

【Web】介護事業者向け 身元保証ビジネス参入セミナー

オンライン開催

2025年 8月1日(金)・8月4日(月)・8月6日(水)・8月7日(木)

開催時間 13:00 ～ 14:30 (ログイン開始：開始時間30分前～)

【申込期限】銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料

一般価格：税抜10,000円 **税込11,000円**/一名様 会員価格：税抜8,000円 **税込8,800円**/一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバースPlus）へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

講座

テーマ&講座内容

第1講座

身元保証ビジネスの事例

全国約700万人の独居高齢者が保証人がいないことで、入院や施設入居を断られてしまうケースが増えています。この社会課題をチャンスに変えるのが「身元保証事業」です。その市場背景と今後取るべき経営指針についてお伝えします。船井総合研究所が主催する身元保証経営研究会の会員など、さまざまな参入成功事例をご紹介します。また、本業は何をやっている企業が多いのか、どのようにして顧客を獲得しているのか等について解説いたします。

第2講座

身元保証ビジネスの立ち上げ手法

身元保証事業の具体的な立ち上げ手法について解説いたします。事業立ち上げの準備から集客活動、顧客サービスに至るまで、成功に必要なプロセスを大公開します。法的要件の確認や事業計画の策定など、準備段階での重要ポイントをお伝えします。また、効果的な集客戦略や営業活動の方法を具体例とともに説明いたします。さらに、契約時の対応から日常的なサポート、緊急時の対応、死後事務までの顧客サービス提供方法を詳しく解説いたします。

第3講座

本日のまとめ

これまでの内容を振り返り、実践に向けた最終確認を行います。法的要件や事業計画、効果的な集客戦略、顧客サービスの提供方法など、各段階での重要ポイントを再確認します。事業開始後の注意点を共有し、スムーズな立ち上げのためのアドバイス、身元保証事業の成功に向けた実践的なロードマップを示します。



◆担当講師：株式会社船井総合研究所
シニアライフ支援部 リーダー 鈴木 康祐

100億規模の医療法人の介護事業部長を務め、有料老人ホームを自ら運営し年平均稼働率99%、利益率20%以上の施設に進化させた実績を持つ。船井総合研究所では介護事業や身元保証事業などの新規立ち上げをメインにコンサルティングを実施している。



◆担当講師：株式会社船井総合研究所
シニアライフ支援部 鶴 慈子

国際基督教大学教養学部を卒業後、新卒で船井総合研究所に入社。入社後は医療業界を経て、シニアビジネスの新規立ち上げコンサルティングに従事。身元保証事業をはじめ、その他シニアビジネスのスタートアップを専門とする。

申込み方法は簡単! 4ステップで簡単受講!

1. Webお申込み

2. お支払い

3. メールが届く

4. セミナー受講



下記QRコードを読み込み
もしくは 船井総研HPの右上
検索窓に【129264】で検索

お申込み時に
クレジットカード・銀行振込の
ご選択が可能

受講料のお支払い確認後
お申込み手続き完了のお知らせを
メールで案内、マイページにも
ご案内が表示されます

マイページを確認の上、
セミナーにご参加ください

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

右記のQRコードを読み取りいただき、セミナーページよりお申込みくださいませ。

セミナー情報を当社ホームページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/129264>

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000 平日(9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



介護・シニア事業を運営している業界向け

自社の介護施設や居宅に来る身寄り無し高齢者の
困り事の解決がビジネスになる!

身元保証

×介護事業でW収益化セミナー



介護事業
のみを運営



身元保証
事業の付加



入居等の問い合わせが来ても
身寄りがいない方は断る・・

集客

自社で保証人をつけて受け入れ
稼働率10%UPも可能

入居施設を建てるなら5億
デイサービスなら5千万 など

投資

事務所が不要のため
100万円でスタート可能

介護福祉士・看護師など
資格者を採用する必要あり

採用

資格不問で幅広く採用ができる

9割が国からの保険報酬
2027年改定で落ち込むリスク有

売上

自費サービスのため保険に頼らず
1名あたり**200万円**の売上高

介護保険事業全体で
平均2.4%の利益率・・

利益

利益率**60%**の高収益モデル

具体的な事業参入のポイントを知りたい方は中面へ

主催

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

【Web】介護事業者向け 身元保証ビジネス参入セミナー

お問い合わせNo. S129264

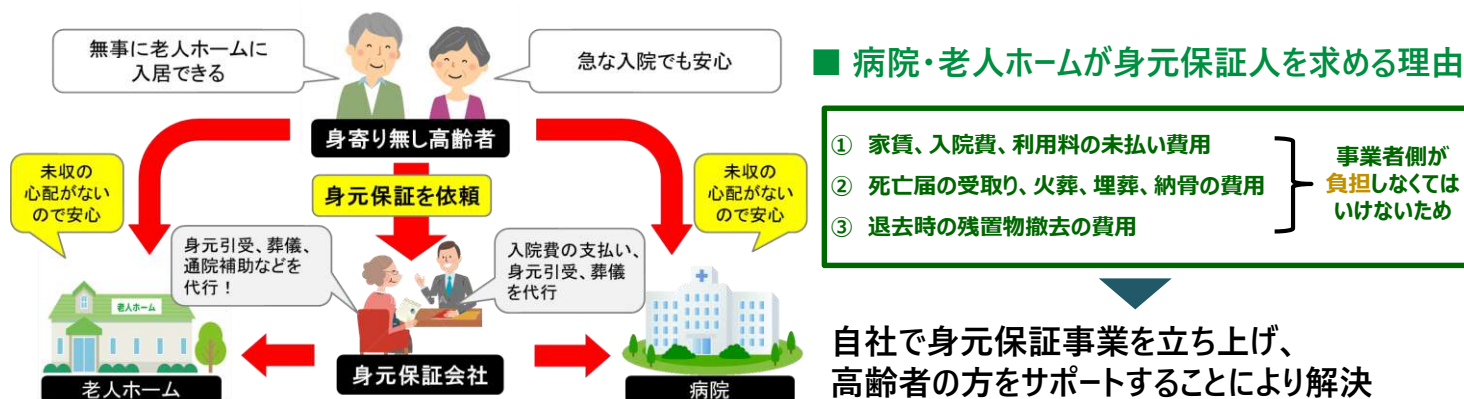


参入のチャンスは…**今**。
少子高齢化社会で急成長しているビジネス =

身元保証事業

身元保証事業の仕組み

高齢者の家族の代わりに、老人ホーム入居時や病院入院時の身元保証人を請け負うサービスです。昨今、様々な理由で保証人を立てられない「身寄りなし高齢者」と、身寄りなし高齢者の受け入れを拒否する老人ホーム・病院の増加が社会問題となっており、ニーズが急拡大している新ビジネスです。



フロー×ストックの高収益モデル

身元保証事業は、フロー型とストック型を掛け合わせたハイブリッドな収益モデルです。この事業は契約料と支払金を合わせて、初期で200万円を一括でお支払いいただき、3段階に分けて償却をしていきます。フロー型として短期的に売り上げを確保できるだけでなく、ストック型としても売り上げを確保できるので、事業の収益が安定しやすいのが特徴です。



たった90分で立ち上げ手法をマスター

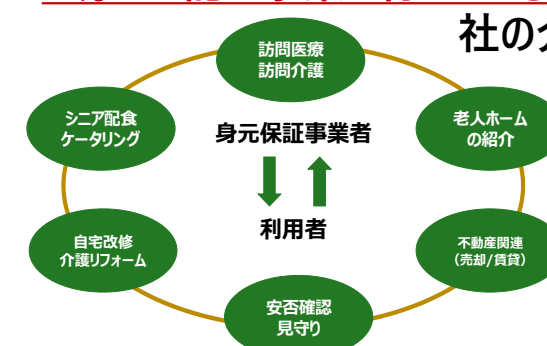
- ✓ 独居高齢者をメインターゲットとした身元保証事業の商圏の設定方法
- ✓ 自社で担うべき業務範囲と、弁護士・葬儀社など周辺事業者との提携方法
- ✓ 競合状況を踏まえたサービスメニュー・料金の適正な設定方法
- ✓ これだけ押さえれば完璧！身元保証事業の活動KPIと事業計画について
- ✓ 地域から信頼される事業者になるために重要な採用と組織戦略



100社以上の身元保証事業の立ち上げに関わってきた船井総合研究所のコンサルタントが、成功するために必要なノウハウ、実際に活用したツールを本セミナーの参加者だけに公開いたします。

身元保証事業から広がるシニアビジネス

この事業に参入する方は「身元保証事業を営むことだけ」が目的ではありません。独居高齢者から最初に生活の相談を受けるため、高齢者の身の回りの悩みなどをいち早く把握することができます。具体的には介護保険サービス、老人ホーム紹介、葬儀などの事業者と提携しさらに収益を拡大できます。これが初めてシニア向けの事業に参入する方におすすめできる理由です。また、さらに参入をおすすめしたいのが「既に上記の事業を行っている方」です。例えば自社で身元保証人をつけて、自社の介護施設へのご入居を実現することが可能になる



など本業の収益化にもブーストをかける事ができます。本セミナーではどのような事業を本業とする事業者が身元保証事業に参入し成功を収めているのかについて具体的な事例を解説いたします。

当日のセミナーでは、上記のポイントを「船井総合研究所の講座」にて「**実践事例**」を交えて**徹底解説**いたします

事業参入を考えている事業者の皆様必見!! お申し込みはコチラから!!

セミナーページ

