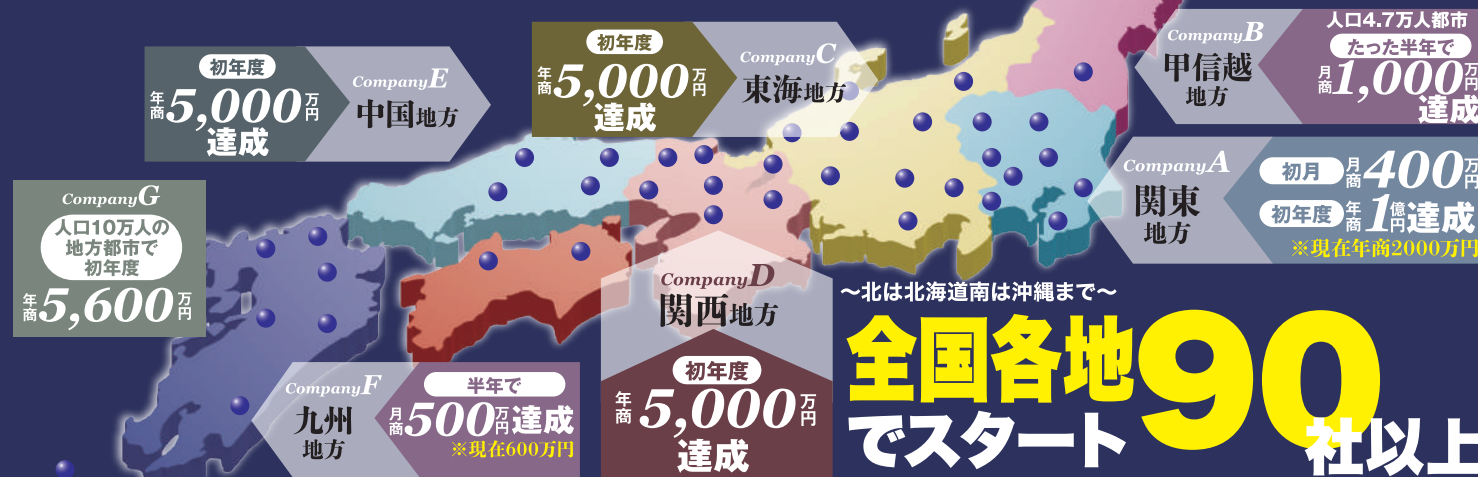


スタートからわずか2年、 日本全国で衝撃の事例続出

人材サービス・建設・物流・製造・パチンコ・歯科・介護・
自動車・土業・不動産・小売・飲食・コンサルティング etc...

異業種からの参入100%



新規事業 | 年商10億/粗利40%を実現！交通誘導参入セミナー

講座	セミナー内容
第1講座	誰も注目していないが伸び続ける警備業の実態 株式会社船井総合研究所 セキュリティ・メンテナンスグループ マネージャー 森 海人
第2講座	たった1名から始めて1年で売上1億円を作る為のポイントを大公開！ 株式会社船井総合研究所 セキュリティ・メンテナンスチーム1 リーダー 櫛谷 秀樹
第3講座 特別ゲスト講師	実際に取り組んだ企業だけがわかる「交通誘導警備業」の魅力 株式会社 辰巳 代表取締役 小林 直樹氏 エスビーム株式会社 代表取締役 塩澤 孝太郎氏
第4講座	10億の事業を自社で始めるために必要なこと 株式会社船井総合研究所 セキュリティ・メンテナンスグループ マネージャー 森 海人

開催日時	大阪会場 2025年7月23日(水) 13:00~16:00 (受付開始 開始時刻30分前~)	会場 / 船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル [大阪メトロ御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]
	東京会場 2025年7月29日(火) 14:00~17:00 (受付開始 開始時刻30分前~)	会場 / 船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35F [JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]
お申込み期日	銀行振込み: 開催日6日前まで クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます	
受講料	一般価格 税抜30,000円 (税込33,000円)/1名様 会員価格 税抜24,000円 (税込26,400円)/1名様 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。	

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/130372>
船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「130372」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

知る人は知っている 成長ビジネス

5年で10億 新規事業

交通誘導請負ビジネス

異業種×社内人員0名
半年で月商900万OVER
異次元の成長スピード

成長モデルを実現した
Wゲスト登壇決定!

参入初年度
年商1億円 年商3億円

業界上位1%の企業規模
創業50年を超えても
拡大を続ける成功法則

株式会社辰巳 代表取締役 小林 直樹氏

エスビーム株式会社 代表取締役 塩澤 孝太郎氏

新規事業 | 年商10億/粗利40%を実現！交通誘導参入セミナー

お問い合わせNo.S130372

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

130372

異業種
参入可能

エリアを問わず
年商10億目指せる新規事業

交通誘導請負 ビジネス

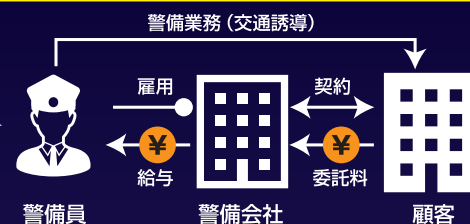
0からスタートし、最速で成功を手にする

ロードマップ【決定版】

立上準備 -Phase 01-

- 01 初期投資たった50万円！
店舗も在庫も不要。働く人を雇うだけ。**
最小限の資金と人員で、すぐに始められる新規事業。それが交通誘導警備です。設備投資不要、必要なのは、制服と資格者1名の採用だけ。
- 02 最短40日で事業スタート。社内人員は0名。
採用1名で始まるビジネスモデル。**
事務所もスタッフも最小限。資格者を1人採用すれば、すぐに営業開始。他業種からの参入でも、ノウハウゼロで十分。小さく始めて、大きく育てることができる事業です。
- 03 資格者採用も簡単！
全国90エリアで応募獲得実績は100%！**
必要となる資格者の採用も難易度は低い。許認可取得に必要な資格のため、他の警備会社はほぼ募集をしておらず、求人を出せば応募が発生し、即入社した事例も。

交通誘導警備とは
建設会社などから警備依頼を受け、自社で雇用している警備員をサービスとして提供するビジネス



警備員を採用し、現場に配置するだけ！

ロケットスタート -Phase 02-

- 04 継続的な営業は不要。『人さえいれば』
仕事が舞い込む異常な市場。**
工事現場の警備員が全国的に不足。営業せずとも依頼が入る異常な需給バランス。今この瞬間も、人手不足に悩む建設・建築・土木会社があなたを待っています。
- 05 採用のカギは求人条件。新規参入
だからこそ実現する“勝てる求人説”。**
新規にスタートするからこそ、求人条件は自由に設定可能。既存の警備会社がすでに雇用している隊員とのバランスで、給与を上げることができない状況の中、圧倒的なスピードで採用が可能に。
- 06 20代から80代まで活躍可能。メインはシニア。
活用しきれなかった人材でも成立する。**
警備業界は半数近くが60代以上。働かせたくてもポジションがなかったシニア人材が、新たな収益の柱に。
- 07 採用 → 配置 → 即売上。
異業種参入でも迷わないシンプルさ。**
ビジネスモデルは極めてシンプル。警備員を採用して配置するだけ。現場もマニュアル化されており、特別なスキル不要で即戦力に。
- 08 3ヶ月で月商500万円達成の成功事例、続々。
あっという間に単月黒字達成。**
原価は隊員のお給料だけ、固定費・販管費も広告費や内勤の人件費程度。粗利率は40%を超える高収益ビジネスであり、即単月黒字化が可能。

事業スタート

3か月目

6か月目

急拡大 -Phase 03-

たった
6か月で月商1000万

- 09 契約が続く限り、売上も積み上がる。
安心のストック型ビジネス。**
警備業界は長期案件が主流。年間どころか、3年以上の長期案件もちらほら。売上が安定的に積み重なり、経営の根幹を支える“予測がつく”事業。
- 10 採用人数が売上を決める。
採るほど伸びる再現性の高さ。**
月に2~3名の採用を続ければ、売上は自動的に拡大。実際、商圏人口4万人の地方都市で半年以内に月商1,000万円達成するなど、全国各地で事例アリ。
- 11 粗利率40%。営業利益率20%。
誰にも知られていない驚きの収益性。**
粗利率は驚異の40%超。営業利益率も全産業平均の約5倍にあたる15~20%。ビジネスとしてのポテンシャルは圧倒的です。
- 12 不況・災害一切関係なし。
逆境がむしろ追い風になる安定マーケット。**
不況下では公共投資が増えるため公共工事の交通誘導が必要になり、災害時には復興工事に交通誘導が必要になる。ビジネスを脅かす外部環境の変化が、むしろ事業成長のガソリンになる。
- 13 需要は青天井。成功モデルを横展開し、
5年で年商10億まで拡大可能。**
シンプルなビジネスモデルで、設備投資も不要、だから横展開も容易。また全国各地で警備員の供給不足は続く。10億事業を手にするかどうかは、今参入を決意するかにかかっている。

仕組みも再現性もある。
だからこそ、誰かがもう結果を出している

実績で証明した企業たちが交通誘導の魅力語る

異業種参入から圧倒的な
スピードで成長を遂げた

新興企業

- ☑ スタート初月から月商300万円、初年度から年商1億円を達成
- ☑ 事業を担当したのは、新規で採用した人員1名のみ
- ☑ 現在月商2000万オーバー、年商3億円も視野に入る規模まで拡大



株式会社辰巳 代表取締役
小林 直樹氏



エスビートム株式会社 代表取締役
塩澤 孝太郎氏

県内トップクラスの企業規模
創業50年経ってもなお急拡大を続ける

老舗企業

- ☑ 警備業でグループ全体30億円
- ☑ 創業50年の老舗企業にもかかわらず毎年堅調に事業拡大
- ☑ 直近では1年間で100人の隊員を採用
- ☑ 地方商圏にもかかわらず、隊員数は500名を突破