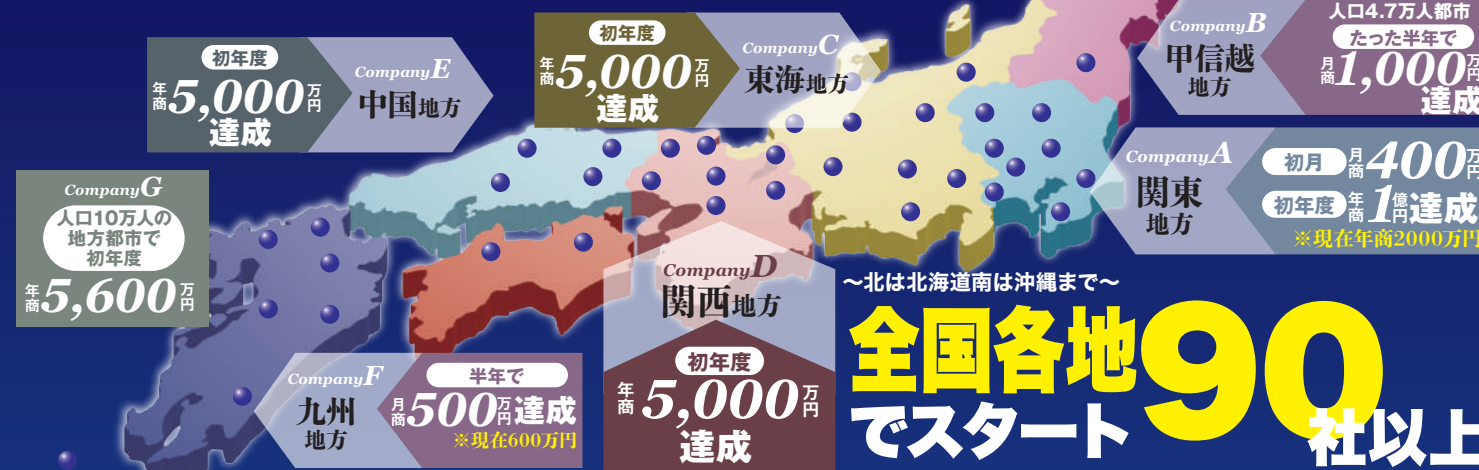


# スタートからわずか2年、日本全国で衝撃の事例続出

人材サービス・建設・物流・製造・パチンコ・歯科・介護・自動車・土業・不動産・小売・飲食・コンサルティング etc...

## 異業種からの参入100%



初期費用50万円で年商1億！イベント・交通警備業参入セミナー

| 講座              | セミナー内容                                                                                                                                                                      |
|-----------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1講座            | <p><b>低リスクで高収益／なぜ今「イベント・交通警備」なのか？</b></p> <p>大規模投資は不要。未経験でもOK。華やかなイベント現場を支え、地域の安全を守る“社会性×収益性”を兼ねた事業モデルとして急成長中の新業種に注目です。</p> <p>株式会社船井総合研究所 セキュリティ・メンテナンスチーム1 リーダー 楠谷 秀樹</p> |
| 第2講座            | <p><b>未経験・1名体制で年商1億突破／再現性の高い事業モデル公開</b></p> <p>粗利40%以上をキープしつつ、イベント現場を支える華やかさと地域への貢献を両立。中小企業の「第二の柱」として最適なモデルです。</p> <p>株式会社船井総合研究所 セキュリティ・メンテナンスチーム2 リーダー 荻原 元輝</p>          |
| 第3講座<br>特別ゲスト講師 | <p><b>月商1,000万・粗利40%！イベント・交通警備業モデル解説</b></p> <p>どんな人材で立ち上げ、どのくらいのスピードで採算が合うのか？1年目・2年目の売上・粗利の推移を元に、現実的な計画をご紹介します。</p> <p>アスタスク株式会社 取締役 重久 廉氏</p>                             |
| 第4講座            | <p><b>行動すれば変わる！次のチャレンジに向けて</b></p> <p>明日から実践できる立ち上げの具体的な取り組みを総まとめ。まずは、リスクのない第一歩から始めましょう。</p> <p>株式会社船井総合研究所 セキュリティ・メンテナンスグループ マネージャー 森 海人</p>                               |

|      |                                                                                                                                    |                                                                                                                                                                                                                                                                |
|------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 開催日時 | <p><b>東京会場</b> 2025年7月9日(水)<br/>14:00～17:00 (受付開始 開始時刻30分前～)</p> <p><b>大阪会場</b> 2025年7月14日(月)<br/>13:00～16:00 (受付開始 開始時刻30分前～)</p> | <p>会場／船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO<br/>〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35F<br/>[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]</p> <p>会場／船井総合研究所 大阪本社<br/>〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル<br/>[大阪メトロ御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]</p> |
|------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。  
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み期日 銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料 **一般価格** 税抜30,000円 (税込33,000円)/1名様 **会員価格** 税抜24,000円 (税込26,400円)/1名様  
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

### お申込み方法

**【QRコードからのお申込み】**  
右記QRコードからお申込みください。

**【PCからのお申込み】**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/129686>  
船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に  
右上検索窓に「129686」をご入力し検索ください。

E-mail [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp) TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

今の本業に限界を感じながらも、動き出せずにいる事業主の皆様へ

# 初期投資たった50万で年商10億円目指せる！

## イベント×交通誘導新規参入セミナー

地域イベント・行政案件を軸に安定受注

20～30代が35%！地元の若者を積極活用！

交通×イベントとのハイブリッドで利益率20%超

本業：広告代理業・人材派遣業の経営者が挑戦

全くの異業種かつ初期投資50万でスタートし成功を手にするまでの最短ルートを語る！

特別ゲスト  
アスタスク株式会社 取締役  
重久 廉氏

**全くの異業種(広告業)から始めて人口10万人の都市でスタートして売上1.5億円を突破！**

初期費用50万円で年商1億！イベント・交通警備業参入セミナー

お問い合わせNo.S129686

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。

**Funai Soken**

株式会社船井総合研究所  
〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

129686

「今のままで困っていない。」  
——でも、本当にそれでいいんですか？

目立った赤字もない。社員も安定している。

でも、気づけばここ数年、売上も利益も“横ばい”。今の延長線上に、  
10年後の未来は見えていますか？

本業を回すだけで精一杯な今だからこそ、共通点があります。

ここ5年間、成長がストップ  
している地方中小企業が抱える

## 7つの課題

- 01 市場が縮小傾向にあり、売上を上げる余地そのものが少なくなっている。
- 02 売上減少が続いているが、次の一手が見つからず、手詰まり感を抱えている。
- 03 人件費やコストは上がり続けており、利益の減少に歯止めが利かない。
- 04 新規事業に挑戦しなければとは思いつが、過去にノウハウや資金不足で失敗したこともあり、今の状況で踏み出すには不安。
- 05 世間で話題の事業が、自社に本当に合っているのか判断ができない。
- 06 地元の仲間の経営者に相談しても「お互い大変だよね…」と解決策は浮かばず、頭を悩ませている。
- 07 いずれは事業をもっとスケールさせたいが、どこから手をつければいいのかわからない。

異業種  
参入可能で

人口**10**万人

初期投資**50**万円

社内人員**0**名

できる  
新規事業

交通誘導警備ビジネス

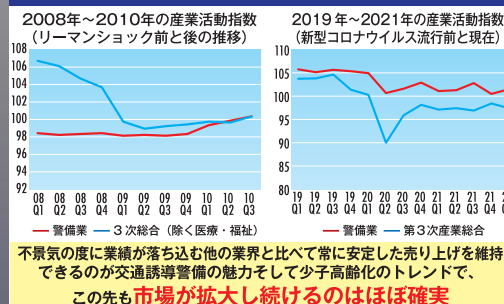
## 交通誘導警備業は

建設会社などから警備依頼を受け、自社で雇用している警備員をサービスとして提供します。**警備員を採用し、取引先に配置するだけ！**

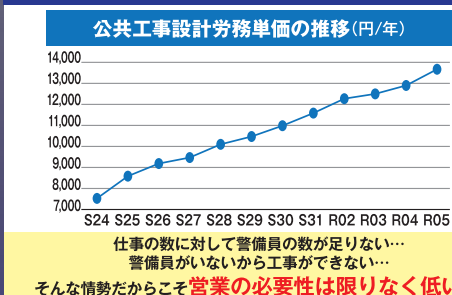
エリア関係なし！  
全国どこでも成功できる

# 5つの魅力

① 不景気でもビクともしない  
安定市場



③ 仕事の需要がありすぎて  
営業の必要なし！

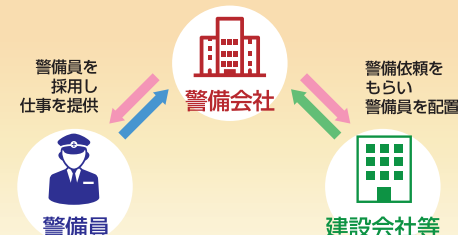


④ 簡単な仕事内容だからシルバー人材含め  
幅広く採用可能

建設現場などで  
決まった流れで旗を使って  
誘導を行う。  
20時間の研修を受ければ  
誰でも警備員として配置が  
可能！

特別なスキルは一切必要なし！  
採用するだけでどんどん売上が伸びていく！

## ビジネスモデル



② 驚くほど低い参入ハードル  
初期投資がほとんどない

必要社内人員  
**0人**

初期費用  
**50万円**

事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず、  
資格者1名の採用だけでスタートが可能な  
**超低リスクビジネス**

⑤ 箱ものビジネスにつくまとう設備や在庫は不要  
「働く人を雇うだけ」の事業だから**超高利益**

3.2% vs 5~10% vs 15~20%

全産業  
営業利益率  
(平均)

フランチャイズ  
ビジネスの  
一般的な営業利益率

交通誘導警備

※経済産業省「経営産業省企業活動基本調査」より

看板も知名度も特別なリソース一切不要  
セルフネームでできる+必要なのは人件費だけだから、  
利益率が恐ろしく高い。しかも単発仕事は少なく、  
長期案件が多いので**ストック型でも売上が安定**

商圏人口わずか**11万人**！佐賀県唐津市の**小さな広告会社**が  
**初年度年商5,600万・2年で1.2億円**を達成した  
サクセスストーリー

特別ゲスト | アスタスク株式会社 取締役 **重久 廉氏**

佐賀県唐津市にて、総合広告代理業を主業に、人材サービスを営んでいる同社にて取締役として新規事業を統括。2023年には警備業に新規参入し、立上げからわずか3ヶ月で単月黒字を達成し、異業種参入にもかかわらず、初年度から年収5,600万円を達成。佐賀市エリアにも新規出店を進めるなど、警備業で業績拡大中。

外部からの採用たった**1名**で即黒字化！  
さらに新規出店により**グングン成長中！**

なぜ交通誘導警備業を  
始めたのか？

- ① 地元の人口が減少しており、それに伴って本業の売上も減少し続けていた
- ② 色々な新規事業にチャレンジしたが、どれもうまくいかなかった
- ③ 投資や社内人員を抑えて、かつ地元でもできるビジネスを探していた

