

東京限定開催！説明会スケジュール・講座内容について

出生数70万人割れ時代到来！

昼食のご準備あり！
参加無料！！東京開催

■ 講座内容について

第1講座	スクール・学習塾ビジネス経営研究会の趣旨と業界動向	株式会社船井総合研究所 教育グループ スクールチーム 伊藤 菜央	
第2講座	ゲスト講座	株式会社マーガレット 代表取締役 浦浜 恵美氏	
第3講座	ゲスト講座	株式会社松栄堂楽器 代表取締役社長 伊藤 健太郎氏	
第4講座	コンサルタントによる成功企業紹介	株式会社船井総合研究所 教育グループ スクールチーム 中川 悠里	
第5講座	情報交換会	株式会社船井総合研究所 価値向上支援本部 100 億企業化グループ チーフコンサルタント 北村 拓也	

開催概要・お申込みについてはこちら

開催日時 **2025年4月21日(月)** 昼食のご準備あり 開催時間:10:30～17:00まで
お申込み期限 2025年 4月17日(木) 23:59

会場 **船井総研グループ 東京本社** 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号
サステナグローススクエア TOKYO(八重洲) 東京ミッドタウン八重洲八重洲セントラルタワー35階
[JR/東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。また最小催行人数に満たさない場合は、中止をさせていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。 ※お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
※ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

金額 **参加無料** 研究会説明会は受講料無料でご参加頂けます。
※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。
ご参加対象者 **学習塾・スクール・民間学童を運営されている法人の事業主**
※経営に関する内容が多いため、決裁権者様のご参加をお勧めしております。

ご参加条件
・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。
事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

スマホ・タブレットの方は右記の QRコードを読み込んでいただきWeb ページにある申込みフォームよりお申込みいただけます。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込み HP URL <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/127072>

TEL : 03-4223-3166 (平日 9:30 ~ 17:30)

スクール・学習塾ビジネス経営研究会 E-mail : school.keiei@funaisoken.co.jp

お問い合わせ No.
S127072 / K112632



超人口減少時代 でも集まり続ける スクールの経営戦略 大公開

世の中の流れや地域特性に適応しつつ、自社の強みを生かし、30年先まで成長し続けるためのスクール経営

特別
ゲスト
講演
01

時流適応の英語塾化により4年連続 昨年対比
**売上110%
成長を実現**



株式会社マーガレット

代表取締役 **浦浜 恵美氏**

- ✓ 拠点数変わらず、**2年間で生徒数約600名▶700名**
- ✓ 在籍期間7年・月謝単価**1.6万円**の英語塾モデル
- ✓ 新規問い合わせの**60%が小3以上**

特別
ゲスト
講演
02

幼児から社会人・
シニアまで幅広い層
から選ばれ続ける、
**1会場840名の
音楽教室づくり**

株式
会社

松栄堂楽器

株式会社松栄堂楽器

代表取締役社長 **伊藤 健太郎氏**

- ✓ 4年間で**売上137%&生徒数110%UP**のV字回復
- ✓ 5年間で1人あたりの月謝単価**1.1倍**を実現
- ✓ 教室統廃合により、5年で**赤字▶営業利益率20%越え**

開催
日時

参加
無料

2025年4/21(月)

開催時間:10:30~17:00まで(受付開始:10:00~)

昼食の
ご準備あり

東京本社 1会場のみ限定開催

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエアTOKYO(八重洲)

スクール・学習塾ビジネス経営研究会 4月説明会

お問い合わせ No.
S127072 / K112632

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

船井総研グループ東京本社
サステナグローススクエア TOKYO(八重洲)

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35 階

■ 内容に関する問い合わせ 伊藤 菜央 (イトウ ナオ) ■ お申込みに関する問い合わせ 林 都日 (ハヤシ ミヤビ)

当社ホームページからお申込みいただけます。
(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に [お問い合わせ No.] を入力してください)

127072



市場縮小時代でも、**集まる**スクールには理由があります!



「英語塾」への本格モデルチェンジにより、
4年連続売上成長率110%を実現!



株式会社マーガレット

代表取締役 **浦浜 恵美氏**

千葉県を中心に6教室展開されている英会話教室企業。拠点数・人員を増やすことなく、4年間で生徒数は596名から700名超え・売上高は4年連続110%成長を実現。講座では、競争環境が激しいエリアであるにも関わらず、学習塾にも負けない英会話教室経営の成功のポイントとこれからの成長戦略をお話いただきます。



マーガレット外語学院のここがスゴイ

- Point 01** 平均月謝単価**16,000円**・生徒数**115%増**を実現する、**英語塾モデル**への業態チェンジ!
- Point 02** 生徒の7割が小4以上&新規問い合わせの6割が小3以上!**在籍期間7年超え**を実現する**集客戦略&退会防止策**
- Point 03** Web・SNSフル活用&脱・紙媒体の**デジタルマーケティング**により、新規問い合わせ数**1.2倍増**
- Point 04** 全教室長の意識改革!**経営者マインドを育てるマネジメント**と会議体制の改革



大人の在籍数7割超え!ターゲットの適正化と
多角化経営により**1会場840名**集客を実現



株式会社松栄堂楽器

代表取締役社長 **伊藤 健太郎氏**

岐阜県を拠点とする総合楽器店。楽器販売に加え、音楽教室を中心に多様なスクールを運営。県下に21会場を構え、総生徒数は4000名を超える。幼児からシニアまで、幅広い層から選ばれ続ける教室づくりのポイントと、市場縮小時代を生き抜く地域No.1クラスの総合教育カンパニーとしての経営戦略をお話いただきます。



松栄堂楽器のここがスゴイ

- Point 01** 2会場の統廃合により、1会場あたりの**在籍数840名超え&生産性アップ**を実現
- Point 02** 立地や商品力を活かし、**社会人・シニア層の集客強化**。在籍数の7割を大人が占める!
- Point 03** 音楽教室にこだわらない!**自社オリジナル商品「松栄堂キッズアカデミー」**で子ども集客の最大化
- Point 04** 顧客管理システムを活用した**データ経営**&自動化された内部マーケティングで、**在籍期間の最大化を目指す**



子ども人口の激減、労働人口減&最低賃金の上昇による採用難、実質賃金の低下、それらによる生き残り競争の激化…
目まぐるしい市場の変化にいち早く適応し、スクール経営を常にバージョンアップ

本講座でお伝えする
内容の一部

- ✓ ターゲット人口が確実に減っていく中で、30年先も安定成長を実現するための経営戦略
- ✓ 市場が衰退する一方で、業績を伸ばし続けているスクール・塾が行っていること
- ✓ 全国100を超える教室経営から生まれた**集客の成功事例**

……etc.

講座の詳細は
裏面をご覧ください