

一足先に即戦力採用に成功している成功事例



夢工房だいあん株式会社 代表取締役社長 光田大蔵氏

今まで多額の採用広告費をかけてはいるものの満足した成果は得られず、大変困っておりました。そんな中で船井総合研究所に相談すると、多岐にわたっている採用媒体を絞ることを教わり、おすすめされた人材紹介会社を利用したところ、**2カ月間で20名を超える応募がきました。2名の内定**をだせて助かりました。



株式会社泉宏建設 代表取締役 藤田隆生氏

大阪という立地上、転職市場は競合他社が多く採用に困っておりました。船井総合研究所にお願いすると、応募がきやすい求人票の作り方から見直してもらい、うちの**外部社員のような働きでガンガン求職者を紹介してくれます。無事2名の採用**をだせて助かりました。

都心、地方などエリアに関わらずに 即戦力採用の成果が続々でております！

事例 01 大量に施工管理が取れて満足しています(岡山県-住宅会社-7名採用)
40代施工管理2名・40代設計士・70代施工管理・40代総務・50代検図・30代営業

事例 02 将来を担う社員が取れてよかったです(東京都-不動産会社-6名採用)
50代施工管理2名・40代施工管理2名・20代営業・20代施工管理

事例 03 大量応募から選べるのが良い(栃木県-ゼネコン-7名採用)
20代施工管理4名・50代施工管理2名・40代施工管理1名

事例 04 若手の施工管理を取れてよかった(東京都-土地活用会社-3名採用)
20代施工管理2名・30代施工管理1名

事例 05 すぐに採用できてよかったです(長野県-住宅会社-3名採用)
50代施工管理1名・60代施工管理2名

【セミナーのお申し込みは中面より】お早めにお申し込みください

鳥取県

地方住宅会社でもできた！

わずか3か月で

即戦力社員

8名

人材紹介会社を『攻略』して

採用

工務**4名**

設計士**2名**

営業**2名**

株式会社アート建工
代表取締役社長 魚谷 宗司 氏



おかげ様で採用順調です。
知り合いの社長を
いっぱい紹介しますね！

社長にご紹介いただいた
A社様でも無事に
採用うまくいきました！

友人社長を紹介したくなる採用手法は中面で

【オンライン開催①】2025年5月21日(水) 14:00～17:00 (ログイン開始：開始時刻30分前)
【オンライン開催②】2025年5月30日(金) 14:00～17:00 (ログイン開始：開始時刻30分前)

主催

Funai Soken

【住宅・建設業界向け】即戦力社員採用成功セミナー お問い合わせ：128702

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください





【登壇決定！】特別ゲスト講師
株式会社アート建工 代表取締役社長 魚谷 宗司 氏

はじめまして。株式会社アート建工の魚谷と申します。
当社は鳥取県に本社を置く住宅会社です。

地方エリアで会社を伸ばしていく上で、“**人手不足**”は会社の緊急課題でした。
そんな中、船井総合研究所から人材紹介会社の有効活用により**優秀な即戦力社員を採用**できると提案を受けて早速依頼して取り組みを開始。今までも人材紹介を利用したことはありましたがほとんど応募がない or レベルが低いという理由でうまくいっていませんでしたが**取り組み開始3か月で工務4名、設計士2名、営業マン2名を採用**することができました。本当に助かったので知り合いの社長にもおすすめしました。

株式会社船井総合研究所 建設支援部 コンサルタント 神戸 翔



はじめまして。株式会社船井総合研究所の神戸と申します。

多くの住宅会社・建設会社は人の採用について、採用担当に任せきりや人材紹介や採用媒体に登録しただけで終わっております。
しかし魚谷代表のお話にあったように人材紹介会社を正しく『攻略』するだけで即戦力社員の応募が殺到します。ありきたりな人材紹介会社を使って、ここまで採用がうまくいく成功の秘訣は①**求人票のフルモデルチェンジ**、②**人材紹介会社へのディレクション**、③**定期的な直接交渉**の3つです。正直、成功の秘訣は他にもあるのですが、本レポートではとても書ききれません。

- ・人材紹介会社を利用したことあるけど上手くいかなかった・・
- ・地方エリアだから人が集まらない、大手企業と比べると給料が出せない・・

などと人材採用にお困りの皆さまのために**株式会社アート建工の魚谷代表にご登壇いただくセミナーを開催**することとなりました。

是非セミナー当日に**実際に成功している代表の生の声を聞いてください。**

想像してみてください。**即戦力の工務・設計・営業が安定的に採用**できるようになったら、あなたの会社はどう変わるでしょうか？将来を担う社員も増えて会社の未来が明るく変わるのではないかと思います。
そんな可能性を秘めたセミナーを**2025年5/21(水)、2025年5/30(金)のたった2日限定で大公開**いたします。採用担当者はもちろんですが、代表に聞いていただきたい内容となっております。ぜひ今すぐスケジュールにご記入いただきご参加のお申し込みをいただけますと幸いです。

【住宅・建設業界向け】即戦力社員採用成功セミナー
短期間で即戦力採用をする“必勝パターン”をお伝えします！

第1講座

地方建設会社・住宅会社が生き残る人材戦略とは

【株式会社船井総合研究所 神戸翔】人手不足が加速している地方建設・住宅業界の経営者向けに今後求められる人材戦略を解説いたします。

第2講座

鳥取エリアでたった3か月、即戦力社員を8名採用できた軌跡

【株式会社アート建工 代表取締役社長 魚谷宗司氏】人口の少ない鳥取エリアで工務4名、設計士2名、営業2名という即戦力社員を採用できた成功の要因をお伝えします。取り組み開始からたった3か月で採用に成功している、株式会社アート建工の代表取締役 魚谷宗司氏に全て包み隠さずお話しいただきます。

第3講座

あなたの会社が明日から取り組むべきこと

【株式会社船井総合研究所 山川雅生】目標採用人数・企業規模に応じた具体的な採用施策についてお話いたします。あなたの会社にな今後求められる人材戦略を解説いたします。

開催日時

2025年5月21日 水
2025年5月30日 金

開催場所

オンライン開催

申込期日

銀行振込み：開催日6日前まで
クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます

開催時間：14:00～17:00（ログイン開始：開始時刻30分前～）

受講料

一般価格 税抜10,000円（税込11,000円）／一名様 会員価格 税抜8,000円（税込8,800円）／一名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/128702>
船井総研ホームページ（<https://www.funaisoken.co.jp>）に
右上検索窓に「128702」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000（平日9:30～17:30）

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

