

今大注目の ストレッチ専門店

業界の再編で作られる新たなスタンダード、
これからの**治療院業界で成長し続けるために必要な戦略**とは？

このような方にお勧め

1. ☒ 低投資の新規事業を探している	2. ☒ ヘルスケア市場でさらなる多角化を目指したい	3. ☒ 本業の周辺業態をより強化していきたい	4. ☒ 収益性が高く、未経験でも戦力化できる事業が知りたい	5. ☒ 手離れしやすい新規事業を探している
---	--	---	--	--

Point 01

ハイスピード出店+生産性100万へ！
事業拡大可能なビジネスモデル

多角化でスピード出店可能なストレッチ専門店
ビジネスモデルを徹底解説いたします。

Point 02

無資格者でもたった3か月で戦力化
するための教育手法が分かる

資格不要のビジネスだからこそ、どのように
優秀人材を採用するのか？
教育はどのように行うのか？
採用⇒育成⇒定着までの流れもわかります。

Point 03

最短で年商10億へと拡大させる
事業戦略が分かる！

小規模投資ビジネスだからこそその出店戦略
や人材戦略など、最短立ち上げから
最速拡大に向けた事業戦略をお伝えします

第1講座

整骨院業界の時流とストレッチ専門整体の新たな可能性

今からの参入では手遅れという印象もあるストレッチ専門店ですが、実はこれから伸びる、まさに急成長マーケット。今回はその高収益ストレッチ専門店ビジネスモデルを解説いたします。なぜいまストレッチ市場に着目するべきなのか？

- 講座内容抜粋
- 1.なぜいまストレッチ市場に着目するべきなのか？
 - 2.営業利益30%以上のストレッチ専門店の意外な可能性
 - 3.無資格者でも1ヶ月で戦力化する教育計画
 - 4.立ち上げ1年間でスピード展開を実現する事業計画

治療院支援室 治療院グループ
チーフコンサルタント **金田 勇氣**

第2講座

専門業種を徹底解剖！ストレッチ専門業態で成功する鍵を徹底公開

- 講座内容抜粋
- 1.無資格者だけで生産性100万/超え!?整骨院じゃない高収益ビジネスモデル
 - 2.高リピート業態を実現する対応の秘訣とは？
 - 3.他業態と差別化された集客戦略を徹底解剖
 - 4.内装費用たった100万円?おどろきの店舗設計
 - 5.入社後1ヶ月で即戦力化!最新の教育現場が分かる!

株式会社HERO
代表取締役 **田中 裕樹氏**

第3講座

時流を捉えて急成長を遂げるビジネスモデルを徹底解説

- 講座内容抜粋
- 1.ストレッチ専門店はなぜ成長を遂げられるのか?ビジネスモデルのポイントを専門コンサルタントが解説
 - 2.ビジネスモデル構築での実際の取り組み事例解説
 - 3.明日から取り組むべきストレッチ専門店立ち上げの第一歩

治療院支援室
治療院グループ **樋上 陽太**

第4講座 まとめ講座

本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくべきか、
どう活かしていくべきかをお伝えいたします。

- セミナー内容抜粋
- 1.これからの時代で差別化した経営で生き残っていくために
 - 2.企業規模や経営ステージに合わせた経営で外してはいけないポイント
 - 3.本日の講座から学べるポイント
 - 4.明日からできる、皆様にも実践いただきたいこと

治療院支援室
治療院グループ マネージャー **平松 勇人**

開催日時

東京会場 2025年5月22日(木) 10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~)

船井総研グループ 東京本社 / サステナグローススクエア TOKYO

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 / 一名様 (税込33,000円) 会員価格 税抜 24,000円 / 一名様 (税込26,400円)

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

申込方法

右記QRコードまたは、<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/127801> からどうぞ

申込期日

銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで

お問合せ

E-mail 船井総研セミナー事務局 seminar271@funaisoken.co.jp (TEL) 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索して確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



整骨院を運営し、採用で悩む事業主の方へ

今だからこそ勝てる

ストレッチ 専門店

立ち上げ
セミナー

今動くべき理由

無資格者採用

生産性110万円超え

出店費用最小 200万円~

参入企業が少ない

スピード出店で差別化可能

普通の整体院がストレッチ専門店を立ち上げて

年商
13店舗 3億円

株式会社HERO
代表取締役 田中 裕樹氏

実は穴場! 高収益ストレッチ専門店立ち上げセミナー

お問い合わせ No.S127801

〈主催〉



サステナグロースカンパニーをいっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041

大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申込みはこちらから→



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→

127801

あなたの会社は今、 このようなお悩みを抱えていませんか？

- ✓ 資格者採用が難航している……
- ✓ これから大きく成長するイメージが湧かない
- ✓ 無資格者の採用を検討しているor進めている
- ✓ 整骨院事業のみではこれからは不安に感じる
- ✓ 新規事業を始めたいが出来る限り低投資で行いたい



今さらストレッチ専門店は遅いんじゃないの？
そんな言葉を聞くたびにもったいないと感じます…

整骨院が抱える課題を一挙に解消するストレッチ専門店に

絶対に参入すべき5つの理由

01 実は穴場だった!? ストレッチ専門店の市場性

- ・実は競合のない商圈が多数
- ・慢性不調をターゲットで安定

02 低リスク!初期投資 200万円~で出店可能

- ・内装費70万円以下!
- ・初月で投資回収実現!

03 無資格者での 事業作り(生産性)

- ・無資格者でも1か月で戦力化
- ・生産性110万円も実現!

04 最低1名から 始められる

- ・省人化×高生産性業態
- ・3坪1ベッドでスタート可能!

05 整骨院を超える 事業作りが実現!

- ・3年20店舗を目指せる無資格者ビジネス
- ・営業利益30%以上可能な高収益ビジネスモデル

高生産性を生み出すビジネスモデルとは

生産性	110万円
回数券成約率	60%
新規数	30名
月間支払い単価	25,000円
分単価	200円以上

ストレッチ専門店とは

ストレッチHEROの業績推移

	2020年	2021年	2022年	2023年	2024年
店舗数	8店舗	9店舗	10店舗	13店舗	17店舗
売上	7,800万円	9,000万円	1億2,760万円	1億8,000万円	約3億円
従業員数	13名	14名	17名	33名	40名

全社総売上(百万円)・従業員数(名)



資格=不要

気になるP/L構造は？

売上	240
家賃・駐車場	15
人件費	70
法定福利費	10
水道光熱費	3
雑費	6
衛生費	2
広告費	20
ロイヤリティ	24
費用合計	150
利益	90

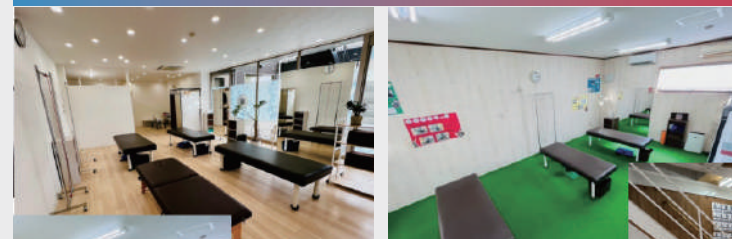
※単位:万円(税込)

2年目利益
90万円/月



営業利益率
37.5%

少額に抑える内装



駅前・ロードサイドどちらも可!

ストレッチ専門店で圧倒的成果を生み出す成功企業
株式会社HEROとは？

田中 裕樹氏

株式会社HERO 代表取締役
株式会社ボリス 代表取締役
日本小顔ストレッチ協会 代表
Dr.ストレッチ 小顔技術アドバイザー
鳥取県体育協会公認 スポーツトレーナー



会社名	株式会社 HERO
事業内容	ストレッチ専門店・小顔専門店・整体院
エリア	中国・関西地方を中心に17店舗展開
従業員数	40名
売上高	約3億円(2024年)

注目すべき経歴を持つ代表がストレッチ専門店で
勝つための戦略を余すことなく解説!

ストレッチ専門店成功のポイント

- ① 大手と一線を画す立地戦略
 - 商圏人口: 最小エリア5万人 平均20万人の都市
 - 人口特性: 地方都市モデル ターゲット層・40代以上
 - アクセシビリティ: 路面性・ロードサイドで 駐車場有
- ② 少人数で始められる高生産性業態
 - 広さ: 20坪前後
 - ベッド台数: 3台
 - 施術者: 2~3名
- ③ 顧客のニーズをかなえる商品力
 - ✓ 技術
 - ✓ 価格
 - ✓ アップセル

豊富なメニュー



技術講師も務める代表直伝高い商品力+8種類の
顧客の悩みに対応したストレッチ技術!

教育期間驚異の1か月!教育体制も公開

項目	1週間	2週間	3週間	4週間	5週間	6週間	7週間	8週間	9週間	10週間
基礎知識	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
ストレッチ技術	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
接客対応	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
施術実践	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
営業促進	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
その他	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○

当日のセミナーでも詳しく解説!