

セミパーソナルジム×ピラティス店立ち上げセミナー

Web開催 ご都合の良い開催日を選択して、Web受講が可能です。

2025年 **3月27日** (木) 10:00~12:00 [ログイン開始:開始時刻30分前~]
 2025年 **4月1日** (火) 13:00~15:00 [ログイン開始:開始時刻30分前~]
 2025年 **4月3日** (木) 10:00~12:00 [ログイン開始:開始時刻30分前~]
 2025年 **4月9日** (水) 13:00~15:00 [ログイン開始:開始時刻30分前~]

お申込み期日

【銀行振込み】
開催日6日前まで
【クレジットカード】
開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する
場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様
 会員価格 税抜 16,000円 (税込 **17,600円**) / 一名様
 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座内容

第1講座



フィットネス業界の時流講座と新規事業立ち上げのポイント

フィットネスの新規事業を立ち上げる際に必要な「フィットネス業界の時流動向」と「高収益のビジネスモデル」について紹介いたします。

【本講座の一部抜粋】

- ①大手企業・中堅企業を中心に全国のフィットネスクラブ、パーソナルトレーニングジムの運営する企業の事例を基に時流情報を公開!
- ②フィットネスの新規事業立ち上げの際におさえるべきポイントを公開!
- ③今、時流ど真ん中のビジネスモデルを紹介!
- ④今後の事業拡大に向けた中長期戦略の描き方について公開!
- ⑤サブスク経営で安定した売り上げ確保が可能!

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 リーダー **藤田 真輝**

第2講座



他業種から新規事業を立ち上げたサクセスストーリー

メインの事業は介護・福祉でありながら、セミパーソナル×ピラティススタジオに参入した経緯と、オープンすぐに地域1番店になった事業戦略と販促戦略、今後の展望を大公開

【本講座の一部抜粋】

- ①異業種からフィットネス事業へ参入した背景
- ②セミパーソナルジム×ピラティススタジオを立ち上げ時に気を付けるべきこと
- ③新規事業を成功させるためのポイント

株式会社リハビリコンパス 代表取締役 **袴田 徹氏**

第3講座



船井総合研究所推奨セミパーソナルジム×ピラティスのビジネスモデル解説

30坪から始められる「セミパーソナルトレーニングジム」×「ピラティス」という新しいフィットネス業態のビジネスモデルについて紹介いたします。

【本講座の一部抜粋】

- ①初期投資1,000万円から立ち上げ可能で投資回収2年以内の説明
- ②売上300万円以上、営業利益率30%を目指す理由について
- ③顧客ニーズど真ん中のビジネスモデルである理由について説明
- ④サブスク経営で売上を安定させるコツについて
- ⑤健康経営を掲げ、従業員満足度を向上させるコツについて

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 **渡邊 菜々子**

第4講座



本セミナーのまとめ

本セミナーを通じて、新規事業立ち上げ時に押さえるべきポイントを整理いたします。
 「いい情報を聞いて終わり」とならないよう、セミナー後に取るべきアクションプランを提示いたします。

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 マネージャー **竹留 将聖**

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/125541>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
 右上検索窓に「125541」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
 ※また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。



時流ビジネス×サブスクの安定収益を見込める **新規事業**

**異業種・未経験
からも参入可能!**

ピラティス×トレーニングジム 立ち上げ成功事例解説セミナー

安定収益のストックビジネス

異業種からも参入可能

投資回数2年~

年商3,000万~

POINT
01

介護の企業が新規参入でフィットネス事業を成功させた秘訣を公開!

POINT
02

初期投資1,000万~、未経験でもスピード店舗展開が可能

POINT
03

高い採用費などは不要! 人手に困らない新規事業!



ゲスト講師

株式会社リハビリコンパス

代表取締役 **袴田 徹氏**

Web
開催

2025年 **3月27日** (木) 10:00~12:00 [ログイン開始:開始時刻30分前~]

2025年 **4月1日** (火) 13:00~15:00 [ログイン開始:開始時刻30分前~]

2025年 **4月3日** (木) 10:00~12:00 [ログイン開始:開始時刻30分前~]

2025年 **4月9日** (水) 13:00~15:00 [ログイン開始:開始時刻30分前~]

セミパーソナルジム×ピラティス店立ち上げセミナー

お問い合わせNo. **S125541**

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Fundai Soken

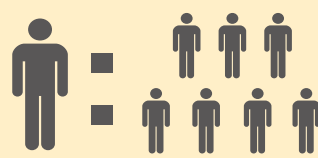
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) →

125541

セミパーソナルトレーニング×ピラティス【初期投資1,000万円～、年商3,000万円～を実現】

種類	 セミパーソナル トレーニング ×ピラティス
通しやすい価格	価格(月々1万円～)
トレーニング 満足度	トレーナーと1対1でマシンも使い トレーニングを行う
トレーニング 内容	1人1人に合わせたトレーニングプログラム
トレーナー スペック	トレーナー経験有、アルバイト雇用あり ※研修制度あり
トレーニング 効果	トレーナーがその人に合わせた トレーニングを行い日常指導も行うため、 結果が出やすい

Point
1

単月黒字化**6ヵ月以内**に可能

Point
2

立ち上げ後
営業利益30%達成可能

Point
3

サブスクモデルのため売上を
安定的に確保

Point
4

高い採用費などは不要!
人手に困らない新規事業!

Point
5

高収益化が図れる商品設計

Point
6

初期投資1,000万円で
高収益&売上安定



見どころ

異業種参入成功のストーリーを 余すことなく大公開! ～セミパーソナルジム×ピラティス～

- ✓ セミパーソナルトレーニング×ピラティスの商品設計のポイント
- ✓ 新規事業立ち上げ時に練るべき戦略の立て方
- ✓ 異業種参入の際に外してはいけないポイント
- ✓ 自社のライフサイクルから選ぶべき新規事業の選択の仕方
- ✓ 理想のPL構造や数値シミュレーション
- ✓ セミパーソナルトレーニング×ピラティスの商品設計のポイント
- ✓ 集客できる立地とテナントの選び方
- ✓ 1対複数セッションのコツとは?

セミナーだけでしか聞けない ポイント&ノウハウ

出店ノウハウ

負けない候補地選定のための**競合調査のポイント**と**ターゲット**の
見極め方

出店ノウハウ

地域のフィットネス**競合店舗**が増えれば増えるほど勝ちやすくなる
モデルの作り方

営業ノウハウ

フィットネス素人でも、**入会・定着促進**できる、**とっておきの店内
オペレーション**

集客ノウハウ

Web広告から**全体の半数近く**の**会員獲得**を実現する**広告運用の
ポイント**

セミナー参加者
限定特典

【貴社物件で参入成功できるかが分かる】

自社物件出店可否ポテンシャル診断

過去の出店成功データと比較し、貴社がお持ちの物件で
どれくらいの事業収支が目標せるか?のポテンシャル診断を
無料で実施いたします!



さらに希望者限定で事業計画～集客戦略策定までを行う出店可否調査を**有料にて実施!**

※セミナー内でご案内