

参入1ヶ月で黒字化!シアター型ピラティス立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S129583

講座	セミナー内容
第1講座	【ビジネスモデル解説】シアター型ピラティスとは? 異業種からの新規参入におすすめな『女性特化型フィットネス新業態』が、シアター型ピラティスです。そもそも、「ピラティス」とは何?と思われる方も多いと思います。そのようなピラティスは、 ・初期投資3,000万円から始められる ・年商5,000万円を超える事業ポテンシャル ・営業利益率40%超 など、新規事業としてとても魅力的なポイントが盛りだくさんです。そのようなフィットネス業界の時流とピラティスのビジネスモデル解説を行います。 株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 スポーツビジネスグループ マネージャー 竹留 将聖
第2講座	【ゲスト講座】経験ゼロ・異業種からのピラティススタジオ立ち上げ軌跡 不動産業界から『ピラティス専門店』業態に新規参入。業界未経験でありながら、オープン前から予約はほぼ満席・オープン1ヶ月目にして黒字化を達成したモデル企業より ①異業種からピラティススタジオ立ち上げに至った経緯 ②シアター型ピラティススタジオを立ち上げる際に気を付けるべきこと ③新規事業を成功させるためのポイント について、赤裸々に語っていただきます! 株式会社嘉楽 代表取締役 城本 親利 氏
第3講座	【事例講座】シアター型ピラティスモデルで成功する立ち上げ手法 30坪から始められる『シアター型ピラティススタジオ』モデルの立ち上げを成功させるためのポイントと、実際の立ち上げ事例をご紹介します。 ①出店戦略 ②採用戦略 ③研修・育成 ④商品設計 ⑤集客戦略 といった、ビジネスモデル立ち上げに必要な要素を、事例を交えながら解説いたします 株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 スポーツビジネスグループ 渡邊 菜々子
第4講座	【まとめ講座】新規事業立ち上げで成功するために 本セミナーを通じて、新規事業立ち上げ時に押さえるべきポイントを整理いたします。「いい情報を聞いて終わり」とならないよう、セミナー後に取るべきアクションプランを提示いたします。 株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 スポーツビジネスグループ マネージャー 竹留 将聖

開催日時	2025年	7月23日(水)	28日(月)	8月7日(木)	19日(火)	開催方法	オンライン開催
10:00~12:00 【ログイン開始/開始時間30分前~】						お申込み期日	銀行振込み : 開催日6日前まで クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。
13:00~15:00 【ログイン開始/開始時間30分前~】							

受講料	一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。	会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様
-----	---	----------------------------------

お申込み方法

	【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。
	【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/129583 船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) に 右上検索窓に「129583」をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



✓サブスク経営がしたい方

✓健康産業をしたい方

インストラクター0名から始められる
業界未経験でも立ち上げ可能

女性特化型
シアター型
**フィットネス
ピラティス**
スタジオ

立ち上げセミナー

単月黒字化 オープン初月

営業利益 2,000万円

投資回収 2年以内

セミナー
参加者特典

株式会社嘉楽
代表取締役
城本 親利 氏

ピラティスブームに乗るなら今!!

ピラティス特化ビジネスモデル診断付

オンライン開催	2025年	7月23日(水)	28日(月)	8月7日(木)	19日(火)
	10:00~12:00 【ログイン開始/開始時間30分前~】		13:00~15:00 【ログイン開始/開始時間30分前~】	10:00~12:00 【ログイン開始/開始時間30分前~】	13:00~15:00 【ログイン開始/開始時間30分前~】

参入1ヶ月で黒字化!シアター型ピラティス立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S129583

主 催 **Funai Soken**

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 129583





知らないとい
損…!

船井総合研究所が今年一番
お勧めする新規事業

今“ピラティス”がアツイということをご存知ですか？

女性特化型 省人型運営 高収益 のフィットネスの新業態

省人型ピラティススタジオとは？

常時インストラクターが不要の シアター型ピラティス

プロジェクター投影×ワンポイントレッスン!!

ピラティススタジオの前方にプロジェクターを設置し、エクササイズ動画を投影しながら、インストラクターがワンポイントアドバイスを行いながら、施設内を徘徊します。お客様には、気軽にピラティスができて、インストラクターからの指導も受けられるというメリットを感じていただける画期的なビジネスモデルです。

省人型ピラティススタジオ



なぜ、今参入することをお勧めできるのか？

Point
1

女性が受けたいフィットネスランキング首位

2020年から続いたコロナ禍の影響で世の中の人々は「健康」に対する意識も向上し、「運動」の必要性を感じております。この背景がある中で、20～50代女性が運動する施設として最も興味関心度が高い施設がマシンジム、パーソナルトレーニングジムでもなく、「ピラティス」です。間違いなく、今、時流と言えるのが、「ピラティス」スタジオです！インターネット上の検索でも、「ピラティス」の検索数が、2022年から現在に至るまで3倍近くまで増加しております。



Point
2

参入企業が少ない今が先行者メリットを獲得できる

今、このDMを手に入れている方、「ピラティス」と聞いて“ピン”と来ていますか？

女性の大半は「ピラティス」の業態を認知しておりますが、男性はまだまだ認知しておりません。そのため、空前絶後の「ピラティス」ブームに乗れている企業は少ないです。今、この情報を得て行動しだしている企業は、ピラティス事業での事業拡大と収益化を得られることができるでしょう。このチャンスに本気で「ピラティス」の情報を取りにいきましょう。

Point
3

高収益×店舗展開が可能なビジネスモデル

初期投資3,000万円で事業の立ち上げが可能・営業利益率が40%以上

のビジネスモデルのため、小投資で始めやすく1店舗目を成功させることで、その後、複数店舗展開が可能となります。まずは1店舗目を成功させ、一気に規模を拡大させ高収益事業として第二本業の柱とさせることが可能です。

気になるPL構造は？

必要商圏人口	15万人～
初期投資	3,025万円
初年度売上	5,190万円
2年目売上	6,199万円
販管費	2,922万円
人件費	720万円
販促費	360万円
その他	184万円
2年目営業利益	3,277万円
投資回収	17ヵ月

30坪施設に約300名の会員様にサブスク型でご利用いただくビジネスモデル。平均単価は10,000円前後に設定し、年商5,000万円、営業利益3,000万円を目指します。

株式会社嘉楽の ピラティス事業立ち上げのご紹介

大阪を中心に、不動産・宿泊事業を運営する株式会社嘉楽。代表の城本氏も趣味でキックボクシングをしており、「健康に関する事業を立ち上げたい」という想いから、ピラティス事業を立ち上げることに。



徹底的に競合調査を行い、販促戦略についてもありとあらゆる集客媒体を駆使して集客活動を実施。

結果的に、オープン前から損益分岐点を超える会員数を獲得しており、単月黒字化を達成した。

オープン後、スタッフと一丸となり、体験来店した新規顧客から80%以上の入会率を叩き出している。新規店舗の成功を皮切りに、今後新規出店の構想を描いている。



株式会社嘉楽
代表取締役 城本 親利氏

セミナーだけでは聞けない ポイント＆ノウハウ

- 出店ノウハウ 負けなし候補地選定のための競合調査のポイントとターゲットの見極め方
- 出店ノウハウ 地域のフィットネス競合店舗が増えれば増えるほど勝ちやすくなるモデルの作り方
- 営業ノウハウ フィットネス未経験でも、入会・定着促進できる、とっておきの店内オペレーション
- 集客ノウハウ Web広告から全体の半数近くの会員獲得を実現する広告運用のポイント

セミナー参加者 限定特典

【貴社物件で参入成功できるかがわかる】 自社物件出店可否ポテンシャル診断

過去の出店成功データと比較し、貴社がお持ちの物件でどれくらいの事業収支が
目指せるか？のポテンシャル診断を無料で実施いたします！

さらに希望者限定で事業計画～集客戦略策定までを行う出店可否調査を有料にて実施！

※セミナー内でご案内

