

長期レンタカー新規参入セミナー

講座	セミナー内容
第1講座	レンタカー業界の時流と今後取るべき戦略 拡大するレンタカー市場の動向と中小企業が取り組むべきレンタカー事業の成長戦略についてお伝えします。 内容① : レンタカー業界の動向 内容② : 大手と差別化するための戦略 内容③ : 生産性を高めるために必要なこと 内容④ : レンタカー事業を拡大するために実施すべきこと 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 宮原 拓司
第2講座	長期レンタカー事業の成功事例 長期レンタカーに実際に参入した企業が取り組んだ具体的な成功事例をお伝えします。 内容① : 自社ホームページを活用したダイレクトマーケティング事例 内容② : 保険代車の貸出しを増やすための具体的な営業手法事例 内容③ : 地域の法人からの貸出しを増やすBtoBマーケティング事例 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 宮原 拓司
第3講座	明日から業績を伸ばすために必要なこと セミナーを聞くだけでなく、聞いた内容を実践することが重要です。実践するために必要な考え方や 業績を伸ばしていくための取り組み方法をお伝えします。 内容① : 成長し続ける企業の経営者になるための秘訣 内容② : 経営における師と友を見つけるために実施すべきこと 内容③ : 明日から実践するための行動計画作成方法 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 新村 雅也

開催要項

開催日時	2025年	
	8月18日(月)	13:00~14:30
	8月26日(火)	13:00~14:30
	9月 5日(金)	13:00~14:30
	9月 8日(月)	13:00~14:30
(ログイン開始:開始時間30分前~)		

開催方法	オンライン開催
	※PCがあればどこでも受講可能です。 各回、同じ内容ですので、 ご都合のよい日時をお選びください。

お申込み期日	銀行振込み :開催日6日前まで
	クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。	

【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)
 ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



フランチャイズ加盟せずに集客ができる!



人手不足の時代に「省人化」のビジネスモデル

車両0台から

長期レンタカー新規参入セミナー

たった3年で売上1億円成長させる秘訣とは

成功事例
を続々
輩出

- ① スタッフ7名で売上2.9億円を実現
- ② FC加盟せずに1拠点240台保有80%稼働
- ③ 自社ホームページから月100万円以上受注
- ④ 社員1名+パートで売上1.0億円を実現
- ⑤ レンタアップの売却益で粗利1,000万円を実現

成熟する自動車業界で急成長するビジネスモデル!次の10年の成長に向けぜひご開封ください

長期レンタカー新規参入セミナー

お問い合わせNo.S130644

主催



サステナブルな成長を促す。Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 130644



省人化ビジネス!長期レンタカー新規参入セミナー

長期レンタカー事業参入のステップを解説

【ステップ1】車両を用意して競合よりお得なプライス設定

長期レンタカーで売上を伸ばしていくのに最も重要なのは、「**車両ラインナップ**」と「**プライス設定**」です。**受注につながりやすい車両**を用意してプライス設定することで、反響率や受注率が向上します。

K&Aシステム	
の取りがかりで運転家や小規模店舗	
車種	ダイハツ、ホンダ
台数	4台
1台あたりのコスト	1,200円/台/月
※このコストは、運転家や小規模店舗に提供するためのコストです。実際のコストは、運転家や小規模店舗の状況によって異なります。	
※このコストは、運転家や小規模店舗に提供するためのコストです。実際のコストは、運転家や小規模店舗の状況によって異なります。	
車両管理コスト	1,740円/台/月
車両管理コスト	12,210円/台/月
車両管理コスト	40,480円/台/月

【ステップ2】専用のWebサイトを用意して新規受注を獲得

長期レンタカーに特化することで、**FCに加盟せずに自社独自のWebサイトで問い合わせや受注の獲得が可能**です。さらに広告やSEO対策を実施することで、新規受注を増やしていきます。



【ステップ3】DXで省人化・生産性アップ実現しつつ売上向上

人手不足の時代に **DXで省人化**を実現するのは必須です。**Kintone** のシステムを活用することで、**車両管理や予約管理、顧客管理**を効率よく実施して生産性アップを実現します。



before:ホワイトボード



after:kintone

【ステップ4】レンタアップ車両を活用して中古車販売で収益獲得

レンタカーで用意した車両は、**1~2年後にレンタアップ車両として中古車販売**することで**顧客の獲得や収益の獲得**につなげます。

このような方におすすめ

- ✓ **新規事業**で売上・収益を大きく伸ばしたい
- ✓ 少ない人員で高収益を実現する**省人化ビジネス**を探している
- ✓ **既存の車販事業との相乗効果**を生み、事業拡大を目指したい
- ✓ **専門店舗が不要で初期投資を抑えつつ**、新規事業を立ち上げたい

本セミナーで学べるポイント

POINT1 長期レンタカー参入時にやるべきことを徹底解説!

長期レンタカーに参入したいと考えているが、具体的な準備や集客方法がわからず参入に悩んでいる方も多いのではないのでしょうか?本セミナーではそのような企業向けに、実際に参入した企業の成功事例をたっぷりお伝えいたします。

POINT2 1人当たり粗利年間3,000万の高い生産性を実現する収益構造がわかる!

長期レンタカービジネスの最大のポイントである高生産性について、ビジネスモデルの収益構造や具体的な事例も含めて大公開します。

POINT3 フランチャイズに入らなくても自社で集客する手法がわかる!

セミナー内ではフランチャイズに加盟せず、独自ブランドでレンタカー事業を成功させている企業様の事例も多くご紹介します。

当日ご紹介する成功事例

- ①驚異の成長!**事業開始わずか3年**でレンタカー**売上1億円**達成!
- ②生産性革命!**売上160%増**を**パート2名の増員のみ**で実現!
- ③未経験でも大丈夫!**法人向け長期レンタカー**で**初年度から売上2,150万円!**
- ④Web集客の威力!専用HPとAI活用SEOで**月間平均80件以上の問い合わせ獲得!**
- ⑤アナログ管理との決別!**kintone導入で残業削減と経営判断スピードアップ!**
- ⑥車販事業との相乗効果!**「顧客向け貸出」**で年間売上**6,300万円**上乗せ!
- ⑦眠っていた**下取り車**が金の卵に!**低価格レンタカー展開**で高稼働率を実現!

モデル企業のご紹介

株式会社ディープレスト
参入10年目
レンタカー専門店



法人向け長期レンタカーで
売上2.8億円、スタッフ一人当たり
粗利約4,000万円を達成!
Web集客と高リピート率を武器に
安定成長を続けている

株式会社トータス
参入4年目
自動車販売店



レンタカー事業立ち上げから
3年で売上1億円以上へ実現!
自動車販売店に**レンタカー事業**を
付加し、既存事業との相乗効果を
生みながら**業績アップ**を達成