

講座	セミナー内容
第1講座	<p>人材紹介業務における課題とDXによる解決策</p> <p>顧客管理・求職者管理・案件管理の煩雑さによって生まれるマッチング業務の非効率を紐解きます。またそれをDXによって解決する道筋をお伝えします。</p> <p>人材派遣・紹介会社に特化したコンサルティング業務に従事している。前職では人材派遣会社に勤め、「キャリアアドバイザー・経理・営業」を経て、支店長を経験。その経験を活かし、戦略構築から現場への研修まで一貫して業績アップを提供している数少ないコンサルタントである。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 シニアコンサルタント 植野 公介</p>
第2講座	<p>ゼロから始めた人材紹介ビジネスで即売上を達成したDX活用の秘密</p> <p>DXを活用した人材紹介ビジネス立ち上げ戦略をリトナ株式会社様よりご紹介いただきます。</p> <p>株式会社リクルートライフスタイル、農業リユース業界、人材業界にて営業・海外事業立ち上げ・マーケティングに従事。現在は、リトナ株式会社に参加し、人材営業としてプレイヤーの傍ら、システム構築・業務効率化をおこなう。特にkintoneを活用した業務自動化やデータ活用に強みを持ち、GASを活用したツール開発も手掛ける。</p> <p>【特別ゲスト講座】リトナ株式会社 キャリアアドバイザー 前川 あいこ氏</p>
第3講座	<p>kintone×Zoho連携で実現する業務自動化&効率化の事例を大公開</p> <p>kintone×Zoho連携で実現する業務自動化&効率化の事例を手順を追ってご説明します。</p> <p>横浜市立大学卒業後、新卒で船井総合研究所に入社。モビリティ支援部で自動車販売・整備工場へのコンサルティング経験を経て、kintoneユニットに本配属。kintoneユニットでは、土業・リフォーム業・レンタカー業・人材紹介業など業種特化型のkintone「クラウド」の導入サポートや開発をおこなうながら、長期の個別開発案件にも携わっている。また、社外でのセミナーや大学での講師などの経験も多数経験。</p> <p>【講師】株式会社船井総合研究所 インダストリーデジタル推進室 エキスパート 小澤 あかね</p>
第4講座	<p>DXで実現する人材紹介の新たな可能性</p> <p>DX導入における課題と成功のポイントをお伝えします。</p> <p>「ヒト不足の解消と持続的な企業成長」をテーマに、人材開発を専門とし、主に廃棄物業や、建設工事・設備工事・解体工事業など、建設業界を中心とした採用コンサルティングをおこなっている。現在では、人材紹介・派遣・外国人材紹介を含む登録支援機関の立ち上げなどの人材ビジネス専門部署の責任者である。</p> <p>【講師】株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 マネージャー 大村 在龍</p>

開催日時 東京会場 **2025年4月30日(水)** 14:30~17:30(受付開始 開始時刻30分前~)

東京会場 / 船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます

受講料 一般価格 税抜20,000円(税込22,000円)/1名様 会員価格 税抜16,000円(税込17,600円)/1名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

[QRコードからのお申込み]
右記QRコードからお申込みください。

[PCからのお申込み]
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/127814>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に
右上検索窓に「127814」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp **TEL** 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お申込みに関するよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

脱・属人化! 業績や生産性に伸び悩む事業主の方・事業責任者必見!

人材紹介

~システム導入で個人スキルに依存しない、高生産性組織を作る方法~

DX戦略

セミナー

人材紹介事業に後発参入しても、
従業員の8割を在宅就業者とし、
月々10万円で始められるDXツールの導入で
高生産性組織を構築した取り組みを大公開!

リトナ株式会社 キャリアアドバイザー **前川 あいこ氏**

リトナ株式会社が使用している**kintoneパッケージ**を活用することで得られるメリット

- メリット①** 月10万円と安価で使える
- メリット②** 人材紹介未経験者でも簡単に扱える
- メリット③** 自社独自のカスタマイズが追加費用かからずできる

以下、一つでも当てはまる事業責任者は必ずご参加ください。

- Excel管理でDX推進が進んでいない...
- 高い費用でシステムを導入したが使いこなせていない...
- システムを導入したが分析・活用ができていない...

これらの悩みが解決されます!
詳しくは中面をご覧ください。

人材紹介会社向けDXを活用した生産性向上セミナー
お問い合わせNo. S127814

主催 **Funai Soken** サステナグロースカンパニーをもっと。
株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

127814

時代の移り変わりが激しい現代で奮闘中の皆様、次のようなお悩みはありませんか？



- システムが複雑で使いこなせない
- 業務フローとシステムが連携していない
- データの管理・活用ができていない

時代の移り変わりが激しい現代において、経営者の皆様が直面する課題は複雑化の一途を辿っています。変化のスピードに対応し、持続的な成長を実現するためには、従来のやり方にとらわれず、新たな戦略と仕組みを取り入れることが不可欠です。



そのためには、貴社のビジネスを加速させる

「人材紹介DX戦略」が必須！

その① 求人・求職者管理DX

伸び悩む 人材紹介会社と

- 入力も管理も手作業で膨大な時間がかかっている...
- 情報共有の抜け漏れでミスや手戻りが発生している...
- 古い情報のまま放置したまま更新ができていない...
- マッチング精度が低いため、成約に結び付いていない...

飛躍する 人材紹介会社の違い

- ① 人材紹介システムで管理も共有も効率化！ **データ入力時間が75%削減！**
- ② データ自動連携で情報入力の自動化！ **情報共有時間が40%削減！**
- ③ リアルタイム更新で常に最新情報が反映！ **古い情報が100%削除！**
- ④ AIマッチング精度の高いマッチングが実現！ **マッチング精度が30%向上！**

その② 選考プロセス管理DX

伸び悩む 人材紹介会社と

- 面接官によって評価がバラバラ...
- 連絡手段が電話とメールだけで連絡が取れない...
- 選考結果が紙媒体で検索に時間がかかる...
- 選考プロセスが特定の担当者に依存して状況が分からない...

飛躍する 人材紹介会社の違い

- ① 評価基準のデジタル化で担当者同士の共有が可能に！ **評価時間が50%削減！**
- ② コミュニケーションツールで多様なコミュニケーション手段を導入！ **連絡応答率が30%向上！**
- ③ コミュニケーション自動化でメッセージ送信やリマインドが容易に！ **面談辞退率が10%減少！**
- ④ 選考管理システムで候補者情報が蓄積！ **データ検索時間が64%削減！**
- ⑤ 選考プロセスの可視化で選考フローと情報の把握が容易に！ **進捗把握時間が66%削減！**
- ⑥ ナレッジデータベースで選考から得られたノウハウを活用！ **成約率が5%向上！**

その③ マッチング機能DX

伸び悩む 人材紹介会社と

- 経験と勤に頼ったマッチングをしている...
- マッチング条件が曖昧で情報が整理されていない...
- 情報管理の不備で必要な情報がすぐに取り出せない...
- 蓄積されたデータが活用されていない...
- AIスキルマッチングを活用せず、手作業で行われている...

飛躍する 人材紹介会社の違い

- ① AIマッチングシステムで多角的なデータを分析！ **マッチング時間短縮が83%削減！**
- ② 要件定義ツールで企業と候補者の要件を明確化！ **早期離脱が5%削減！**
- ③ データベースの高度な検索機能でさまざまな条件で情報が検索可能！ **情報検索時間が80%短縮！**
- ④ マッチング実績分析ツールで過去の成功要因や失敗要因を可視化！ **マッチング数が増加！**
- ⑤ スキルマッチングエンジンで求人情報と候補者レジュメの適合度を算出！ **マッチング精度が20%向上！**

特別ゲスト講師 リトナ株式会社のご紹介



会社紹介 【エリア】東京・埼玉 【業種】有料職業紹介業 【従業員数】13名(正社員2名、パート11名)

ゲスト講師のインタビュー内容一部抜粋

Q:元々何か事業をおこなっていましたか？
A:はい。グループ会社で介護事業を展開しており、慢性的な人手不足を経験していました。その経験から、人材紹介事業は今後確実にニーズがあると確信しました。

Q:2024年からの人材紹介事業参入について、周囲から何か言われませんでしたか？
A:はい。「法改正への対応が大変そうだ」とか、「今からでは遅いのではないか」という声をいただきました。しかし、中長期的な人手不足は明らかで、リーマンショックやコロナ禍からの市場回復も経験していたので、景気変動があっても成長し続ける市場だと判断し、参入を決めました。

Q:後発の人材紹介事業者として、特に注力した点はありますか？
A:DXを活用した生産性向上です。パート人材の多くを在宅就業者とし、kintoneを中心とした運営をおこなったことで、高生産性を実現できたと思います。一からデジタルを活用できたのは、後発ならではのメリットでした。

Q:最後に、セミナーを検討されている方へ一言お願いします。
A:人材紹介事業は、DXツールを活用することで、まだまだ生産性を向上できる余地があります。今からでも決して遅くはありません。ぜひチャレンジしてください。

【特別ゲスト講座】リトナ株式会社 キャリアアドバイザー **前川 あいこ** 株式会社リクルートライフスタイル、農業リユース業界、人材業界にて営業・海外事業立ち上げ・マーケティングに従事。現在は、リトナ株式会社に参画し、人材営業としてプレイヤーの傍ら、システム構築・業務効率化をおこなう。特にkintoneを活用した業務自動化やデータ活用に強みを持ち、GASを活用したツール開発も手掛ける。

人材会社で管理者を経験した人材コンサルタントがDXを活用した成功事例を大公開

【当日の講演内容】

- ①ハローワークAPI連携で求人開拓を効率化
保有求人情報に加え、ハローワークの最新情報を活用し、新規企業へのアプローチを即座に開始。
- ②Zoom Phone連携で面談記録を自動化
面談内容を自動で録音・テキスト化し、kintoneに記録。情報共有と管理をスムーズに。
- ③エリアマッチング機能でマッチング精度向上
距離や資格などの条件で候補者を絞り込み、マッチング時間を大幅に短縮。

株式会社 船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部
シニアコンサルタント
植野 公介