

今大注目の
ストレッチ専門店

業界の再編で作られる新たなスタンダード、これからの
治療院業界で成長し続けるために必要な戦略とは？

＼このような方にお勧め／

01

低投資の新規事業を
探している

02

ヘルスケア市場でさらなる
多角化を目指したい

03

本業の周辺業態を
より強化していきたい

04

収益性が高く、未経験でも
戦力化できる事業が知りたい

05

手離れしやすい
新規事業を探している

Point 0 1

ハイスピード出店+生産性100万円へ！
事業拡大可能なビジネスモデル

多角化でスピード出店可能なストレッチ専門店
ビジネスモデルを徹底解説いたします。

Point 0 2

無資格者でもたった3ヶ月で戦力化
するための教育方法が分かる

資格不要のビジネスだからこそ、
どのように優秀人材を採用するのか？
教育はどのように行うのか？
採用→育成→定着までの流れも分かります。

Point 0 3

最短で年商10億円へと拡大させる
事業戦略が分かる！

小規模投資ビジネスだからこそその出店戦略や
人材戦略など、最短立ち上げから
最速拡大に向けた事業戦略をお伝えします。

第1講座

整骨院業界の時流とストレッチ専門整体の新たな可能性

今からの参入では手遅れという印象もあるストレッチ専門店ですが、実はこれから伸びる、まさに急成長マーケット。
今回はその高収益ストレッチ専門店ビジネスモデルを解説いたします。なぜいまストレッチ市場に着目するべきなのか？

講座内容抜粋

- ①なぜいまストレッチ市場に着目するべきなのか？
- ②営業利益30%以上のストレッチ専門店の意外な可能性
- ③無資格者でも1ヶ月で戦力化する教育計画
- ④立ち上げ1年間でスピード展開を実現する事業計画

治療院支援室 治療院グループ
チーフコンサルタント

金田 勇気

第2講座

専門業種を徹底解剖！ストレッチ専門業態で成功する鍵を徹底公開

講座内容抜粋

- ①無資格者だけで生産性100万/超え！？整骨院だけじゃない高収益ビジネスモデル
- ②高リピーター業態を実現する対応の秘訣とは？
- ③他業態と差別化された集客戦略を徹底解剖
- ④内装費用たった100万円？おどろきの店舗設計
- ⑤入社後1ヶ月で即戦力化！最新の教育現場が分かる！

株式会社HERO
代表取締役

田中 裕樹氏

第3講座

時流を捉えて急成長を遂げるビジネスモデルを徹底解説

講座内容抜粋

- ①ストレッチ専門店はなぜ成長を遂げられるのか？
ビジネスモデルのポイントを専門コンサルタントが解説
- ②ビジネスモデル構築での実際の取り組み事例解説
- ③明日から取り組むべきストレッチ専門店立ち上げの一步

治療院支援室
治療院グループ

樋上 陽大

第4講座 まとめ講座

本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくべきか、
どう活かしていくべきかをお伝えいたします

セミナー 内容抜粋

- ①これからの時代で差別化した経営で生き残っていくために
- ②企業規模や経営ステージに合わせた経営で外してはいけないポイント
- ③本日の講座から学べるポイント
- ④明日からできる、皆様にも実践いただきたいこと

治療院支援室
治療院グループ マネージャー

平松 勇人

開催日時

オンライン

2025年7月30日(水)13:00～15:30 / 2025年8月1日(金)13:00～15:30
2025年8月6日(水)13:00～15:30 / 2025年8月8日(金)13:00～15:30
(ログイン開始：開始時刻30分前～)

受講料

一般価格

税抜
30,000円/一名様

税込33,000円

会員価格

税抜
24,000円/一名様

税込26,400円

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長online プレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

申込方法

右記QRコードまたは、<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/129994>からどうぞ▶

申込期日

銀行振込み：開催日6日前まで / クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます

お問合せ

E-mail：船井総研セミナー事務局 seminar271@funaisoken.co.jp
TEL：0120-964-000(平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



大好評につき
セミナー

Web開催決定！

整骨院を運営し、採用で悩む方へ

今だからこそ勝てる
ストレッチ
専門店
立ち上げセミナー

＼今動くべき理由／

無資格者採用

生産性110万円超え

出店費用最小200万円～

参入企業が少ない

スピード出店で差別化可能

全国で成功事例が続々

ストレッチ専門店で

年商

13店舗

3億円

達成

施術者生産性

100万円/月

も実現

セミナー
ゲスト
講師



株式会社HERO
代表取締役 田中裕樹氏

主催

実は穴場！高収益ストレッチ専門店立ち上げセミナー

お問い合わせNo.S129994



株式会社船井総合研究所
〒541-0041
大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申し込みは
こちらから▶▶▶▶▶



当社ホームページからお申し込みいただけます。
(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→)

129994

あなたの会社は今、 このようなお悩みを抱えていませんか？

- ✓ 資格者採用が難航している…
- ✓ これから大きく成長するイメージが湧かない
- ✓ 無資格者の採用を検討している or 進めている
- ✓ 整骨院事業のみではこれからは不安に感じる
- ✓ 新規事業を始めたいが出来る限り低投資で行いたい



今さらストレッチ専門店は遅いんじゃないの？ そんな言葉を聞いたたびにもったいないと感じます…

整骨院が抱える課題を一挙に解消するストレッチ専門店に

絶対に参入すべき5つの理由

01

実は穴場だった！？ ストレッチ専門店の市場性

- ・実は競合のない商圈が多数
- ・慢性不調をターゲットで安定

02

低リスク！初期投資 200万円～で出店可能

- ・内装費70万円以下！
- ・初月で投資回収実現！

03

無資格者での 事業作り(生産性)

- ・無資格者でも1ヶ月で戦力化
- ・生産性110万円も実現！

04

最低1名から 始められる

- ・省人化×高生産性業態
- ・3坪1ベッドでスタート可能！

05

整骨院を超える 事業作りが実現！

- ・3年20店舗を目指せる無資格者ビジネス
- ・営業利益30%以上可能な高収益ビジネスモデル

高生産性を生み出すビジネスモデルとは

生産性	110万円
回数券成約率	60%
新規数	30名
月間支払い単価	25,000円
分単価	200円以上

ストレッチ専門店とは

株式会社HEROの業績推移

	2020年	2021年	2022年	2023年	2024年
店舗数	8店舗	9店舗	10店舗	13店舗	17店舗
売上	7,800万円	9,000万円	1億2,760万円	1億8,000万円	約3億円
従業員数	13名	14名	17名	33名	40名

全社総売上(百万円)・従業員数(名)



資格＝不要

気になるP/L構造は？

売上	240
家賃・駐車場	15
人件費	70
法定複利費	10
水道光熱費	3
雑費	6
衛生費	2
広告費	20
ロイヤリティ	24
費用合計	126
利益	116

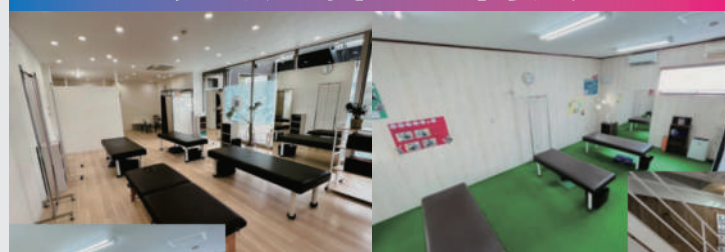
2年目利益
116万円/月



営業利益率
51.2%

※単位:万円(税込)

少額に抑える内装



駅前・ロードサイドどちらも可！

ストレッチ専門店で圧倒的成果を生み出す成功企業 株式会社HEROとは？



田中 裕樹氏

- ・株式会社HERO 代表取締役
- ・株式会社ボラリス 代表取締役
- ・日本小顔ストレッチ協会 代表
- ・Dr.ストレッチ 小顔技術アドバイザー
- ・鳥取県体育協会公認 スポーツトレーナー



会社名	株式会社HERO
事業内容	ストレッチ専門店・小顔専門店・整骨院
エリア	中国・関西地方を中心に17店舗展開
従業員数	40名
売上高	約3億円(2024年)

注目すべき経歴を持つ代表がストレッチ専門店で
勝つための戦略を余すことなく解説！

ストレッチ専門店成功のポイント

①大手と一線を画す立地戦略

業界最大手と
被らない立地出店

商圈人口

最小エリア5万人
平均20万人の
都市

人口特性

地方都市モデル
ターゲット層:
40代以上

アクセス制

路面生・
ロードサイドで
駐車場あり

②少人数で始められる高生産性事業

広さ

20坪前後

ベッド台数

3台

施術者

2～3名

③顧客のニーズをかなえる商品力

- ✓技術
- ✓価格
- ✓アップセル

豊富なメニュー



技術講師も務める代表直伝商品力+8種類の
顧客の悩みに対応したストレッチ技術！

教育期間驚異の1ヶ月！教育体制も公開

項目	1ヶ月	2ヶ月	3ヶ月	4ヶ月	5ヶ月
基礎知識	○	○	○	○	○
基礎技術	○	○	○	○	○
応用技術	○	○	○	○	○
接客対応	○	○	○	○	○
営業促進	○	○	○	○	○
店舗運営	○	○	○	○	○
経営戦略	○	○	○	○	○
その他	○	○	○	○	○

当日のセミナーでも詳しく解説！

経営情報



治療院分野専門の経営コンサルタントが全国の治療院における**成功事例**や**コンサルティング現場での気づき**を定期的に配信しております。

成功事例



治療院分野トップクラスの経営者との情報交換から得た**最新成功事例**、**業界トップクラス事業者の動向**をシェアいたします。

セミナー情報



船井総合研究所がお勧めする、経営者に必要な**最新情報**、**経営ノウハウ**をお伝えする**経営セミナー**のご案内をさせていただきます。

全国の**治療院経営者**の

成功事例や**時流**がわかる

メールマガジン無料配信中

治療院専門の**コンサルタント集団**だから配信できる**最新経営情報**です

治療院専門のコンサルティング実績



累計コンサル回数

22,383回

※

累計クライアント数

657院

※

※2025年3月現在の数値

30秒で登録完了!

今すぐご登録ください

1 お手持ちのスマートフォンで右のQRコードを読み取る

2 HPにアクセスし、必要事項を入力する

※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません



【無料ダウンロード】治療院業績アップ事例集

- ダウンロードの際には、所定のお申込みフォームに必要事項をご記載いただく必要がございます。
- よくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索し、ご確認ください。

集客

【整体院向け】集客総集編

このような方に
おすすめ

- 患者様が離反せず、継続的に通院いただくための仕組みを作りたい方
- スタッフ全体の技術や対応レベルにバラツキがある方



集客

整骨院向けWEB集客完全マニュアル

このような方に
おすすめ

- 集客の知識力をつけたい
- 正しく集客ツールを活用したい



集客

【整骨院業界】症状ページ執筆によるオンライン集患

このような方に
おすすめ

- 一人当たりの集客コストを下げたい方
- 自分の院に足りない症状ページを知りたい方



集客

【整体院向け】ホットペッパービューティー徹底攻略

このような方に
おすすめ

- WEBで自院の情報を発信させたいと考えている方
- ホットペッパービューティーの成果が上がらないという方



交通事故

整骨院向け 医接連携完全マニュアル

このような方に
おすすめ

- 交通事故売上を上げるにあたり自院で何をすればよいか知りたい方
- 医接連携を行いたい方



交通事故

【最新】交通事故新規集患対策

このような方に
おすすめ

- 交通事故集患10名/月を達成するためには、何をしたらいいのかわからない方
- オンライン集患は、どのような方法がベストなのかわからない方



交通事故

交通事故患者様初診対応チェックリスト

このような方に
おすすめ

- 通院指導の通りに患者様が通ってくれない
- どれくらいのペースで患者様が通院したらいいかわからない



交通事故

3院で月間交通事故売上800万円 交通事故特化型整骨院への道のり

このような方に
おすすめ

- 交通事故売上を伸ばしていきたい方
- 整骨院経営の今後の方向性を策定したい方



自費治療

全国330社以上の成功事例から導き出された～初診対応・リピート率向上レポート

このような方に
おすすめ

- 患者様が離反せず、継続的に通院いただくための仕組みを作りたい方
- スタッフ全体の技術や対応レベルにバラツキがある方



自費治療

整骨院経営売上シュミレーション

このような方に
おすすめ

- 適切な治療時間を知りたい
- どれくらいの料金にしたらいいかわからない



自費治療

整骨院経営を革新する会員制ビジネスモデルの全貌を解説

このような方に
おすすめ

- 会員制ビジネスモデルを知り、経営を安定化させたい
- 今後企業を成長させ規模を大きくしていきたい



自費治療

【整骨院向け】眠っているEMSの有効活用による生産性向上

このような方に
おすすめ

- 患者様の健康意識を高め、平均通院回数を増やしたい
- 患者様が離反を減らしたい



自費治療

【ツール】自費型問診票

このような方に
おすすめ

- 初診時に患者様の自費治療ニーズを引き出したい方
- 患者様に納得して自費治療を受けていただきたい方



船井総合研究所の整骨院・整体院コンサルティングサービス

マーケティング

マネジメント

自費導入

交通事故治療

美容

整体

フィットネス

オンライン集客

オフライン集客

リピート率アップ

交通事故対応

交通事故集客

新卒採用

中途採用

事業承継

財務

新規出店

整骨院・整体院領域のさまざまな経営課題をトータルでサポート

整骨院経営.com

無料の治療院業績アップ事例集が100種以上！

お問い合わせ

【無料経営相談窓口】

☎ 0120-958-270

にお電話ください。

受付時間
平日9:45～
17:30

