す**業務オペレーション**

ガス工事初心者でも即現場に出られる
現場調査ツールとその使い方!

未経験スタッフでも契約率**70%超**を 実現する営業トーク&ツール

スピード対応が高粗利商品販売のカギ! 成功企業が
活用している**即時見積もり**と**即決促進ツール**を大公開

相見積も怖くない! 成功企業が実施している
競合対策トーク&ツール

1件あたりの創出粗利を最大化する、
追加提案トークと**活用ツール**を大公開

Web×チラシで 月60件集客する成功事例

既存顧客**1,000件**から毎月**20件以上**の
機器交換依頼を獲得するリピート創出の極意

30万円の販促コストで**20件**の反響を
獲得した高反響チラシの作り方

広告費25万円で**20件**の機器交換案件を
集客し続けるホームページの作り方&運用術

1店舗売上高

1.2億円

初期投資

700万円

平均粗利率

35%

増員1名からできる 機器交換リフォーム専門店事業

徹底解説

こんな方に見ていただきたい セミナーです!

- ✓ 人員拡大は難しいが売上拡大を実現したい方
- ✓ ガス顧客の減少に悩んでいる方
- ✓ ガス事業と雇用の存続に危機感を感じている方
- ✓ ガス会社にとって適切な新規事業を探している方
- ✓ ガス事業以外に新たな収益事業をつくりたい方
- ✓ 全国各地の「業績が上がっているプロパンガス会社」の取り組みが知りたい方

機器交換専門点を立ち上げて
わずか**1〜2年**で
売上をアップした事例が続出!

プロパンガス販売

関西プロパン瓦斯株式会社(三重県)



人口6万人の小商圏で立ち上げ
わずか**2年**で年商**+1億円**

プロパンガス販売

西部燃料株式会社(福井県)



競合が多い商圏でも
参入**2年**で年商**+6,000万円**

プロパンガス販売

有限会社岡庭設備燃料(岐阜県)



町のガス屋の後継者の挑戦
1年半で年商**+1億円**達成!

プロパンガス販売

株式会社イナセ(埼玉県)



参入後**1年**で、地域1番店クラスに。
売上**3倍**、年商**+2.5億円**

プロパンガス販売

株式会社カナメ(群馬県)



新規参入から急成長!
わずか**2年半**でリフォーム年商**1.3億円**を突破

プロパンガス販売

ニイミ産業株式会社(愛知県)※店舗は三重



人口わずか4.5万人の小商圏でも
参入**2年**で年商**+6,000万円**突破

プロパンガス販売

日高ガス株式会社(埼玉県)



リフォーム店舗出店から**1年**で
年商**+4,000万円**を達成!

プロパンガス販売

株式会社コジマガス(愛知県)



リフォーム参入**1年**で
+6,000万円を達成!

プロパンガス販売

亀岡ガス販売株式会社(愛媛県)



立ち上げから3ヶ月でも集客急増!
月**30件**、**600万円**の見積依頼

プロパンガス販売

平本商事株式会社(東京都)



既存社員2名で立ち上げに成功!
1年目で年商**+5,000万円**