

入社2年目の若手社員が 300万円クラス を受注できるようになる

営業育成AI

生成AIが、営業マンの
ロープレを自動で
分析&対策指導!

生成AIが、営業マンの商談
を自動で文字起こし!店長
の育成工数を大幅削減!

今いる人財を確実に育て、
成果を出す組織のつくり方を
教えます

PC・スマホで
かんたん
セミナー参加!

オンライン
開催

2025年7月7日(月)・8日(火)・9日(水)

10:00~12:00 (ログイン開始:開始時刻30分前~)

主催

リフォーム営業育成AIセミナー



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo.S129518



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) →

129518

営業育成AIとは？

弊社が開発したオリジナルの「営業マン育成システム」により育成を加速し、育成文化を根付かせる。ポイントは…

動画化 × デジタル化 × 見える化

動画で自習



商談音声のデータ化



ロープレ自動採点



未経験新人が即成長できる！

株式会社サトケン
金崎 様

未経験で入社して
初年度売上
5,226万円を達成！

その後も年間
6,000万円を
安定的に売り上げる！

初年度の売上軌道



このような方におすすめ

- ☑ トップセールスやベテランに頼る体制を抜け出したい
- ☑ 今いる社員全員が、完璧でなくとも70点くらいできるようになってほしい
- ☑ 何を教えたらいいのかわからない、そもそも教える時間がない
- ☑ 若手を育てられる店長やマネージャーに育てたい
- ☑ 育成の仕組み化をしていきたい・育成にかかる時間を短縮したい

本セミナーで学べるポイント

POINT 1 契約までにやるべきことが体系的にわかる!

案件が受注するかどうかを営業マンの感覚に頼っていませんか?

契約をするまでに確認をしなければならない項目(=お客様がリフォームに踏み切れない理由)は、大きく分けると7つしかありません。この7つを体系的に理解することが必須です。

POINT 2 営業育成に必要な仕組みがわかる!

営業マンを最短最速で育成するキーワードは「①動画化・②デジタル化・③見える化」です。①動画視聴とテストによる知識・ノウハウの理解・定着、②実際の現場で実践した内容を振り返り、トークの落とし込みを徹底、③個人ごとに何ができていて、何ができていないのかを明確にすることで着実にスキルアップに繋がります。

POINT 3 業績の上がるKPI管理の仕方がわかる!

契約率を上げ、業績を上げるには、どの数字をどういった切り口で見るかが重要です。自社の営業フローに合わせて漏れなく行動KPIを設定し、単なる見える化だけでなく、ストレスなく誰でも情報にアクセスできるような環境づくりが重要です。

講座内容

AIを活用したリフォーム営業の最新育成ノウハウ大公開

AIを活用して育成に成功されている会社の仕組みを公開します。

- “必ず話せるようになる”e ラーニングシステム
- “話せているかわかる”音声のAI スコアリング
- “確認に手間取らない”音声の自動文字起こし化
- “管理できる”成績表

株式会社船井総合研究所 住宅・リフォーム支援部 シニアコンサルタント 矢川 魁人



株式会社船井総合研究所のご案内

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。

業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーション)支援」を通じて、社会的価値の高いサステナブルグロースカンパニーを多く創造することを目指している。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

リフォーム営業育成AIセミナー

お問い合わせNo. S129518

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2025年 **7月7日** **月**

2025年 **7月8日** **火**

2025年 **7月9日** **水**

開始

終了

10:00 ▶ 12:00

(ログイン開始:開始時刻30分前~)

お申込み期日

銀行振込み：開催日6日前まで
クレジットカード：開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料

一般価格 税抜 **10,000円** (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 **8,000円** (税込 **8,800円**) / 一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.129518を入力、検索ください。

お問い合わせ



サステナブルな成長を推進する会社を。サステナブルな成長を推進する会社を。

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

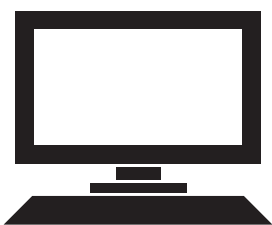
船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込み方法

右記のQRコードを読み取りいただき
Webページのお申込みフォームより
お申込みくださいませ。



セミナー情報を当社ホームページからも
ご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/129518>

日程がどうしても合わない皆様へ
個別に御対応いたします。下記までお問合せください。

TEL:0120-958-270

平日9:45~17:30対応
担当:矢川 魁人