

第1講座	2025年最新数字から見る整骨院業界の交通事故分野の現状と業界動向&びっくり事例解説 【講座内容抜粋】 ①:2025年交通事故業界動向と1院年間100名集患する秘訣 ②:人口16.7万人のエリアでも年間100名集患を実現したびっくり事例 ③:競合が多いエリアでも5年連続年間100名集患を実現したびっくり事例 株式会社船井総合研究所 治療院支援室 リーダー 石野 智輝
第2講座	3年で売上2倍!小商圏で交通事故患者年間100超の事例から学ぶ交通事故集患の秘訣(いどり整骨院) 人口16.7万人の小商圏でも年間100名を超える交通事故集患を遂げている企業の全貌 【講座内容抜粋】 ①:2020年⇒2024年で交通事故売上1200万円から2400万円の2倍に成長した軌跡 ②:反響が出るオンライン集患戦略(交通事故サイト・広告・Googleマップ・SNS活用) ③:電話問い合わせから来院までを受付が管理するための受付教育 いどり整骨院 院長 杉立 一貴 氏
第3講座	競合が多い群馬県でも交通事故年間100超を5年間達成した交通事故集患の秘訣(株式会社OBS) 競合が多いエリアでも年間100名を超える交通事故集患を5年連続遂げている企業の全貌 【講座内容抜粋】 ①:2020年～2024年の5年間連続で交通事故100名集患を実現した軌跡 ②:ステーキホルダー(地域の経営者とのつながり)との関係性づくり ③:交通事故に関する取り組みのスタッフへの落とし込み 株式会社OBS 代表取締役 尾池 翔太 氏
第4講座	年間100名集患が実現している整骨院が実施しているオンライン・オフライン集患事例10連発 年間100名集患が実現している整骨院“だけ”が実施しているオンライン・オフライン集患事例10連発 【講座内容抜粋】 ①:全国320社以上のデータから導かれたオンライン・オフラインマーケティングの完全マニュアル ②:年間100名のオンライン集患を実現するための事例解説 ③:年間100名のオフライン集患を実現するための事例解説 ④:年間100名の法人紹介数(車屋・保険代理店)を実現するための事例解説 株式会社船井総合研究所 治療院支援室 篠原 諒
第5講座	交通事故売上を飛躍的に伸ばしている経営者の特徴 【講座内容抜粋】 ①:いどり整骨院様・株式会社OBS様の成功事例から学ぶ交通事故100名集患を実現させる経営者の特徴 ②:全国320社以上のデータと事例からルール化された交通事故戦略 株式会社船井総合研究所 治療院支援室マネージング・ディレクター 浜崎 允彦

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

Web開催 2025年 **8月9日**・**8月17日**・**8月27日**・**8月31日**
 10:00~12:30 10:00~12:30 14:00~16:30 10:00~12:30
 ログイン開始:各開始時間30分前~

お申込期限 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

本講座はオンライン受講となっております。

受講料 一般価格 税抜 20,000円(税込22,000円)/一名様 会員価格 税抜 16,000円(税込17,600円)/一名様
 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】
 右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/130811>
 船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に
 右上検索窓に「130811」をご入力し検索ください。

船井総研 セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)
 ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

交通事故患者が伸びていないと
お悩みのすべての事業主の皆様へ

超豪華
 ゲスト
 2本立て

セミナー
 参加者累計 **700**名超

交通事故集患は「**運**」ではありません!!!

交通事故
年間100名集患を実現

反響が出る オンライン集患 交通事故サイト 広告 SNS 活用ポータルサイト	交通事故対応 スタッフのマインドセット 情報共有 知識の習得	徹底した院内啓蒙 活動と地域連携 院内掲示物の徹底 交通事故アンケートの実施 ノベルティの活用
---	---	---

株式会社OBS (おいけ接骨院) 代表取締役 **尾池 翔太** 氏

いどり整骨院 院長 **杉立 一貴** 氏

セミナー受講者で
成功院様が続出!

全日程オンライン開催 2025年 **8月9日**・**8月17日**・**8月27日**・**8月31日**
 (ログイン開始:各開始時間30分前~) 10:00~12:30 10:00~12:30 14:00~16:30 10:00~12:30

【Web配信】整骨院交通事故新規1店舗100名集患セミナー お問い合わせNo. S130811

主催 **Funai Soken**
 株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

セミナー特典プレゼント!
豪華10点 ※詳細は裏面へ
 交通事故ポスター7種類
 交通事故漫画3種類

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)> **130811**

いりどり整骨院が年間100名を超える交通事故集患を実現した取り組みとは

Web上の一等立地の確保

HP

HPでの交通事故関連ページの作成



交通事故メニュー
バイク事故
交通事故による腰の痛み
交通事故による頭痛・めまい・吐き気
交通事故に遭った時の流れ
交通事故のリハビリ
交通事故むち打ち
交通事故施術
手や腕の痛み事故
物損事故
自損事故
自転車事故

交通事故サイト

交通事故専門サイトには通常サイトよりも豊富な症状ページをそろえる



ポータルサイト

画像にも文字入れ加工を行い交通事故啓蒙



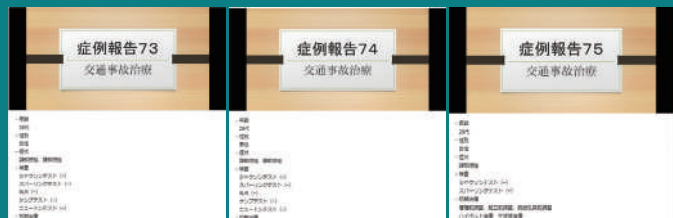
広告への投資

PPC広告の活用



Googleでの投稿

投稿機能を活用して交通事故に関する内容の発信



交通事故対応(患者様満足度の最大化)

いりどり整骨院では毎月の会議の際に交通事故の勉強会を行い、マインドセットや知識の落とし込みをしています。全スタッフが交通事故に関する知識を持つことで、院全体で患者様のサポートが可能になり、安心して通院していただくことが可能になります。そうすることによって、患者様満足度が高くなり、紹介も生まれやすくなるという好循環を実現しています。

【スタッフのマインドセット・巻き込み】

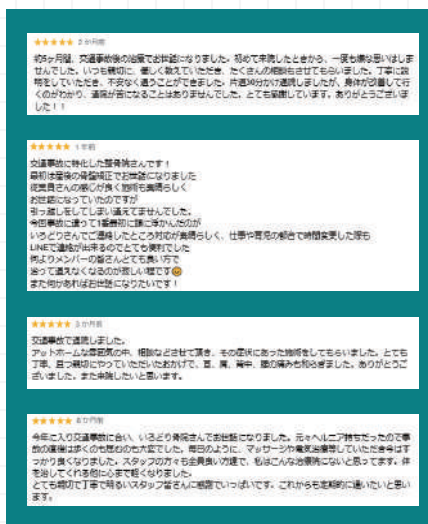
- ☑ 一人でも多く、交通事故で悩んでいる地域の方の苦痛を解決したいというマインドを施術者だけではなく全スタッフが持つ
- ☑ 交通事故に遭われた方は、心身共に苦痛を感じていることを理解してもらう

【情報共有】

- ☑ 患者様が来院された際の会話や状況をカルテに記載したり、都度院内で連絡を行うことにより、院全体で連携を取り、安心した状態で施術を受けていただける導線づくりを行う

【知識】

- ☑ 定期的な院内での交通事故研修や船井総合研究所の交通事故研究会のデータベースの動画、交通事故テストの実施により、知識の習得、ブラッシュアップ
- ☑ 保険会社の厳格化に伴い、自賠責保険の取り扱いが厳しくなっている環境の中で、適切な部位数、通院頻度が達成できないと交通事故患者様に不利益を生じる。外部環境の変化や医師、損保会社の事情や動向も理解したうえで対応することが結果的に患者様に満足いただける対応につながることを理解する

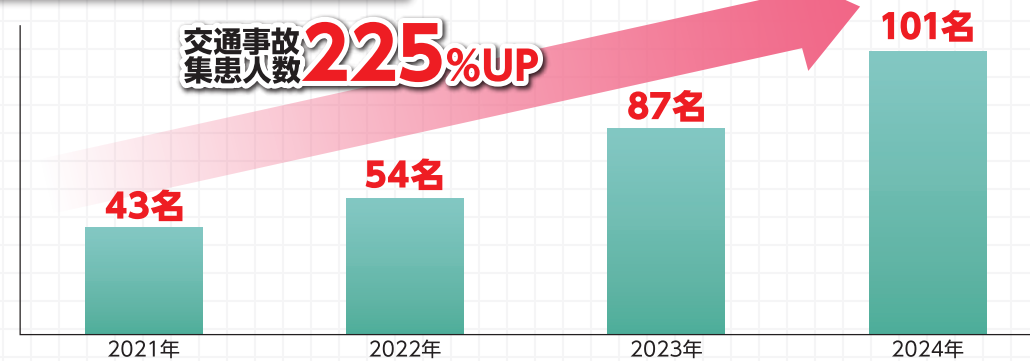


いりどり整骨院のご紹介



北海道苫小牧市で整骨院を1店舗経営している。1人治療院で2022年1月～6月までの平均交通事故の売上が150万円を超えている。交通事故患者様の集患力だけでなく、患者への対応力が飛びぬけて優れている。

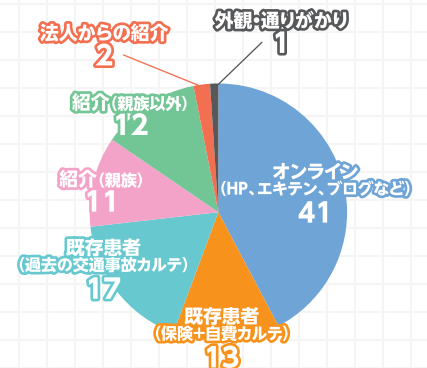
いりどり整骨院の集客推移



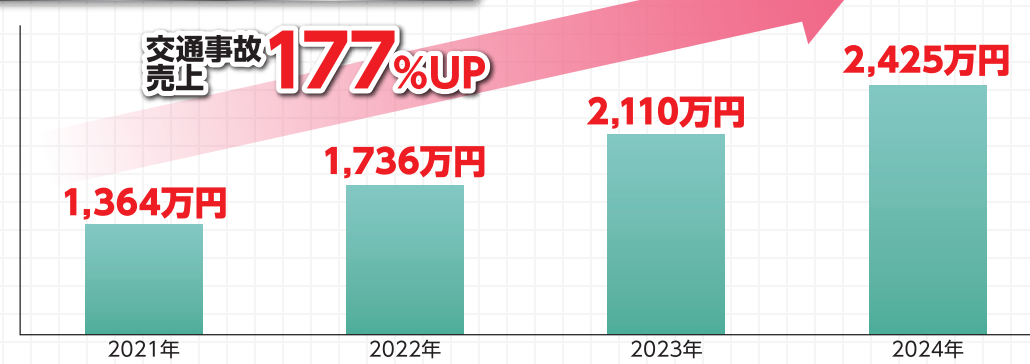
いりどり整骨院は、交通事故患者様の受け入れにおいて、2021年から2024年の3年間で集患数225%増を実現されています。患者様に寄り添った対応で、患者様からの満足度も高く、多くの患者様に選ばれています。

いりどり整骨院の集客内訳

患者様の集客経路を見ると、オンラインからの集客が全体の約4割(41件)を占めています。HPやブログ、交通事故サイト、Googleマップ、ポータルサイト、SNS、広告の運用など徹底して行っています。交通事故に関する情報を充実させる、SEO対策を強化するなど導線戦略(サイトへの流入の最大化)と受皿戦略(来院率の最大化)を行うことで、年間100名以上の交通事故集患を実現しています。



いりどり整骨院の交通事故売上



交通事故患者様の集患の強化と同時に、交通事故対応の知識を身に付けることで、2020年から2024年の3年間で交通事故売上も177%増加を実現しています。

いりどり整骨院 院長 杉立 一貴氏 からメッセージ

初めは、交通事故の治療単価が高いという理由で力を入れ始めました。交通事故患者様を治療していくと、痛みだけでなく交通事故の手続きで悩んでいる方が多いことに気がきました。そのため、自分で交通事故の知識をつけたり、セミナーに参加したりするようになりました。そうすることで、対応力がアップして、交通事故患者様の満足度が高くなり、Googleマップの口コミに評価いただいたり、お喜びのお声をいただけたりと、ご家族やご友人が交通事故に遭われた際にご紹介いただけるなど、交通事故の集患にもつながりました。交通事故集患と患者様対応の両軸を上手く機能させることで、交通事故売上の向上が期待できると思います。交通事故の売上が伸びれば経営が安定します。健康保険メインで運営されている整骨院も自費メインの整骨院も交通事故の売上が伸びればより経営を強化することができると思っています。交通事故専門院として打ち出しをすることで被害者救済ができ、より患者様に貢献できると思います。交通事故の売上に伸ばしたいと考えている方はぜひともセミナーにご参加ください。



いりどり整骨院
院長
杉立 一貴氏

おいけ接骨院が年間100名を超える交通事故集患を実現した取り組みとは

徹底した院内啓蒙体制

交通事故患者様の認知度向上と集患を強化するためには、院内掲示物の充実、ノベルティの活用、アンケートの実施、受付担当者の交通事故強化を行っています。

院内掲示物の充実

交通事故の内容に関して患者様に注意・認知と関心を抱かせることを目的として常に既存患者様に交通事故啓蒙を実施しています。交通事故患者様が抱える「補償」「日常生活」「事故対応」「治療費や通院期間」などの不安に寄り添った情報を、ポスターやパンフレットにわかりやすく記載し、院内に多様な形で掲示。待合室、施術ベッド付近、お手洗いなど、患者の目に触れやすい場所に設置することで、視覚的に訴求。特に「当院＝交通事故治療ができる院」という認知を強めるために、掲示物を工夫しています。



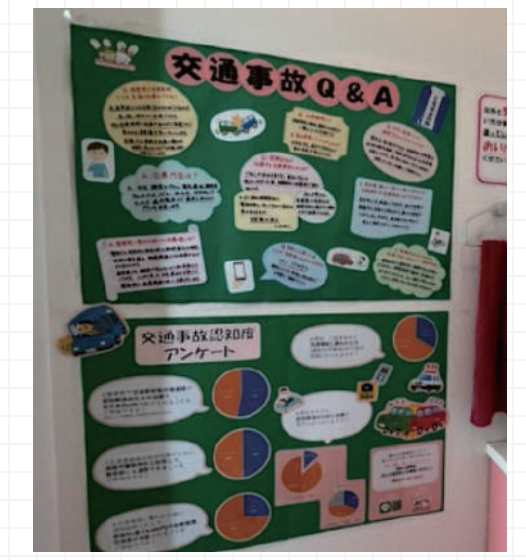
ノベルティの活用

交通事故に関する情報を記載したノベルティを配布し、患者様に強く印象付けることで、認知度向上を図っています。日常的に使えるグッズであれば、患者様が自然と情報に触れる機会が増え、交通事故治療の認知度を高めています。



交通事故アンケートの実施

定期的に交通事故アンケートを行い、院内での交通事故治療に対する認知度を測定し、啓蒙活動の効果を検証します。アンケートの回答は院内掲示物（POPなど）に活用でき、啓蒙活動の一環としても機能しています。

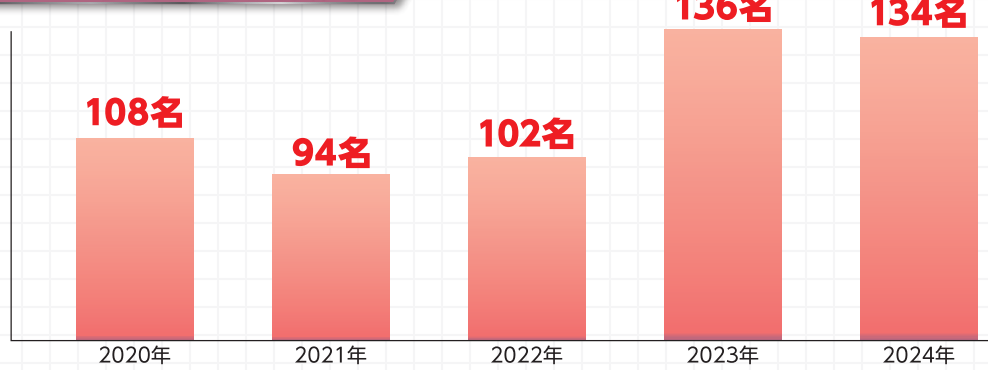


おいけ接骨院のご紹介



群馬県内で3番目に人口の多い太田市(人口22万人)位置し、2024年度の売上は約9,000万円を誇る。地域密着の接骨院として数多くの交通事故患者様救済をしている。

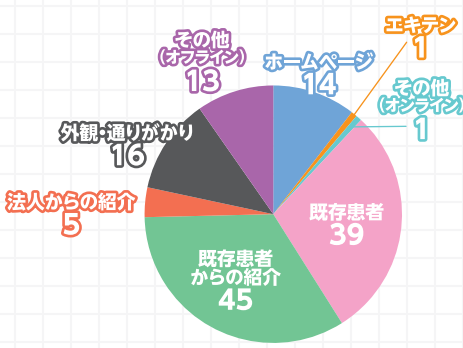
おいけ接骨院の集客推移



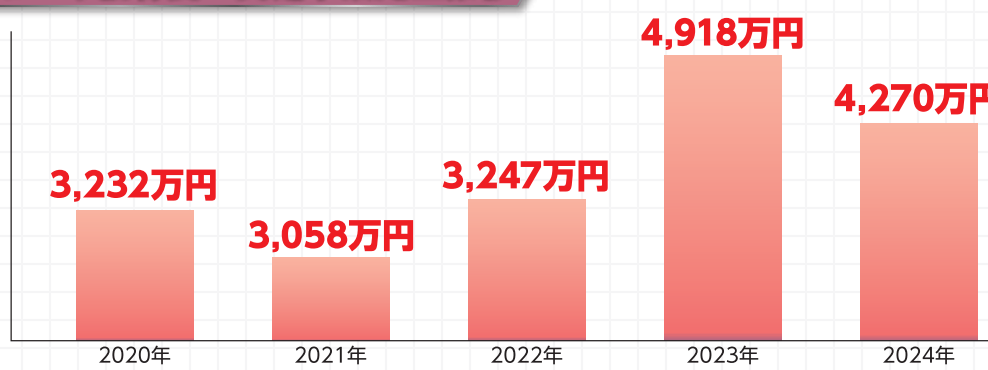
おいけ整骨院は、交通事故患者様の受け入れにおいて、安定した実績を誇る接骨院です。2020年以降、5年連続で年間100名規模の集患を達成し、2024年には134名に到達。確かな治療技術と信頼に基づく対応により、多くの患者様から選ばれ続けています。

おいけ接骨院の集客内訳

患者様の集客経路を見ると、既存患者様と既存患者様からの紹介が約6割(84名)を占めています。問診時、施術時の交通事故啓蒙や定期的な交通事故アンケートの実施、ボックスティッシュやうちわの配布、院内掲示物の充実など、日々の交通事故啓蒙によって、年間100名以上の交通事故集患を実現しています。



おいけ接骨院の交通事故売上推移



徹底した院内啓蒙を実施し続けることで、安定した交通事故売上を実現しています。全体の約4割を交通事故売上が占めています。

おいけ接骨院グループ 代表 尾池 翔太 氏 からメッセージ

船井総合研究所を知ったきっかけは、売上が伸びないという課題を抱えており、それを解決するために研究会に参加してみたのがきっかけでした。それからセミナーや毎回の研究会に参加して、現在の経営課題や今後取り組んで行くべきことについて教えていただきました。また患者様の美と健康のブランディングという企業理念、患者様の救済をし、地域社会により貢献していきたいという想いからコンサルティングを依頼しました。コンサルティングを依頼して結果として交通事故売上が今5倍以上伸びてきています。最初は本当に大丈夫なのか不安でしたが、色々な成功事例やビジネスモデルを教えてくださいました。交通事故研究会では、他の整骨院の経営者の方との交流ができ、横のつながりも作ることができました。多くのノウハウや業界の最新情報を得ることができ、事故患者様の数も大きく増加しました。今後はさらに地域社会への貢献ができるよう交通事故患者様の救済はもちろん更なる企業成長を目指していきたいと思っています。売上を伸ばしていきたい、人生を変えたい方は依頼することをお勧めします。



株式会社OBS(おいけ接骨院) 代表取締役 尾池 翔太 氏

200種類以上の交通事故業績UPツールが充実!

ツール参考※一部



交通事故啓蒙漫画



季節別・月別交通事故チラシ



交通事故啓蒙マニュアル



交通事故患者様専用問診表



紹介ツール



交通事故患者様対応ツール



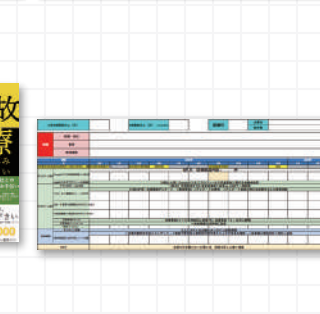
交通事故三つ折りパンフレット



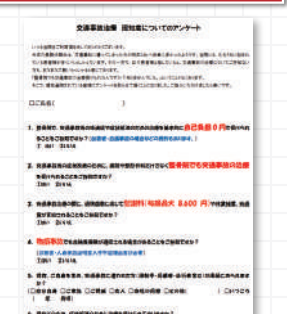
YouTubeマニュアル



交通事故ポスター



交通事故年間計画書



交通事故認知度アンケート



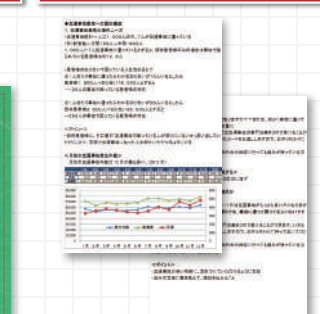
口コミ獲得ツール



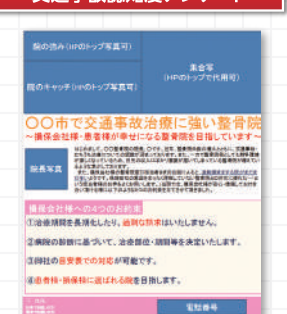
診断書フォーマット



お守りカード参考



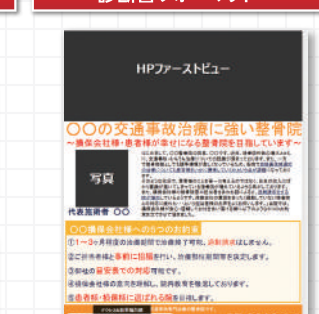
院内告知マニュアル



損保会社向けパンフレット



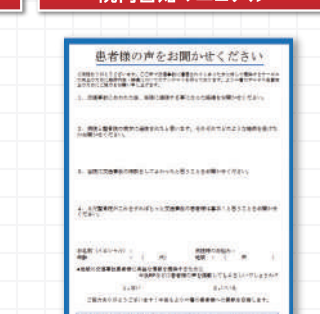
交通事故 紙芝居ツール



法人向け交通事故チラシ



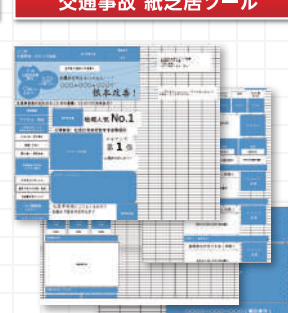
クイズ形式の交通事故ポスター



交通事故患者様の声



交通事故アンケート



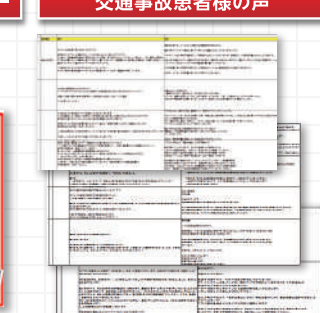
交通事故HPトップページレイアウト



啓蒙グッズ一覧



エキテン・接骨ネット交通事故画像加工ツール



Q&A一覧

特別 特集

「セミナー受講者」で「成功院様」が続出!

セミナー参加者 累計**700**名超!!

多くの お喜びのお声を いただいております。

全国の先生からの “ご感想”を一部掲載!

お客様の声
山口県 K様

講座のほとんどが初めて聴く話で衝撃だった。早速今日仕入れた情報を院に落とし込もうと思う。

お客様の声
富山県 M様

交通事故売上を伸ばしていくうえで、本講座の損保会社の考え方をすることは必須だと感じた。本日仕入れた情報を基に今後交通事故に向き合っていきます。

お客様の声
大分県 S様

通常聞けない内容や、他社様の実践的な事例を聞くことができた。大変良かった。今日から実践していきたい。

お客様の声
鳥取県 E様

損保会社の実態を知り、今後当院が取り組むべきことが明確になった。

お客様の声
青森県 W様

損保会社側の情報に加え、他院の実践事例もとても勉強になった。

お客様の声
群馬県 A様

実際の損保会社の実態や考え方を聞ける機会が今までなく、**全てのお話が参考になりました。**前回の整形外科の先生の考えと同じ、なかなか聞けない話を聞けるといふ船井総合研究所の講座が素晴らしい。

お客様の声
埼玉県 U様

損保会社OBの方のお話が聞けたことはとても勉強になりました。**日頃知ることのできない損保会社の事情や裏側**を開けたことは今後の交通事故被害者救済に必ず役立つと思いました。

お客様の声
大阪府 O様

元損保会社の方に、損保の裏話を聞き、なるほどと、**今までの損保会社の患者様や私達に対する対応についての含意**がきました。こういうことを把握しておくことで、今後損保会社とのやりとりの参考にさせていただきます。

お客様の声
鹿児島県 T様

具体的な集客ノウハウを知ることができました!1つ1つやるべきことを実践していきます!

お客様の声
宮崎県 H様

損保会社の現場レベルでのお話を聞くことができ、**参加した甲斐があった。**

お客様の声
愛知県 N様

オンライン・オフライン共に、**今後取り組むべき課題がハッキリ**としました。交通事故集客において、今日の勉強会で見つけた課題を実践していきます。

お客様の声
静岡県 I様

ここへ来て知ることのできない損保会社側の貴重な話を聞くことができ、**交通事故治療への考え方が一変した。**

実際の成功事例

群馬県高崎市
株式会社SAM COMPANY

人口 37万人

事故売上 **4,939万円**

事故新規 **2024年 年間156名**



岡山県岡山市南区
陽だまり鍼灸整骨院 南区洲崎院

人口 14万人

事故売上 **3,955万円**

事故新規 **2024年 年間173名**



函館市、市川市
株式会社ミヤウチメディカル

人口 23万人

事故売上 **3,726万円**

事故新規 **2024年 年間118名**



愛知県名古屋市
えんどう鍼灸接骨院

人口 231万人

事故売上 **3,947万円**

事故新規 **2024年 年間114名**



宮城県・山形県で10店舗
株式会社ハーツブリッジ

事故売上 **7,889万円**

事故新規 **2024年 年間283名**



累計657院、22,383回の
コンサル実績から生まれた、
**「交通事故売上を継続的に伸ばす
整骨院」になるためのノウハウ**を
公開します!是非ご参加ください!

経営情報



治療院分野専門の経営コンサルタントが全国の治療院における**成功事例**や**コンサルティング現場での気づき**を定期的に配信しております。

成功事例



治療院分野トップクラスの経営者との情報交換から得た**最新成功事例**、**業界トップクラス事業者の動向**をシェアいたします。

セミナー情報



船井総合研究所がお勧めする、経営者に必要な**最新情報**、**経営ノウハウ**をお伝えする**経営セミナー**のご案内をさせていただきます。

全国の**治療院経営者**の

成功事例や**時流**がわかる

メールマガジン無料配信中

治療院専門の**コンサルタント集団**だから配信できる**最新経営情報**です

治療院専門のコンサルティング実績



累計コンサル回数

22,383回

※

累計クライアント数

657院

※

※2025年3月現在の数値

30秒で登録完了!

今すぐご登録ください

1 お手持ちのスマートフォンで右のQRコードを読み取る

2 HPにアクセスし、必要事項を入力する

※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません



【無料ダウンロード】治療院業績アップ事例集

- ダウンロードの際には、所定のお申込みフォームに必要事項をご記載いただく必要がございます。
- よくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索し、ご確認ください。

集客

【整体院向け】集客総集編

このような方に
おすすめ

- 患者様が離反せず、継続的に通院いただくための仕組みを作りたい方
- スタッフ全体の技術や対応レベルにバラツキがある方

集客

整骨院向けWEB集客完全マニュアル

このような方に
おすすめ

- 集客の知識力をつけたい
- 正しく集客ツールを活用したい

集客

【整骨院業界】症状ページ執筆によるオンライン集患

このような方に
おすすめ

- 一人当たりの集客コストを下げたい方
- 自分の院に足りない症状ページを知りたい方

集客

【整体院向け】ホットペッパービューティー徹底攻略

このような方に
おすすめ

- WEBで自院の情報を発信させたいと考えている方
- ホットペッパービューティーの成果が上がらないという方

交通事故

整骨院向け 医接連携完全マニュアル

このような方に
おすすめ

- 交通事故売上を上げるにあたり自院で何をすればよいか知りたい方
- 医接連携を行いたい方

交通事故

【最新】交通事故新規集患対策

このような方に
おすすめ

- 交通事故集患10名/月を達成するためには、何をしたらいいのかわからない方
- オンライン集患は、どのような方法がベストなのかわからない方

交通事故

交通事故患者様初診対応チェックリスト

このような方に
おすすめ

- 通院指導の通りに患者様が通ってくれない
- どれくらいのペースで患者様が通院したらいいかわからない

交通事故

3院で月間交通事故売上800万円 交通事故特化型整骨院への道のり

このような方に
おすすめ

- 交通事故売上を伸ばしていきたい方
- 整骨院経営の今後の方向性を策定したい方

自費治療

全国330社以上の成功事例から導き出された～初診対応・リピート率向上レポート

このような方に
おすすめ

- 患者様が離反せず、継続的に通院いただくための仕組みを作りたい方
- スタッフ全体の技術や対応レベルにバラツキがある方

自費治療

整骨院経営売上シュミレーション

このような方に
おすすめ

- 適切な治療時間を知りたい
- どれくらいの料金にしたらいいかわからない

自費治療

整骨院経営を革新する会員制ビジネスモデルの全貌を解説

このような方に
おすすめ

- 会員制ビジネスモデルを知り、経営を安定化させたい
- 今後企業を成長させ規模を大きくしていきたい

自費治療

【整骨院向け】眠っているEMSの有効活用による生産性向上

このような方に
おすすめ

- 患者様の健康意識を高め、平均通院回数を増やしたい
- 患者様が離反を減らしたい

自費治療

【ツール】自費型問診票

このような方に
おすすめ

- 初診時に患者様の自費治療ニーズを引き出したい方
- 患者様に納得して自費治療を受けていただきたい方

船井総合研究所の整骨院・整体院コンサルティングサービス

マーケティング

マネジメント

自費導入

交通事故治療

美容

整体

フィットネス

オンライン集客

オフライン集客

リピート率アップ

交通事故対応

交通事故集客

新卒採用

中途採用

事業承継

財務

新規出店

整骨院・整体院領域のさまざまな経営課題をトータルでサポート

整骨院経営.com

無料の治療院業績アップ事例集が100種以上！

お問い合わせ

【無料経営相談窓口】

☎ 0120-958-270

にお電話ください。

受付時間
平日9:45～
17:30

