

事務機販売店向け生成AI活用セミナー

開催概要

開催日時

2025年 **7月 7日 月** 13:00～15:30

2025年 **7月 10日 木** 10:00～12:30

※ログイン開始：開始時刻30分前～

対象

事務機販売代理店の経営者・経営幹部

WEB
開催



お申込み期日

・銀行振込み：開催日6日前まで ・クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料

一般価格 税込 **11,000** 円 (税抜 10,000 円) / 一名様 会員価格 税込 **8,800** 円 (税抜 8,000 円) / 一名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (旧：FUNAIメンバーズPlus) へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

第1講座

明日から即活用できる事務機販売店の生成AI活用例 厳選20選

- まだ生成AIを使ったことがない方も大丈夫。簡単に生成AIをビジネス活用するポイント
- 生成AI導入をきっかけに「忙しいのに、儲からない」状態を脱却する方法
- すでに生成AIを活用して生産性向上を実現している販売店の生成AI活用事例
- 生成AIをビジネス活用するために経営者がすべきこと

株式会社船井総合研究所 DX支援本部 本幡 明子



第2講座

生成AIを使ったことが無い社員を1か月で生成AI活用人材に育成する方法

- 生成AIを触ったことが無い社員を1か月で生成AI活用人材に育成する教育カリキュラム
- 販売店が取り扱いでき、手離れが良く、代理店マージンが高い生成AIプロダクト

【ゲスト講師】株式会社FCE シナジー推進室 マネージャー 杉山 直久氏



第3講座

生成AIを顧客に提案して新規開拓をする方法

- 今旬の商材“生成AI”は新規顧客開拓をする最高の営業ツール
- セミナーを開催したことがない販売店が「生成AIビジネス活用セミナー」を自社開催して新規開拓をする方法
- 生成AIで接点を持った顧客に提案すべき商品パッケージ

株式会社船井総合研究所 DX支援本部 マネージャー 細井 錦平



第4講座

生成AIを使っていなかった販売店が3か月後に生成AIで生産性アップを実現する方法

- 生成AIを活用していなかった販売店が1か月で自社活用、3か月で顧客へ提案するロードマップ
- 生成AI導入プロジェクトの成否は90%経営者で決まる！成功のためのポイント
- 生成AIでビジネスが大きく変わる時代に事務機販売店の経営者がすべきこと

株式会社船井総合研究所 DX支援本部 マネージャー 細井 錦平



お申込み方法



【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】 <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/129683>
船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp) に右上検索窓に「129683」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



生成AIをまだ活用できていない方・
使ったことが無い方必見！



事務機販売店

オフィス家具

OA機器

事務用品

生成AI活用セミナー

オンライン
開催

2025年

07/07 月

07/10 木

職種別の明日から使える生成AI活用事例を大公開

営業

- 新規訪問前に、訪問企業の情報や業界情報をAIが教えてくれることで**良い商談ができる**
- 販売したい商材ごとに、業種・顧客に合わせたトークスクリプトをAIが作成する



内勤

- 社内ルール、就業規則をAIが自動回答、**新入社員教育の手間が省ける**
- 紙で届く請求書や納品書をAIでテキスト化。コピー＆ペーストができるので**業務が効率化する**



サービス
エンジニア

- AIが新人サービスエンジニアの**教育を実施**
- 現場で修理に困ったエンジニアにAIが**修理方法をアドバイス**



オフィス
プランナー

- 顧客との打ち合わせからオフィスに必要な機能や**コンセプトをアウトプット**
- AIでオフィスのイメージパースを作成し、**顧客の理想のオフィスイメージを把握する**



サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

事務機販売店向け生成AI活用セミナー

お問い合わせ No. S129683

主催 株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

右記
QRコード
から
お申込み
ください。



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)

129683

事務機販売店がたった3か月で生成AIを導入し 業績UPを実現する3つのポイント

このような方は
ご参加ください



事務機販売店で生成AIを活用
している事例を知りたい



生成AIを使ってみたいが、どの
場面で使うかイメージがわいて
いない



個人で生成AIを使用している
が、会社でも生成AIを使ってい
きたい



生成AIを顧客に提案する商材
に加えたい

01

あなたの会社でも明日から使える！
事務機販売店で実際に活用している

生成AI活用事例

営業の活用事例

- ・新規訪問前に、訪問企業の情報や業界情報をAIが教えてくれることで良い商談ができる
- ・商談時に提案したい商品を売るために必要なヒアリング項目をAIが作成する
- ・販売したい商材ごとに、業種・顧客に合わせたトークスクリプトをAIが作成する
- ・終業時に生成AIに音声入力するだけで、業務報告を完了
- ・お礼メールや検討状況お伺いメールなどをAIが自動で作成
- ・生成AIに対して営業ロープレを行い、フィードバックをもらう



サービスの活用事例

- ・メーカーの複合機メンテナンスマニュアルを読み込み、AIが新人サービスエンジニアの教育を実施
- ・現場で解決できないトラブルを、メーカーの複合機メンテナンスマニュアルを読み込ませたAIがサービスにアドバイス
- ・業務報告を生成AIに音声入力ですすだけで、文章化する



内勤の活用事例

- ・経費申請ルール、勤怠管理ルール、就業規則などの資料を読み込ませてAIが新入社員に回答することで先輩社員が若手に教える工数を削減する
- ・新規取引企業のコンプライアンスチェックをAIが実施
- ・紙で届く請求書や納品書をAIでテキスト化。コピー＆ペーストができるので業務が効率化する
- ・仕入先への発注メールや在庫確認メールをAIが作成
- ・ブログを生成AIが作成することで、ブログ作成に関する時間を削減



オフィスプランナーの活用事例

- ・顧客との打ち合わせを録音し、自動でオフィスに必要な機能やコンセプトをアウトプットする
- ・AIでオフィスのイメージパースをその場で簡単に作成し、顧客の理想のオフィスイメージを把握する
- ・お客様との打ち合わせの議事録を自動で作成
- ・顧客の要望を生成AIに読み込ませて、提案書の改善点をフィードバック



02

生成AIを顧客に提案し
新規開拓する方法を知る

方法1

「生成AIビジネス活用セミナー」を開催して
新規開拓した実践事例

方法2

手離れが良く、代理店マージンを獲得できる
おすすめの生成AIプロダクトとは

方法3

生成AIをまだ活用していない販売店が3か月後に
顧客に生成AIを提案できた事例



03

事務機販売店が生成AI活用を
成功させるステップ

Step1

経営者の
意思決定

Step2

プロジェクト
チーム
の結成

Step3

全社員の
学習コンテ
ンツ展開

Step4

現場での
生成AI活用
の実践

Step5

社内の
成功事例を
全社展開

Step6

生成AI
ビジネス
活用セミナー
の開催

Step7

顧客へ
生成AIの
提案開始

セミナーでは1から7の全てのステップを解説します