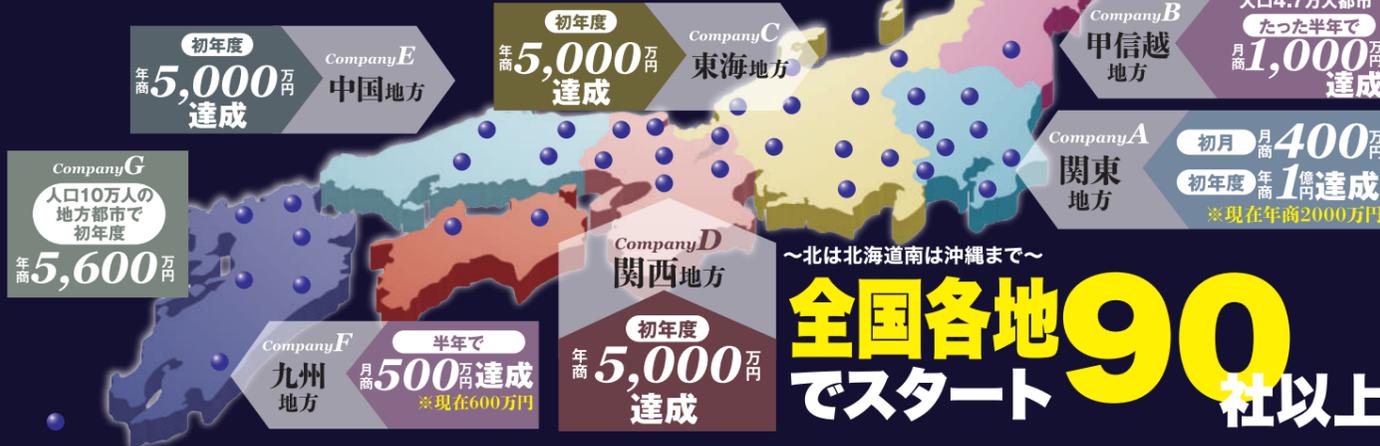


スタートからわずか2年、日本全国で衝撃の事例続出

人材サービス・建設・物流・製造・パチンコ・歯科・介護・自動車・土業・不動産・小売・飲食・コンサルティング etc...

異業種からの参入 100%



全国各地90社以上
でスタート

【新規事業】90社が参入！交通誘導で作る10億モデル

講座	セミナー内容	講師
第1講座	フランチャイズより堅実。インフラ事業という選択	株式会社船井総合研究所 セキュリティー・メンテナンスグループ マネージャー 森 海人
第2講座	たった1名から始めて1年で売上1億円を作る為のポイントを大公開!	株式会社船井総合研究所 セキュリティー・メンテナンスチーム1 リーダー 櫛谷 秀樹
第3講座 <small>特別ゲスト講師</small>	全業種にフィットする“設備投資ゼロモデル”の正体	道路サービス株式会社 代表取締役 藤島 智彦氏
第4講座	60日後に“10億円事業の起点”を作る方法	株式会社船井総合研究所 セキュリティー・メンテナンスグループ マネージャー 森 海人

開催日時	会場	2025年 8月26日(火)	2025年 9月 2日(火)
大阪会場	会場/船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル [大阪メトロ御堂筋線「淀屋橋駅」@番出口より徒歩2分]	13:00~16:00 (受付開始 開始時刻30分前~)	
東京会場	会場/船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35F [JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]		14:00~17:00 (受付開始 開始時刻30分前~)

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます

受講料 一般価格 税抜 30,000円 (税込 33,000円)/1名様 会員価格 税抜 24,000円 (税込 26,400円)/1名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/130756>
 船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
 右上検索窓に「130756」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

今、新たな事業の柱を探している皆様へ
 当セミナーからたった2年で90社以上が参入

売上10億円を

船井総合研究所
最推し
新規事業!

短期間で実現するための新規事業とは?

イベント・交通誘導新規参入セミナー

飲食・小売・不動産・建築等全くの異業種からの参入が90社以上
 人材派遣や営業代行の経験がなくても、AI×分業モデルで完全再現可能

初期投資 わずか **50万円**

粗利率 **40%**

営業利益 **20%**

全くの異業種かつ初期投資50万でスタートし
 成功を手にするまでの最短ルートを語る!

特別ゲスト | 道路サービス株式会社 代表取締役 藤島 智彦氏

【新規事業】90社が参入！交通誘導で作る10億モデル

お問い合わせNo.S130756

主催 **Funai Soken** サステナグロースカンパニーをもっと。

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) **130756**

こんなお悩み、心当たりありませんか？

「本業一本ではこの先が不安…」と思いながら、次の一手を決められていない

業績はそこそこ安定しているが、社員の活躍の場や将来の展望が描けていない

採用は頑張っているが、人手を活かせる“もう一つの稼げる仕組み”がない

利益は出ているが、再投資や経営の自由度が広がるほどではない

コロナや景気変動で「一業種依存」のリスクを痛感している

異業種参入可能で

必要最低

初期投資

社内人員

合計 **10人** × **50万円** × **0名**

でできる

新規事業

交通誘導警備ビジネス

交通誘導警備業は

建設会社などから警備依頼を受け、自社で雇用している警備員をサービスとして提供します。警備員を採用し、取引先に配置するだけ！

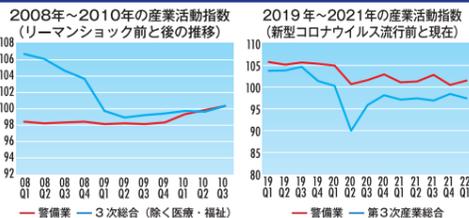
ビジネスモデル



エリア関係なし！
全国どこでも成功できる

5つの魅力

① 不景気でもビクともしない安定市場



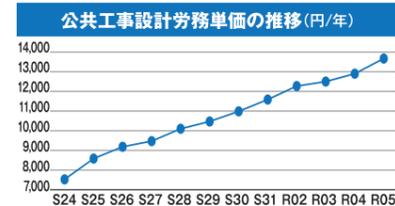
不景気の度に業績が落ち込む他の業界と比べて常に安定した売上げを維持できるのが交通誘導警備の魅力そして少子高齢化のトレンドで、この先も市場が拡大し続けるのはほぼ確実

② 驚くほど低い参入ハードル
初期投資がほとんどない

必要社内人員	初期費用
0人	50万円

事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず、資格者1名の採用だけでスタートが可能な超低リスクビジネス

③ 仕事の需要がありすぎて営業の必要なし！



仕事の数に対して警備員の数足りない... 警備員がいなければ工事ができない... そんな情勢だからこそ営業の必要性は限りなく低い！

④ 簡単な仕事内容だからシルバー人材含め幅広く採用可能

建設現場などで決まった流れで旗を使って誘導を行う。20時間の研修を受ければ誰でも警備員として配置が可能！



特別なスキルは一切不要なし！
採用するだけでどんどん売上が伸びていく！

⑤ 箱ものビジネスにつきまとう設備や在庫は不要
「働く人を雇うだけ」の事業だから超高利益

3.2% vs 5~10% vs 15~20%
全産業営業利益率(平均) vs フランチャイズビジネスの一般的な営業利益率 vs 交通誘導警備

看板も知名度も特別なリソース一切不要
セルフネームでできる+必要なのは人件費だけだから、利益率が恐ろしく高い。しかも単発仕事は少なく、長期案件が多いためストック型でも売上が安定

2年で90社が参入し続けている

『船井総研モデル』 交通誘導警備業の5つのポイント



- 1 AIで採用、スポット人材で営業完結⇒属人化しない新モデル
- 2 設備不要・原価変動なし・外注可能 ⇒低リスクで始められる
- 3 公共案件多数／法令で業務継続が義務化⇒不況に強い安定モデル
- 4 売上=「人員 × 稼働日数」で積み上がる設計 ⇒サブスクモデルで売上は安定！
- 5 90社以上の成功事例をもとに体系化された 運営マニュアル完備 ⇒業界・経験不問！誰でも始められる！

「勝てる業界」×「勝てる仕組み」

中小企業が今こそ選ぶべき

成長戦略！！

大分県大分市の建設会社が、
たった1年で年商5,000万円を達成

参入前の課題

- ・本業が安定している業界ではあるものの、公共工事中心だからこそ、予算が決まっているため、売上の上限が見えてしまっており、何か他の事業を始めるしかなかった
- ・警備会社に仕事を依頼していたが、年々単価が上がっており、かつ仕事を断られるなど、業界の需要の高さを感じていた。

参入結果

- ・4カ月目で月商400万円。わずか半年で単月黒字達成
- ・初年度から年商6,000万円を達成
- ・勢いそのままに、参入10か月目にして福岡に新規営業所も出店
- ・現在月商1,200万円越え



船井サービス株式会社 代表取締役 藤島 智彦氏

本業の建設業で警備費用が高騰し悩んでいた時、藁にもすがる思いで始めた異業種の警備事業。まさか半年で黒字化、そして本業の利益を大きく押し上げるとは！
全国どこでも需要が高く、これからもどんどん出店していきます！