

このようなお悩をお持ちの**法律事務所が必見！**

- ☑ ホームページ経由の**相続問い合わせが増えずに困っている**
- ☑ 受任相当の事案が少なく、**売上が伸びないことで困っている**
- ☑ 入金スパンが長いにもかかわらず、**受任単価が低くて困っている**
- ☑ 相続税申告の**マーケティング手法と実務が分からない**

講座	セミナー内容	講師
第1講座	相続マーケティングの現状と未来予測～勝ち残るための戦略とは？～ ・相続マーケティングの「今」を徹底解剖！大手事務所の低価格戦略、顧客ニーズの多様化…生き残るための戦略を大公開！ ・全国の成功事例から学ぶ！Web集客、高単価案件獲得、顧客満足度向上…相続分野の最新トレンドと全国相続分野業績アップ事例を解説 ・事務所の商圏に合わせた最適なマーケティング戦略の立て方・策定プロセスを解説	株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 弁護士グループ リーダー 鈴木 ゆたか
第2講座 特別ゲスト 講演	「法務」×「税務」で高単価案件を創出！入江・置田法律事務所の取り組み ・「法務」×「税務」の高付加価値の相続サービスで、年間150件超の問い合わせを獲得！ ・富裕層向けの法務サービスで事件単価50%アップ！年間5件の億単位の相続事件を受任 ・生前対策から相続税申告まで、顧客のLTV（顧客生涯価値）を最大化 ・生前対策サイト、紛争サイト、相続税申告サイトなど、複数のサイトを駆使した相続だけで年間7,000万円超えたマーケティング手法を公開	入江・置田法律事務所 代表 置田 浩之 氏 弁護士・税理士・家族信託専門士
第3講座	「選ばれる事務所」に！競合との差別化が図るマーケティング手法 ・Webサイト、SEO、リスティング広告、MEO…最新トレンドを網羅し、集客力を最大化！ ・遺産分割LP、遺留分LPなど広告専用LPで広告効果を最大化！ ・税理士、司法書士、不動産業者…強力なネットワークで安定集客を実現 ・生成AI・チャットボットなど最新マーケティングの取り組みを紹介！	株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 弁護士グループ リーダー 董 佳依
第4講座	成功の未来を掴もう！明日から実践してもらいたいこと ・相続分野の業務を最大化させるために今すぐ取り組んでいただきたいこと	株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 マネージング・ディレクター 吉富 国彦

開催要項

オンライン開催

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時会場

2025年 7月 8日(火)

2025年 7月 9日(水)

2025年 7月 10日(木)

2025年 7月 11日(金)

開催時間
10:30～13:30

※ログイン開始は
講座開始時間の30分前～

受講料

一般価格

税抜 20,000円 (税込 22,000円)/1名様

会員価格

税抜 16,000円 (税込 17,600円)/1名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.129581を入力、検索ください。

お問い合わせ

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp
TEL:0120-964-000(平日9:30～17:30)
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索して確認ください
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

お申し込みはこちらからお願いいたします

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

【お申込み期限】
・銀行振込み：開催日**6**日前まで
・クレジットカード：開催日**4**日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます

相続の地域トップクラスを目指したい法律事務所必見！
誰でもマネできる「法務」×「税務」の取り組み

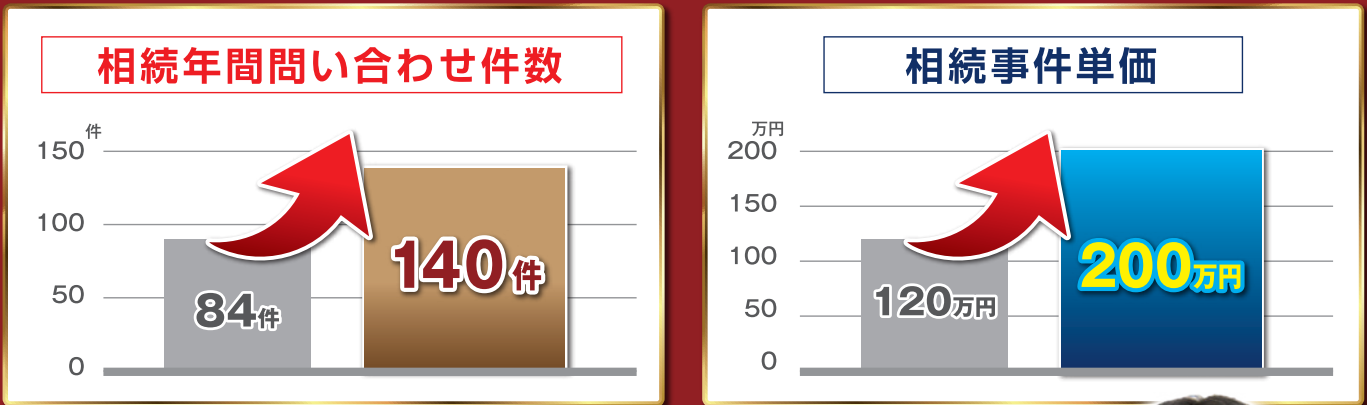
大好評につき
オンライン追加開催

富裕層向け
相続高単価セミナー

遺産額が億単位の問い合わせ
年間10件以上獲得！

相続税付加で相続分野の

年間売上 5,000万円 → 7,500万円



このビジネスモデルに取り組むメリット

- 1 高単価の相続案件が受任できる
- 2 競合事務所との圧倒的な差別化が実現できる
- 3 僅か90日で相続税申告案件の受任体制を構築



入江・置田法律事務所
代表 **置田 浩之** 氏
弁護士・税理士・家族信託専門士

主催

富裕層向けの相続高単価セミナー

お問い合わせNo. S129581

お申込みはこちら

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **129581** 検索

「今までの発想にとらわれない変革」が求められる時代

変わることを
恐れない

- ✓ 大手・中堅法律事務所の着手金0円の商品戦略
- ✓ 止まらない広告クリック単価の高騰
- ✓ 金融機関、他士業事務所が相続分野への新規参入

なぜ法律事務所は「相続税業務」を取り扱うべきなのか？

高単価の相続案件が 受任できる

富裕層狙うなら相続税申告は不可欠

資産家、経営者、投資家などの「富裕層」とも呼ばれる世帯で生じる相続では、一般の相続紛争事件と大きく異なる複雑・特殊な高難度の論点が多数存在しています。

遺産総額が高額になるほど、相続税の負担も大きくなるため、富裕層は、相続発生後の紛争解決だけでなく、相続税対策を含む包括的な生前対策を求めています。

相続税申告に取り組むご支援先の 事件単価は120万円→200万円上昇

今回のゲスト講師の置田先生は、相続税申告に取り組んだ結果、億単位の遺産を持つ富裕層からの問い合わせが年間10件以上増加し、事務所が扱う相続案件の遺産額が大幅に上昇しました。さらに、相続税申告手続きを遺産分割協議等の通常の相続業務と併せて受任する場合、従来の報酬に加えて平均70万円の報酬増を実現できました。

競合事務所との圧倒的な 差別化が実現できる

日本のダブルライセンスはわずか1.6%

弁護士から税理士になるには新たに税理士試験を受ける必要があります。2023年弁護士白書によると、税理士登録をしている弁護士数は685人です(2023年3月31日時点)。弁護士全体の人数が44,916人であることからすると、わずか1.6%に過ぎません。つまり、税理士登録をしている弁護士は希少であり、市場価値が高いと考えられます。

弁護士人数とダブルライセンスの比較

弁護士全体の人数
44,916人

税理士と弁護士の
ダブルライセンス

685人

全体の1.6%

わずか90日で相続税申告案件の 受任体制を構築！

120日間で相続税申告案件の受任が可能

商品：【30日目】相続税付加モデルの商品の設計

項目	内容	単価(円)
相続税申告	相続税申告書の作成・提出	120万
相続税対策	相続税対策のアドバイス	50万
相続税相談	相続税相談の受付	10万
相続税資料	相続税資料の作成	10万
相続税相談	相続税相談の受付	10万
相続税資料	相続税資料の作成	10万

相続税付加の料金表や 商品マニュアルの準備

実務&営業：【90日目完成】税理士開拓！ 営業マニュアルの作成、提案スキームの設計

項目	内容	単価(円)
相続税申告	相続税申告書の作成・提出	120万
相続税対策	相続税対策のアドバイス	50万
相続税相談	相続税相談の受付	10万
相続税資料	相続税資料の作成	10万
相続税相談	相続税相談の受付	10万
相続税資料	相続税資料の作成	10万

項目	内容	単価(円)
相続税申告	相続税申告書の作成・提出	120万
相続税対策	相続税対策のアドバイス	50万
相続税相談	相続税相談の受付	10万
相続税資料	相続税資料の作成	10万
相続税相談	相続税相談の受付	10万
相続税資料	相続税資料の作成	10万

集客：【120日目完成】直ぐ成果に繋がる 富裕層向けのHPを作成

