\大好評につき日程追加!/
オンラインアンコールセミナー

解体工事
クリーンアイランド
徹底解剖セミナー

CLEAN ISLAND
業界のイメージを変えて見せます

会社の成長・失敗の軌跡は?

年間何件の新規案件を、どのように集めている?

営業マン1人あたりの売上と平均年収は?

どんな評価制度にすれば、社員は育つ?

設立18年で売上20億の

解体工事のモデル企業が一体何をしてきたのか すべてがわかるセミナーです!

圧倒的な成果を上げた要因

取り組み事例01

イベント来場100組超え!

解体工事専門店のOPEN

取り組み事例02

新人でも初年度から1億円を売れる!

営業の採用・育成・仕組み化

取り組み事例03

年間WEB反響数850件超え!

HP集客戦略

取り組み事例04

クリーンイメージ戦略

CLEAN ISLAND
業界のイメージを変えて見せます

株式会社クリーンアイランド
代表取締役
谷池 一真 氏

オンライン開催

2025年 7月 11(金)・12(土)・16(水)・18(金)

13:00~16:00
(ログイン開始:開始時間30分前~)

オンライン全日程、すべて同じ内容です。ご都合のよい日程をお選びください。

【オンライン開催】同業他社に差をつける!解体業界向けセミナー

お問い合わせNo. S129890

主催

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
株式会社船井総合研究所　〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10　船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 129890

注目！

解体工事業界 必見！

次のような悩みはありませんか？

最近、競合が増えてきている・・・

悩み① 価格競争に巻き込まれている

・利益率の高い仕事を受注できない・・・
・元請けからの仕事が減ってきている・・・
・相見積で他社に負けてしまう・・・
・このままではいけないと感じている・・・

悩み② 従業員が思ったように育ってくれない

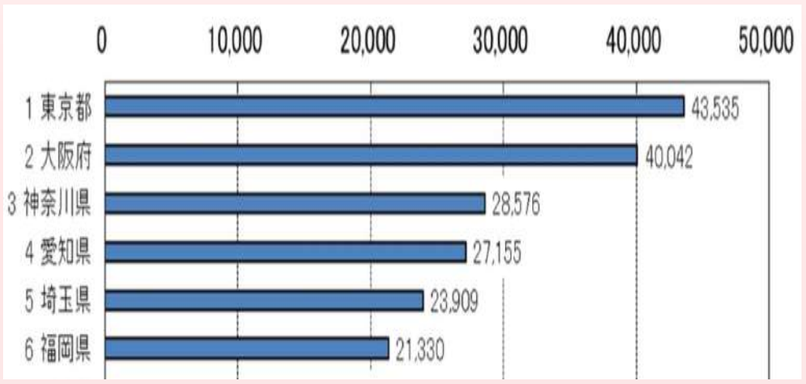
・いつまでも社長が現場に出ている・・・
・従業員への育成方法が分からない・・・
・適正な給与体制が分からない・・・
・社長がいなくても売上が伸びる体制を作りたい・・・
・経営業に専念したい・・・

悩み③ 利益率が下がっている・・・

・価格のたたき合いで、施工金額が下がる・・・
・産廃費用の値上げで、利益が残らない・・・
・予算が低いお客様も多いので、利益に繋がらない・・・
・自社集客をしたいが、何から始めたらいいかわからない・・・

解体業界は成長市場！ 競合がドンドン増えている！

□年々競合が増え続け、価格競争が激化している・・・
□集客の内訳のほとんどが紹介サイトになってしまっている・・・
□相見積もりが当たり前で成約率が30%にも満たない・・・
□すぐに価格勝負になり、150万円以下でないと成約できない・・・
□今の現状をなんとか脱却したい・・・！！！



出典：国土交通省　都道府県別許可業者数
2022年3月時点

上の悩みに1つでも当てはまる方は続きをご覧ください！

解体のモデル企業が何をしているかを大公開します！

2025年　オンライン開催

どこからでも参加できる！

7月11日（金）
7月12日（土）
7月16日（水）
7月18日（金）

クリーンアイランド経営戦略大公開セミナー

年商4億円→15億円の秘密に迫る！

以下のような思いをお持ちの事業主の方、そんな悩みを1日で解決！

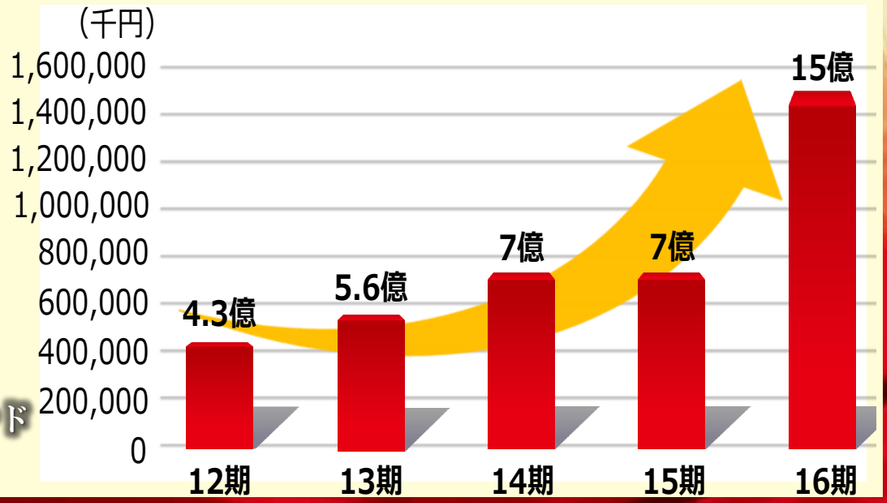
- 忙しいばかりで、利益が出ない
- 競合が増え、価格競争に巻き込まれている
- 社長がずっと現場に出ており、社員が育ってない
- 営業・集客に取り組みたいが何から始めていいかわからない
- HPを作成したけど、反響がほとんどない
- 忙しいけど、正直限界を感じる

クリーンアイランドはこのような会社です!

4年で売上約3.5倍まで成長!!

競合増、産廃費値上げでも増収増益できるワケとは！？

株式会社クリーンアイランド
代表取締役　谷池 一真



業界トップレベルスピードで超成長！クリーンアイランドの急成長の秘密

毎月直接依頼30件以上を発生させる集客戦略

解体工事専門店舗

解体専門WEBサイト

解体専門チラシ

新人でも初年度売上1億円を達成！必殺・営業システム＆営業ツール

営業の仕組み化

営業ツール

顧客管理システム

1名あたり生産性1億円！？SNSを活用した採用・育成戦略

採用専用サイト

2025年も業績UP!解体ビジネスで急成長企業が全国各地で続出中!

株式会社井手解体実業（佐賀県）

売上35億

株式会社井手解体実業
代表取締役 井手隆彦氏

佐賀県完工高No.1の解体会社（※佐賀建設新聞2023年11月）**解体・リサイクルから宅地造成、不動産売買、建築工事まで一気通貫で対応。**

解体事業を軸に産業廃棄物処理業、不動産・土木造成工事業、運送業など、多角事業化し売上35億円を達成している。採用にも注力し野球チームの運営など行い、グループ総勢130名の企業となっており、さらなる成長を目指す。

株式会社エイキ（富山県）

売上20億

株式会社エイキ
代表取締役 木村貴之氏

解体×多事業展開で売上20億円達成。富山市内で解体事業を基に不動産事業・アスベスト事業・便利屋事業など多数の事業を展開。

「For the next generation-次世代のために-」を会社のキャッチコピーに解体事業を手掛けるほか、障がい者就労支援や、不動産事業、スポーツ選手のキャリアサポートなど地域貢献活動も積極的に尽力し、さらなる企業を成長を目指す。

株式会社ACTIVE（岡山県）

売上5億

株式会社ACTIVE
代表取締役 菊池哲也氏

粗利率18.7%から2年で30.1%まで大幅改善。徹底した販促投資と、施工の仕組み化を行い、岡山県内でシェア率を伸ばし続ける急成長企業。

施主（一般顧客）から直接問い合わせを獲得するために解体ホームページをリニューアルし、月23件平均の反響獲得に成功。社内の人材育成に注力し、さらなる成長を目指す。

レポートをお読みいただいた事業主の皆様への特別なご案内

地域一番店の「住宅解体モデル」を最短最速で成功に導く方法を大公開
具体的なノウハウがたった3時間で手に入る!

～特別案内～

【オンライン開催】
同業他社に差をつける！解体業界向けセミナー

集客～営業～採用・育成～施工管理まで、最新ノウハウを一挙大公開!!

経営者、幹部での参加を推奨!

今回の特別ゲストが使われている営業ツールも合わせて公開します!

高い反響率の解体専門チラシ

解体専門店舗の中身を大公開!

各種マニュアル153ページ（集客・営業・採用）

クラウド顧客管理デジタルフォーマット

契約率が上がる!アプローチブック

各種営業ツール（10種類以上）

これだけあるから仕組みづくりが成功できる!

- 価格競争に巻き込まれて、理想の粗利が維持できない
- 従業員にも営業先開拓をしてもらいたい
- より早く会社を成長させる方法が知りたい

1日でマルっと解決!!

セミナー開催概要

開催日時

2025年7月11日(金) 13:00~16:00 (ログイン開始:開始時間30分前~)
7月12日(土) 13:00~16:00 (ログイン開始:開始時間30分前~)
7月16日(水) 10:00~13:00 (ログイン開始:開始時間30分前~)
7月18日(金) 13:00~16:00 (ログイン開始:開始時間30分前~)

開催場所 オンライン開催

お申込み期日
銀行振込み :開催日6日前まで
クレジットカード :開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料
一般価格 税抜10,000円（税込11,000円）/1名様
会員価格 税抜8,000円（税込8,800円）/1名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナー公演内容

第1講座 【2025年】解体業界の最新動向大公開!

▶「空き家900万戸問題」「産廃費値上げ・賃上げ」解体業界の時流予測
▶なぜ競合が増えている？自社商圏での影響は？解体業界のトレンドを解説！
▶ズバリ！解体業界で業績を伸ばすポイントはコレだ！

株式会社船井総合研究所 住宅・リフォーム支援部 リーダー 山本雄河

特別ゲスト講演

第2講座 成長率200%超え！売上20億円の解体会社の経営戦略

ゲスト講師登壇

▶「業界のイメージを変える」20億の解体企業の経営戦略とは！？
▶従業員のモチベーションが変わる！？営業未経験者でも売れる営業フローとは
▶年間WEB反響500件超え！勝手に見積もり依頼が来る反響型集客手法

株式会社クリーンアイランド 代表取締役 谷池一真氏

第3講座 全国60社が取り組む解体ビジネスモデル大公開

▶HPを持ってるのになぜ反響が来ない？少し手を加えるだけで反響が来る！明日からすぐ実施できるWEBマーケティングを大公開！
▶競合が増える中、どう価格競争に勝つ？お客様から選ばれる会社になるには？気になる営業戦略を解説！
▶従業員が主体的に動く会社と動かない会社の違いは？育成戦略を解説！

株式会社船井総合研究所 住宅・リフォーム支援部 今堀一星

第4講座 まとめ講座

▶エリア開拓、シェア獲得の好循環を回せ！
▶自社にどのようにして落とし込むか？自社にあった方法を解説！
▶持続的に成長する解体会社が集う経営者コミュニティとは？

株式会社船井総合研究所 住宅・リフォーム支援部 リーダー 山本雄河

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/129890
船井総研ホームページ（https://www.funaisoken.co.jp）に右上検索窓に「129890」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000（平日9:30~17:30）
※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。