ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【Web開催】店舗・オフィスリフォーム元請け集客セミナー　お問い合わせNo.S130466

開催要項

日時・会場

オンラインにてご参加

お申込み期日
銀行振込み：開催日6日前まで
クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます

	開始		終了	
2025年9月1日(月)	13:00	▶	15:00	(ログイン開始：開始時刻30分前～)
2025年9月2日(火)	13:00	▶	15:00	(ログイン開始：開始時刻30分前～)
2025年9月3日(水)	13:00	▶	15:00	(ログイン開始：開始時刻30分前～)
2025年9月4日(木)	13:00	▶	15:00	(ログイン開始：開始時刻30分前～)

受講料

一般価格 税抜 5,000円（税込 5,500円）／一名様

会員価格 税抜 4,000円（税込 4,400円）／一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.130466を入力、検索ください。

お問い合わせ

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken 株式会社船井総合研究所
船井総研セミナー事務局　E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
TEL：0120-964-000（平日9：30～17：30）※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。

お申込み方法

右記のQRコードを読み取りいただき
Webページのお申込みフォームより
お申込みくださいませ。

セミナー情報を当社ホームページからも
ご覧いただけます！

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/130466

9月1日(月)・2日(火)・3日(水)・4日(木)　**オンライン開催**

リフォーム業界のための 法人開拓 セミナー

9兆円の巨大マーケット！ 非住宅改修に挑む！

新規出店ナシ！ 地元商圏で伸ばせる！
BtoBマーケティング手法大公開！

成功事例を続々輩出

今すぐ取り組むメリット3つ

- ☑ 社員1名、しかも兼任で立ち上げ可能！
- ☑ 住宅リフォームよりもはるかに高いリピート率！
- ☑ 専門的に取り組む会社がまだ少ない空白市場！

このチャンスをお見逃しなく！右下のQRコードから1分でお申し込みを！

主催

【Web開催】店舗・オフィスリフォーム元請け集客セミナー　お問い合わせNo.S130466

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
株式会社船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10　船井総研大阪本社ビル

セミナー情報をスマホで！

当社ホームページからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ［www.funaisoken.co.jp］右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。）→ 130466

リフォーム業界で9兆円の巨大成長市場!法人業界を開拓する方法とは?

法人リフォーム業界の市場規模はどれくらい?

2023年市場規模

9兆円超え!

前年比 **+117.9%**

※出典:国土交通省「建築物リフォーム・リニューアル調査」より

この後も拡大が進む法人業界。だが、
専門特化して集客している会社はごくわずか

今から地域1番を目指せる!

法人開拓に成功した事例企業のご紹介

Y社様(北九州)

事務所・工場

年間売上 **1億円**

FASTリフォーム会社が専門ブランド・HPで新規獲得に達成。

S社様(大阪)

店舗/クリニック

年間売上 **3億円**

FC本部への受注をきっかけに別支店の継続受注へ!

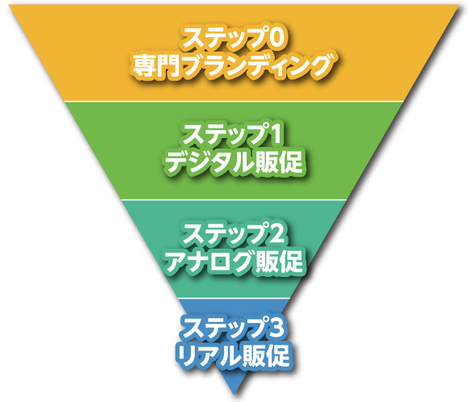
J社様(青森)

事務所のコンパクト建築

年間売上 **2億円**

イチから建てる必要無し。コンパクト事務所を低価格で敷地内に設置。

新規参入の必須3ステップとは?



店舗・オフィス(非住宅)リフォームのマーケットを攻略するには、まずは集客を最大化することです。集客最大化のための取り組みは3ステップに分けることができます。

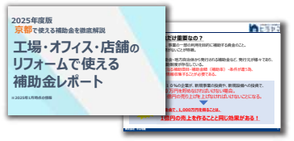
まずはデジタル販促体制の構築、次にアナログ販促の構築、最後にリアル販促体制の構築の順で取り組むことをお勧めします。このステップ1のデジタル販促体制の構築とステップ2のアナログ販促体制の構築までを行うことで、商圏内シェア5%の7億円(50万人商圏)を目指すこができます。セミナー当日は、各ステップの中でどのようなことを行うべきかとその理由を詳細にご説明します。

本セミナーでご紹介するBtoB非住宅リフォームの専用ツール!

初回訪問アプローチブック

法人テレアポトークスクリプト

法人リフォーム工事メニュー単価表



法人向けダウンロードカタログ

法人リフォームDM

店舗オフィスリフォーム実例集

このような方におすすめ

- ☑ 市場規模9兆円超、店舗・オフィス(非住宅)リフォーム事業に関心のある方
- ☑ 元請化したいが、集客・営業のしくみやノウハウがない方
- ☑ 新たな集客ルート開拓、マーケット開拓がしたい方
- ☑ 仕事の仕組み化を進めて離職対策をしたい方
- ☑ 生産性を上げて利益率を上げたい方

講座内容

講　座	講座内容	講　師
第1講座	**2025年の法人リフォーム開拓方法** リフォーム市場の成長マーケットはこれだ! 2025年の法人向けリフォーム市場を予測し、勝ち残るための戦略を伝授します。	株式会社船井総合研究所 Reformビジネスグループ リーダー **阪口 和輝**
第2講座	**法人開拓の成功ポイントと事例紹介** アナログ集客×デジタル集客! 最新WEBマーケティングと、DM+テレアポ引き上げを組み合わせた効果的な集客戦略を解説します。具体的な成功事例を基に、明日から実践できる集客ノウハウを伝授いたします。	株式会社船井総合研究所 Reformビジネスグループ チーフコンサルタント **村上 圭**
第3講座	**まとめ講座** 明日からすぐ実践できる集客戦略! セミナーで学んだ内容を基に、自社の場合の集客力向上のために行動計画を策定します。	株式会社船井総合研究所 Reformビジネスグループ チーフコンサルタント **村上 圭**