

<お申込みと講座内容のご案内>

顧客紹介ビジネス新規立ち上げセミナー

第1講座

顧客紹介ビジネスの事業モデルとは

自社の顧客をビジネスパートナーの建築会社に紹介することで新たな付加価値を生むビジネスモデルを徹底解説！人手も販促費もかからないので、「セミナー受講後、即スタートできる」手頃な新規事業です。セミナーでは今最もオススメの建築商品のご紹介から、優良な建築会社の見極め方や建築科の本音と建て前、紹介料引き上げのコツなどもじっくりお伝えいたします！

株式会社船井総合研究所
建設支援部 医療福祉建築チーム
シニアコンサルタント
永田 大輔

10分休憩

第2講座

明日から取り組んでいただきたいこと

本日のセミナーの内容を皆様に実行いただくために、明日から取り組むべきことをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所
建設支援部 建設グループ
マネージャー
小屋敷 侑太郎

開催要項

オンライン開催

2025年
7月30日 (水)
10:00~12:00または16:00~18:00
(ログイン開始：開始時刻30分前~)

2025年
8月1日 (金)
10:00~12:00または16:00~18:00
(ログイン開始：開始時刻30分前~)

[申込期日]・銀行振り込み：開催日6日前まで ・クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料 一般価格 税抜10,000円（税込11,000円）/一名様 会員価格 税抜8,000円（税込8,800円）/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナーのお申込みはコチラ！

【PCからのお申込み】



下記セミナーページからお申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/130468>

【スマホからのお申込み】



右記QRコードから
お申込みください。



船井総研セミナー事務局

【E-mail】 seminar271@funaisoken.co.jp ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
【TEL】 0120-964-000（平日9:30~17:30） ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

日程がどうしても
合わない企業の皆様へ

個別相談
承ります

TEL : 0120-958-270

平日 9:45~17:30対応 永田

「土業」「保険会社」「設計事務所」「不動産」業界向けセミナー

「自社の顧客に」建築会社を紹介して

紹介手数料 1,500万円

単価

超高単価・非稼働粗利ビジネス！

初期投資
0円

広告宣伝費
0円

人材採用
0人

貴社が
本当に
組むべき

安くて
早く
誠実な

建築会社の
パートナー

を紹介します。

顧客紹介ビジネス新規立ち上げセミナー

お問い合わせNo. : S130468

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp>（右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力下さい）



130468

顧客資産をもっと活かして紹介手数料1,500万円を安定獲得!! 今すぐ優良な建築会社と連携せよ!!

資産家や高所得者が顧客の「土業」「保険会社」「設計事務所」「不動産会社」が初期投資0円で即始められる「超高単価」「非稼働粗利」ビジネス

対象 こんな業種の皆様にピッタリの事業です！



- 弁護士
- 税理士
- 公認会計士
- 司法書士
- 行政書士
- 社労士
- 土地家屋調査士

- 不動産会社
- 解体工事会社
- 証券会社
- 保険会社
- ファイナンシャルプランナー
- コンサルタント
- ガス会社

もっと顧客に喜ばれる！
優良建築会社
紹介手数料
建築
相談
どこか良い建築会社を
知りませんか？

- 相続対策がしたい
- 遊休地を活かしたい
- 副業収入がほしい etc

背景 こんな経験、ありませんか…？

- 建設会社から紹介料をもらったことがあるが、規模に見合った紹介料なのか疑問に感じた。
- 信用して任せた建築会社がいかに減で、仕事にならないかわりか、かえって自社の顧客を怒らせてしまった。
- 顧客に喜んでいただける建築会社を紹介したいが、建築会社の良し悪しが分からない。

概要 本ビジネスモデルの概要とポイント

- 自社の顧客に建築会社を紹介し、成約したら紹介手数料を得るビジネスです。
- 紹介手数料は建築会社から受け取ります。
- 紹介手数料の単価は300～1,500万円です。
- 単価が高い福祉関連の施設が特にオススメです。
- 木造で建築できる会社と組むのがポイントです。
- 優良な建築会社は①安い、②早い、③誠実。

ココに注目 建築費はもっと下げられる！今、「木造」を選ぶ人が増えています。

今、建築費の高騰で木造を選ぶ人が増えています。なんとなく「鉄骨が良い」と思っていたら大損かも…。

住宅以外の木造建築物の市場規模
(単位：億円)

年	市場規模 (億円)
2018	6,451
2021	5,952
2024	8,800
2027	10,000 (予測)
2030	11,400 (予測)

脱炭素の時流で、鉄骨から木造への流れが加速しています。

木造で建てるとこんなにお得！

鉄骨よりも40～50%も安い	修繕費と解体費も最低限
所得税が大幅に減額される	固定資産税が最も低い
工期が短く人件費が低い	設計の自由度が高い
リフォームや増改築がしやすい	脱炭素社会に貢献できる

まだまだあります！
**投資回収
スピードが速い**
**表面利回りも
実質利回りも
高い！**

推奨商品 自社の顧客に自信を持ってオススメできる「4大時流商品」を徹底解説！

小規模 ■ 紹介料100～300万円 ■


<トランクルーム>
木造・平屋～3階建て
建築費4,000万円
敷地50坪～
延床70坪～

50～100坪の「狭い土地」に建てるならトランクルームがオススメです！何といっても利回りが抜群に良い！もちろん長期の家賃保証付きです！

中規模 ■ 紹介料300～500万円 ■


<デイサービス>
木造・平屋建て
建築費12,000万円
敷地200坪～
延床100坪～

手堅い需要に加え、安定した利回りが確保できるデイサービス！しかも大手の運営会社が長期で借りてくれるから安心です！

中規模 ■ 紹介料500～700万円 ■


<障がい者グループホーム>
木造・2階建て
建築費15,000万円
敷地150坪～
延床150坪～

障がい者グループホームの良さは何といっても立地の柔軟性！調整区域以外なら、多少辺鄙な場所であってもたいい出店が可能です！

大規模 ■ 紹介料700～1,500万円 ■


<ホスピス>
木造・2階建て
建築費30,000万円
敷地250坪～
延床300坪～

介護だけでなく医療も提供する老人ホームの最新モデル！2050年まで伸び続ける需要と圧巻の利回りを実現！紹介料も1,000万超え！

ご案内 安くて早くて誠実！エクセレントな建築会社を船井総合研究所がご紹介！

全国75社が集う建設業経営研究会の中から、上記の推奨商品の建築に長けた建築会社をご紹介します！施設や店舗を「木造」で建てられる建築会社はかなり希少。きっとニーズに合った建築会社が見つかります！

建設業経営研究会

2024年 70会員
2025年 85会員
2026年 100会員へ
仲間が増えれば増えるほど
情報が増えれば増えるほど
参加価値が上がります！

建設業経営研究会は、建設業経営者の経営課題に対するソリューションを生成し続けるインフラでありたい

各地域を代表する建築会社が多数在籍！
建築受注に特化した日本トップクラスの情報が集まる研究会です！

会員企業

福岡県久留米市 匠建設株式会社 代表取締役 坂本 朋久 氏	石川県金沢市 株式会社たくみ工務店 代表取締役 田中 慧二 氏	埼玉県本庄市 株式会社沢沢 代表取締役社長 坂本 久 氏	愛知県岡崎市 株式会社セイブレイ 代表取締役会長 山本 直人 氏	愛知県一宮市 株式会社日建ホームズ 代表取締役社長 黒坂 隆之 氏
--	--	---------------------------------------	---	--