

解体業界を牽引する事業主が**全国**から集まる

解体工事・DXアプリ
静岡県

年商 **5** 億円

株式会社 UNNO十番
解体DXアプリで
高生産性実現!

神奈川県

年商 **6** 億円

株式会社 サンライズ
営業ツール導入で
契約率60%!

岡山県

年商 **5** 億円

株式会社 ACTIVE
月間Web
集客数20件達成!

成功事例

解体工事専門店
アンアイランド
大阪府

年商 **15** 億円

株式会社 クリーンアイランド
解体専門店舗出店!
成長率200%!

富山県

年商 **14** 億円

株式会社 エイキ
多事業化で
高収益化を実現!

鳥取県

年商 **12** 億円

カネックス株式会社
15万人の小さい
商圈で事業展開!

解体ビジネス研究会説明会

4.10 Thu **木** 参加無料

(受付開始10:30~)

11:00~16:30

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエアTOKYO (八重洲)
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
お申込みはこちらから▶▶▶



主催

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

解体ビジネス研究会説明会

お問い合わせNo.S126093/K087583

E-mail: kaitai-business@funaisoken.co.jp TEL: 03-4223-3166 (平日9:30~17:30)

※お問い合わせの際は「タイトル・お問い合わせNo.お客様氏名」を明記の上、御連絡下さい

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 126093

解体ビジネス研究会説明会

ゲスト
講師



プラスアイデア株式会社
西村 駿氏

値下げをせずに相見積もりで勝てる！

営業
初年度
売上

7,200万円

粗利率
21%

一般のお客様から選んでいただくために必要なことは価格を下げることはありません。今回ピックアップする成功事例は、**価格勝負で優位に立てない会社が相見積もりで勝つ**ためにとった営業戦略です。今回の研究会説明会では、実際にその手法を用いて**未経験の初年度から7,200万円**を売り上げた営業マンに直接お話を聞けるチャンスを決して逃さないください！

見どころ1

今話題！全国の解体店舗事例

Point1

認知を得るための**立地戦略**

Point2

目立つための**店舗デザイン**

Point3

オープン初月で**100名来店**



見どころ2

価格で負けない！最新営業戦略

Point1

価格で負けない！**ツール営業**

Point2

未経験者が**3カ月**で独り立ち

Point3

追客漏れなし！**営業管理システム**



見どころ3

電話が鳴りやまない！集客事例

Point1

毎月10件が集まる**Web集客**

Point2

反響率1/3,000の**チラシ集客**

Point3

空き家所有者の問合せ獲得！**解体勉強会**



このような方にオススメ！

- ✓ 毎月の新規依頼が安定する仕組みを社内に作りたい
- ✓ 人手不足でずっと休みがない日々が続くので、即戦力となるような人材を集めたい
- ✓ 解体工事の案件が年々減少しており、件数を増やして売上を伸ばしたい
- ✓ いつまでも自分自身で営業をし続けなければならない
- ✓ 現在の解体事業での伸び悩みを感じており、ハウスメーカー・工務店・不動産会社への依存から脱却したい

■プラスアイデア株式会社の営業戦略

ハッピー解体が選ばれる理由

選ばれる理由その1

店舗で相談ができて安心！

小屋や物置などの小さな解体工事の相談も大歓迎です。お気軽にお立ち寄りください。

選ばれる理由その2

解体後の土地活用もサポートすることができ、お気軽にご相談ください。

選ばれる理由その3

資格者3名在籍で高品質施工！

法令遵守と正しい判断ができるスタッフが在籍しているため安心です。

お客様お悩み相談シート

お名前： 電話番号： 住所： 希望： 希望： 希望：

1. 解体工事の相場はいくらですか？

2. 解体工事の期間はいくらですか？

3. 解体工事の費用はいくらですか？

4. 解体工事のリスクはありますか？

5. 解体工事のメリットはありますか？

6. 解体工事のデメリットはありますか？

7. 解体工事の注意点は何ですか？

8. 解体工事の準備は何ですか？

9. 解体工事の完了後は何ですか？

10. 解体工事のまとめは何ですか？

区分	年	月	日	ルート	ルート番号	案件内容
Doc	2024	4	6	WEB	電話	解体工事
Doc	2024	5	21	チラシ	電話	解体工事
Doc	2024	5	20	チラシ	電話	解体工事
Doc	2024	7	18	会費返還	チラシ	解体工事
Doc	2024	7	19	チラシ	電話	解体工事
Doc	2024	7	15	紹介	電話	解体工事
Doc	2024	7	15	紹介	電話	解体工事
Doc	2024	8	1	紹介	電話	解体工事
Doc	2024	8	1	紹介	電話	解体工事
Doc	2024	9	10	紹介	電話	解体工事
Doc	2024	9	13	WEB	電話	解体工事

プラスアイデア株式会社様では解体工事に詳しくない、新人の営業マンでも同じように営業ができるようなツールを用意しています。このツールがあることで他社との差別化と属人性の排除を両立しているのです。本研究会説明会では実際にツールを手にとってご覧いただけます。

解体ビジネス研究会説明会 お試し参加 お申込用紙

2025年4月10日（木）

【開催場所】
船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエアTOKYO（八重洲）
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

日時・会場

開催時間

11:00～16:30

（受付開始：10:30～）

お申込み期限：2025年4月6日まで

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

講座

講座内容

AM講座

11:00

～

12:30

クリーンイメージ戦略

解体ビジネス研究会説明会です。
解体ビジネス研究会の会員が取り組むビジネスモデルの概要と、自社に落とし込むためのポイントについて解説します。

株式会社船井総合研究所
環境インフラグループ
非住宅解体・インフラチーム
リーダー
石川 麟太郎



第1講座

13:00

～

13:50

2025年最新解体業界営業解説

船井総合研究所のコンサルタントが、2025年の解体業界で、価格勝負から脱して案件を受注する方法を解説します。

株式会社船井総合研究所
環境インフラグループ
非住宅解体・インフラチーム
加藤 篤



第2講座

14:05

～

14:45

解体知識0から受注！営業マンの最速成長ノウハウ

異業種参入で、解体の見積もりもままならない中、一般のお客様から次々と受注した営業マンの成長ノウハウをお話します。

プラスアイデア株式会社
西村 駿氏



第3講座

14:45

～

15:00

情報交換会

2025年の解体業界について、気になっていることを
解体会社同士で話し合います。
※ 16:30～17:00 事後ガイダンスを予定しております。

株式会社船井総合研究所
環境インフラグループ
非住宅解体・インフラチーム
リーダー
石川 麟太郎



お申込み方法

受講料

無料

研究会説明会は受講料無料でご参加頂けます。※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

■ご参加条件

- ・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。
 - ・お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
 - ・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。
- 事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けしかねる場合がございますのでご了承ください。

お申し込み方法

下記QRコードよりお申込みください。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo126093を入力、検索ください。

お問い合わせ

解体ビジネス研究会事務局

<E-mail : kaitai-business@funaisoken.co.jp>

- ・お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください
- ・ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は事務局あてにメールまたはお電話ください。
- ・申し込みに関するお問い合わせ : 浅井美帆（アサイ ミホ）
- ・内容に関するお問い合わせ : 石川麟太郎（イシカワ リンタロウ）

お申込みはWebから！

情報を下記のWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/126093>

