

ご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。

理想的な超強化型老健の視察セミナー

お問い合わせNo. 126178

開催要項

2025年 **4月11日(金)** お申込み期限 4月7日(月)

集合・解散 場所

長崎県長崎市大谷町418番地1
介護老人保健施設シンフォニー稲佐の森
長崎駅から車で約10分 バス停:シンフォニー稲佐の森

開催時間

開始 **13:30** 解散 **17:00** (受付 13:00 より)

※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。

一般価格

税抜 50,000円(税込**55,000**円)／一名様

会員価格

税抜 40,000円(税込**44,000**円)／一名様

受講料

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。

●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。

●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み

下記QRコードよりお申込みください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 126178を入力、検索ください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

▼お申込みはこちら



加算型  超強化型への転換に成功した老健

年商3,000万円改善 した老健を視察して学習する

長崎県

超強化型老健 視察型セミナー



相談員・リハ職・看護師・介護職等
各専門職と対談・質問可能

【この視察型セミナーで学習できる内容】

- ✓ ベッド回転率を維持しながら、稼働率95%以上を維持する方法
- ✓ 相談員がどのようにベッドコントロールしているか?
- ✓ 「超強化型老健」でリハ職・看護師がやっていること
- ✓ 類型を向上させた老健の職場・職員の実際の雰囲気
- ✓ フロア構成、レイアウト、職員の人数・動きを「観て」学習
- ✓ 自施設とのオペレーションの違いを比較検討できる



全国各地から
視察が殺到



◆介護老人保健施設 シンフォニー稲佐の森◆

【定員】100名【利益率】3.8%【職員数】88名(うち介護・看護53名 リハビリ7名)
【稼働率】97.2%(2020年実績)【在宅復帰率】約70%【ベッド回転率】約14%
2023年に超強化型老健へ転換、高稼働率と指標点数72点以上を維持し続けている。

理事講演

船井総合研究所コンサルタント解説

老健施設内見学

専門職別座談会

写真撮影

視察内容詳細は中面をチェック!

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

理想的な超強化型老健の視察セミナー

2025年 **4月11日(金)**
13:30~17:00(受付開始13:00~)

お申込み期限:4月7日(月)

詳細・お申し込みは右記のQRコードから!

会場:介護老人保健施設シンフォニー稲佐の森
長崎県長崎市大谷町418番地1

お問い合わせNO.S126178

主催:株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10船井総研 大阪本社ビル



超強化型老健を直接見て、話して、体験して学ぶ貴重な視察型セミナー

ここが視察の見どころ！ 超強化型・高稼働率で運営できる秘訣

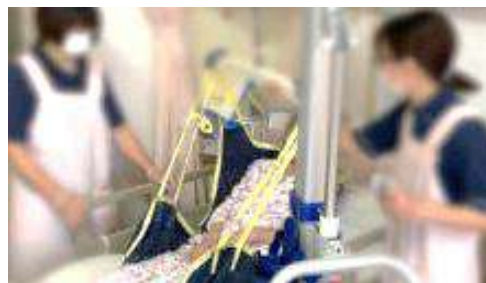
① 最も多くの職種が連携する“在宅復帰委員会”を体感



班	氏名	利用者名	12/3	12/4	12/5	12/6	12/7	12/8	12/9	12/10	12/11	12/12	12/13	12/14	12/15	12/16	12/17	12/18	12/19	12/20	12/21	12/22	12/23	12/24	12/25	12/26	12/27	12/28	12/29	12/30	12/31
6班																															

入退所判定会議は「承認の場」として相談員の権限を最大化。毎月2回「在宅復帰委員会」を実施し、施設で定めている在宅復帰支援の人数に応じた復帰支援対象者の選定を行うほか、介護・看護・リハビリをはじめとする現場メンバーに実施してもらいたい協力事項を協議・決定する。
セミナー当日は、実際の在宅復帰委員会の様子を知っていただいたのち、同じ職種・役職同士での座談会による質疑応答・情報交換会を実施いたします！

② ICT/IoT機器も活用、現場負担を軽減できる体制を見る



稼働率維持と在宅復帰支援の両立に向けて、ベッドコントロールは常に2ヶ月先まで管理を実施。稼働率95%とベッド回転率10%以上を両立・維持するうえで必要な毎月の入退所人数が決まられており、現場スタッフもその方針にそって支援を実施している。高稼働・高回転を実現するうえではタブレットや眠りスキャン、チャットワーク等のICT/IoT機器をフル活用しており、持続可能な現場オペレーションが組まれている。

③ “リハビリ施設”の役割を果たせる体制・仕組みを見る



リハビリ職員は7名配置。専門学校への訪問やリファラル（既存職員による紹介）活動を実施することで、強化型以上の老健に必要な「1日20分、週3回のリハビリ」の条件を満たせる体制を整備。
毎月の在宅復帰者：6名 入所者：12名 退所者：10名 という基準のもと、在宅復帰支援を実現。直近の在宅復帰率は70%以上と高い水準を維持している。人員配置だけでなく、グループ内施設（ケアハウス・グループホーム）でもリハビリが実施できる環境が整えられており、老健を中心とした“地域包括ケアシステム”が実現できる体制が整備されている。

専門職同士/経営者同士の座談会あり！ 充実の視察・講演スケジュール

第1講座
13:30
～
13:50

業界動向



介護老人保健施設を取り巻く環境の変化と、老健がとるべき方針、法人の経営方針について徹底解説いたします。

株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 シニアビジネスグループ 古賀 啓佑

第2講座
13:50
～
14:40

法人・本部の取り組み



「高稼働率」「超強化型算定」だけでなく、「**人づくり**」に注力した**法人の成功事例**について、ゲスト法人の現地でお届けします。**採用・定着・育成・エンゲージメント向上**といった、介護法人における「組織力」に関する答えがきっと見つかります。

社会福祉法人長崎厚生福祉団 業務執行理事 千々岩 源大 氏
長崎県にて特養、老健、デイサービス等複数事業を展開。業務執行理事として介護事業を統括する。現場職員の離職率改善、毎年の20名前後の新卒採用に成功するなど、法人全体の“ひとづくり”に注力。管理職の育成、経営方針を現場に浸透させる取り組みなど、介護事業のマネジメントモデル事例として数多くの講演実績あり。

施設内
見学
14:50
～
15:30

施設内見学ツアー・会議見学



引率のもと**施設内を見学**いただきます。超強化型老健の中はどうなっているのかを見ていただくほか、在宅復帰支援と高稼働率の両立を実現させている**“在宅復帰委員会”**の様子をご覧ください、各職種が意識しているポイントや職種間の関わり方を見学できます。

座談会
15:30
～
16:30

質疑応答・各職種座談会 ★



施設内の見学後、**対談(座談会)形式で質疑応答**を実施いたします。相談員同士、介護職同士、リハビリ職同士、看護師同士といった**専門職同士での座談会**、そして経営者の方は経営者同士という形で情報交換・意見交換を行うことが可能です。

第5講座
16:30
～
17:00

本日のまとめ



当日の内容を踏まえ、セミナー後に参加者の皆様がまず何に取り組むべきかを簡潔に解説。**セミナーを情報収集で終わらせずに確実に成果に結びつける**ためのポイントを伝授します。

株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 シニアビジネスグループ マネージャー 菅野 好孝

経営情報



介護分野専門の経営コンサルタントが全国の介護事業者における**成功事例**や**コンサルティング現場での気づき**を定期的に配信しております。

成功事例



介護分野トップクラスの経営者との情報交換から得た**最新成功事例**、**業界トップクラス事業者の動向**をシェアいたします。

セミナー情報



船井総合研究所がお勧めする、経営者に必要な**最新情報**、**経営ノウハウ**をお伝えする**経営セミナー**のご案内をさせていただきます。

メールマガジン 無料配信中

全国の**介護事業者の成功事例**や**時流**がわかる

介護専門の**コンサルタント集団**だから配信できる**最新経営情報**です

配信メールマガ **人 気** コラム例

- 利用者獲得のために介護事業者がすべきこと
- デイサービス、稼働率が大幅に減少！回復策は？
- 高齢者市場でのサブスクモデルのつくり方
- 小規模多機能の成功事業所がやらない5つのこと
- 10年先も生き残る介護施設
- 満床なのに赤字？
サ高住・住宅型が直面する課題と解決策

週4～5件の頻度で
コラム配信中



30秒で登録完了!

今すぐご登録ください

※メールアドレス以外の個人情報はありません

- 1 お手持ちのスマートフォンで右のQRコードを読み取る
または、検索エンジンで下記URLを入力して登録ページへ
<https://lp.funaisoken.co.jp/mt/kaigo-keiei/mailmagazine.html>

- 2 HPにアクセスし、必要事項を入力する



無料おすすめ小冊子 2025年

- ダウンロードの際には、所定のお申込みフォームに必要事項をご記載いただく必要がございます。
- よくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索し、ご確認ください。

人事 マネジメント

【介護業界向け】新卒採用を成功させる最新採用戦略

このような方に
おすすめ

- 補充採用から計画採用に移行したいと考えている
- 採用活動の具体的な活動スケジュールを知りたいと考えている



人事 マネジメント

介護特化の人事評価制度のチェックポイント

このような方に
おすすめ

- 制度を構築して数年経過し、そろそろリニューアルを考えている
- 介護特化・定量評価可能・経営指標と連動した人事評価制度を探している



人事 マネジメント

優秀な職員の離職を止めるテクニック

このような方に
おすすめ

- 離職率が20%を超えており、頻繁に職員の退職が発生している
- 新規採用に人材紹介、派遣などを利用しており採用コストが利益を圧迫している



人事 マネジメント

介護業界向け「研修カタログ」

このような方に
おすすめ

- 管理職が誰かによって事業所の業績の良し悪しが決まってしまう
- 今まで従業員に体系立てて知識を学ぶ機会を与えてこなかった



業績アップ

老人ホームが入居率100%を実現する為の居宅営業手法

このような方に
おすすめ

- なかなか稼働率が上がらずに苦戦している
- 訪問営業などを実施しているがなかなか問い合わせに繋がらない



業績アップ

ゼロから始める超強化型老健転換

このような方に
おすすめ

- 老健の運営に悩んでいる
- 老健の収益化について知りたい



業績アップ

デイサービスの稼働率を半年で60%上げる方法

このような方に
おすすめ

- 稼働率が68%以下で、黒字化に苦戦している
- 登録者数が18名以下、利用者が集められない



業績アップ

小規模多機能の成功事例レポート

このような方に
おすすめ

- 小規模多機能が赤字で悩んでいる
- 登録者が20名以下で集客に悩んでいる



新規事業

ナーシングホーム新規参入 ビジネスモデル解説レポート

このような方に
おすすめ

- 市場ニーズに合わせた介護施設「ナーシングホーム」を経営したい
- サ高住・有料老人ホームを進化させたい



新規事業

病院、介護施設への入院・入所時に高齢者の保証人を引き受ける | 身元保証ビジネス

このような方に
おすすめ

- シニアビジネスに新規参入したいと考えている
- 介護・葬儀など既存事業に高齢者がいる



新規事業

1時間デイサービスの成功事例レポート

このような方に
おすすめ

- 収益性の高い仕組みを持ったデイサービスを開業したい
- デイサービススタッフのキャリアパスづくり・給与UPを実現したい



新規事業

新築の1/10以下の初期投資！ | 空き家活用型老人ホーム

このような方に
おすすめ

- 地元地域の空き家・空き物件を活用して収益事業を確立したい
- 介護事業を本業としているが、収益性拡大や訪問効率の向上を考えている



新規事業

低投資かつ高収益の新規事業 | 高齢者の住まい紹介事業

このような方に
おすすめ

- 高齢者集客の基盤を構築したい
- 低投資、高収益の新規事業を探している



船井総合研究所の介護・福祉コンサルティングサービス

デイサービス

訪問介護

訪問看護

小規模多機能

看護小規模
多機能

老人保健施設

グループホーム

有料老人ホーム

サ高住・
ナーシング
ホーム

老人ホーム紹介

身元保証

シニア向け
空き家活用

自費リハビリ

採用・定着

組織活性化
評価・

育成

営業手法

介護・福祉領域のさまざまな経営課題をトータルでサポート

介護・福祉経営.com

無料の小冊子が100種以上！

お問い合わせ
【無料経営相談窓口】



0120-958-270

にお電話ください。

受付時間
平日9:45~17:30

