

地域に愛されるために。先進屋根工事会社視察セミナー

お問い合わせNo. S125700

日時

2025年 3月28日(金) 13:00▶16:30
(受付開始12:30～)

お申込み期日: 2025年 3月 24日(月)

ご入金確認後、お送りする案内(メール)をもって
セミナー受付とさせていただきます。

視察先

まるかさ株式会社

集合場所: 京都駅

〒611-0021 京都府宇治市宇治半白58-1

※移動中の交通事情により、解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承ください。※視察スケジュール、工程について、交通事情により当日時間変更
する可能性もございます。あらかじめご了承ください。※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の
払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

参加料

一般価格 税抜 30,000円(税込 33,000円)/1名様

会員価格 税抜 24,000円(税込 26,400円)/1名様

先着20名様限り

申込み取消時期	取消料
①旅行開始日の前日から起算して21日前まで(日帰り旅行は11日前)	いただきません
②旅行開始日の前日から起算して20日目(日帰り旅行は10日前)以降 8日目に当たる日まで(③～⑥に掲げる場合を除く。)	旅行代金の20%
③セミナー開始日の前日から起算して7日目以降 2日前に当たる日まで(④～⑥に掲げる場合を除く。)	旅行代金の30%
④セミナーの開始日の前日	旅行代金の40%
⑤セミナーの開始日の当日	旅行代金の50%
⑥セミナーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
●受講料のお振込は、開催4日前までにお願いいたします。●会員価格は各種経営研究会・経営
フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様の
お申込みに適用となります。●受講料に含まれないもの:集合場所までの交通費・宿泊費・懇親会費
●お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。●ご参加
を取り消される場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡くださいますようお願い
いたします。●添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。●最少催行人
数3名(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)
●詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたします。事前にご確認の上、ご契約ください。
●当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込ください。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、
右上検索窓にお問い合わせNo【125700】を入力、検索ください。

お問合せ

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします。

PCからお申込み

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/125700

スマートフォンからお申込み



瓦・板金・屋根業界
のための
経営セミナー

直販に取り組みたい、瓦・板金・屋根会社は必見

「何か変えなきゃいけないけど、
どこから取り組むべき…?」

2025年 3月28日(金)
先着20名様限り

『屋根専門ショールーム』

視察セミナー

年間
300名が
来場!

in京都

まるかさ株式会社の取り組む

『脱・下請け依存』戦略

- ・お金をかけずに問い合わせをもらうためには?
- ・□下手な私でも営業ってできるの?
- ・元請けとの関係性は悪くならないの?
- ・工事件数が増えて、職人さんは不足しないの?

これらすべての疑問にお答えします!



主催

地域に愛されるために。先進屋根工事会社視察セミナー



サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S125700

お申込みはQRコードから



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 125700

成功の秘訣は、年間**300組超**の来場を呼び込む
屋根専門ショールームにあり！

まるかさ株式会社 はこのような会社です！

「**脱・下請け依存**」戦略で、

直販売上 +1.5億円、営業利益 2,000万円改善！

下請け依存時代はとにかく利益がきつかった…

ショールームオープン前後の粗利率および売り上げ構成の変化

Before (2020年)

After (2024年)

12.5%

粗利率
17.1%

87.5%

■ 下請け売上 ■ 直販売上

48.5%

粗利率
36.1%

51.5%

■ 下請け売上 ■ 直販売上



まるかさ株式会社
代表取締役 **笠原 亨** 氏

下請け主体の屋根会社が
利益を改善する事業ノウハウ！

大公開！

Point
1

元請け会社とも関係性良好！
直販売上を増やすための『**地域密着型事業戦略**』



Point
2

年間300組超の来場を呼び込む！
地域に愛される屋根会社の『**店舗出店&活用戦略**』



Point
3

少ない投資でスタート可！
投資効率を最大化する『**網の目販促戦略**』



成功事例企業を徹底解剖！
コンテンツ盛り沢山の見どころ

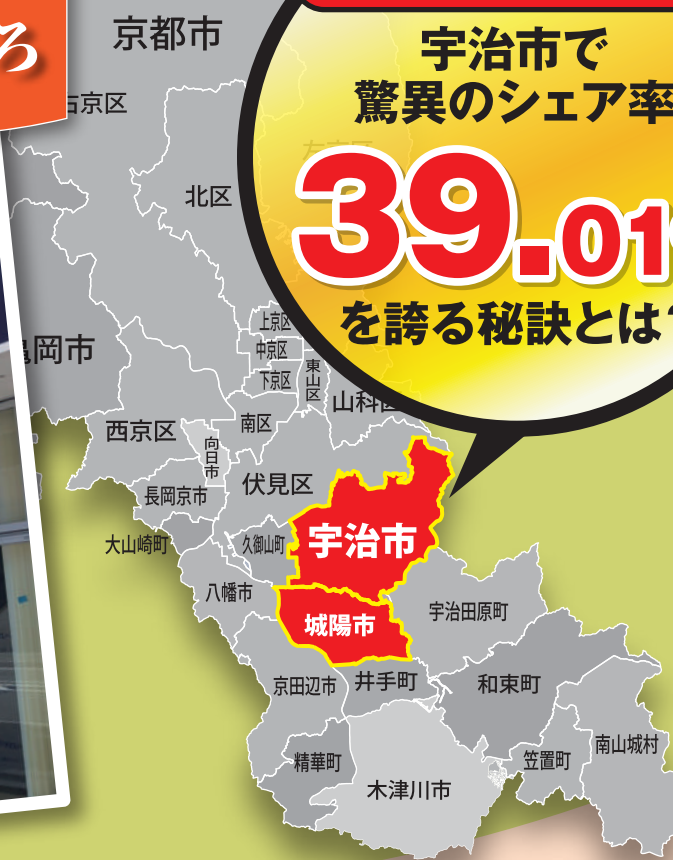


人口18.4万人

宇治市で
驚異のシェア率

39.01%

を誇る秘訣とは？



見どころ**1**



足場看板・野立て看板・店舗看板で
宇治市・城陽市をジャックする地域
密着ブランディング戦略を体感！

見どころ**2**



全国トップクラス、年間300組超の
来場を呼び込む屋根専門ショールームの立地戦略を公開

見どころ**3**



問い合わせをいただいた約80%の顧客から工事の依頼を受ける、超体験型ショールームの特別模型を大解剖

このような疑問をお持ちの方におすすめ

- ✓ 屋根専門ショールームって本当に効果があるの…？
- ✓ お金をできるだけかけずに問い合わせを増やす方法ってあるの…？
- ✓ 口下手な自分でも営業ってできるの…？
- ✓ 元請け会社との関係性は悪くならないの…？
- ✓ 工事が増えて職人さんは不足しないの…？