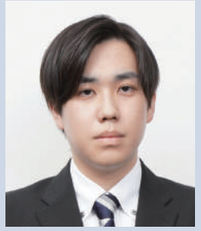
融資を引き出す事業計画作成セミナー

講　座	セミナー内容
第1講座	**なぜ事業計画が必要なのか** 事業計画の作成の意義と活用方法について解説します。 株式会社船井総合研究所　資金調達チーム　リーダー　**大田 哲弥**
第2講座	**融資を引き出すための事業計画策定手法**  銀行から融資を引き出すため、自社の財務管理にも活用できる事業計画の作成手法をお伝えします。 また、実際の成功事例から企業が採用すべき事業計画活用戦略をお伝えします。 株式会社船井総合研究所　資金調達チーム　**谷越 崚平**
第3講座	**まとめ講座** セミナーの要点をまとめ、明日からのアクションプランを提示します。 株式会社船井総合研究所　資金調達チーム　リーダー　**大田 哲弥**

開催日時

2025年
7月30日水・8月1日金・8月4日月
10:30～12:00（ログイン開始：開始時刻30分前～）

開催方法　オンライン開催

お申込み期日
銀行振込み　：開催日6日前まで
クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料
一般価格　税抜5,000円（税込5,500円）／一名様
会員価格　税抜4,000円（税込4,400円）／一名様
※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧:FUNAIメンバーズPlus）へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/130182
船井総研ホームページ（https://www.funaisoken.co.jp）の右上検索窓に『130182』をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局　E-mail　seminar271@funaisoken.co.jp　TEL　0120-964-000（平日9:30～17:30）

※よくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

在庫充実させて事業拡大したい
リース戻りを在庫として確保したい
自動車販売店必見!

融資を引き出す事業計画作成セミナー

年商14億円の車両販売店が
借入8億円達成した

銀行から融資を引き出す銀行関係構築術を解説!

全日程WEB開催

2025年
7月30日水・8月1日金・8月4日月
10:30～12:00（ログイン開始：開始時刻30分前～）

セミナー詳細は裏面をチェック!

主催　融資を引き出す事業計画作成セミナー
お問い合わせNo.S130182
サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
株式会社船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。　130182

銀行から融資を引き出す銀行関係構築術を事例をもとに解説！

～このようなお悩みございませんか～

- ☑ 利益が出ているのになぜか融資を引き出せない
- ☑ 銀行に対して、適切な情報開示のやり方がわからない
- ☑ 銀行が重視する点を押さえた計画の作成方法がわからない

～融資を引き出した事例～

事例企業情報:車両販売事業/年商15億円

Before

資金繰り難。。。

- 車両仕入の拡大に伴い、手元資金が枯渇し、**資金繰りが悪化**
- 入金よりも支出が多く、資金が回らない。。。

After

資金繰り良化!

- 4億円の当座貸越を開設したことで、車両仕入の資金を確保できる体制が確立され、**資金繰りが改善**
- 手元資金が増加したことで、積極的な投資ができる体制に!

～融資を引き出した取り組み～

取り組み事項❶ 現状分析と資金調達戦略の策定

- 融資を引き出すために、自社の財務状況を客観的に分析。
- その上で、将来の事業展開を見据えた具体的な資金需要を特定し、最適な資金調達の目標を設定。

取り組み事項❷ 銀行への情報開示と交渉の実施

- 設定した目標達成のために、銀行に対して自社の状況と将来性を伝える事業計画を策定。
- 銀行が気になっている情報の開示と、適切な銀行交渉を実施。

取り組み事項❸ 資金の活用と銀行との関係

- 当座貸越開設後は、資金需要に基づき利用。
- 当座貸越の利用実績を積み重ねるとともに、銀行との継続的なコミュニケーションを重ねることで信頼を獲得し、更なる当座貸越の獲得を目指す。

ご参加特典 個社別の財務戦略策定をプレゼント!

個別相談にて2つの豪華特典をご用意しております!

1 現状財務と金融機関取引状況の分析サービス

自社の…
★経営の現在地
★金融機関取引状況
★投資余力
をお伝えいたします

2 財務戦略のアクション策定

個社別のフェーズに合わせた、アクション策定をサポートいたします！

「事業拡大をしたい！」という企業の課題解決をセミナー＋ご参加特典で徹底サポート！