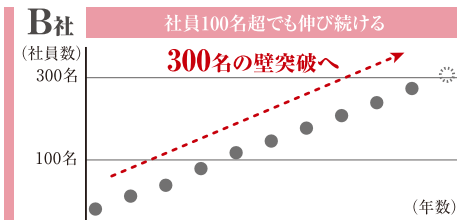
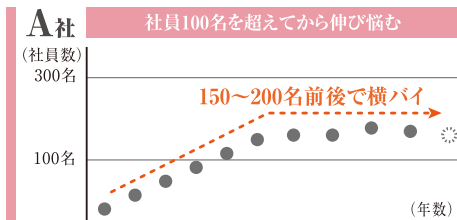


第21回 社員100名を超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり

【オンライン】いずれか1日をお選びください。※全日程と同じ内容となっております。

2025年 6月26日(木)・7月2日(水)・7月8日(火) 13:00～16:00 (ログイン開始:開始時間30分前～)

A社とB社 この違いは、どこにあるのか？



国内企業
約400万
社中

社員300名を
超える企業比率 **0.3%**

社員100名を
超える企業比率 **1.2%**

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その「壁」を破るところは何が違うのか？
「壁」を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

組織で
1番偉いのは？

社長

社長ではなく

(注) 社員、お客様ではありません。

組織
マネジメントの
視点

評価制度が
重要

評価制度よりも

事業成長の
視点

どんな事業を
やるか

？
でやるか

理念・パーパスに基づく動機(内発的動機)が業界に変革(ノバーション)を起こす

医療法人社団 悠翔会
Yushoukai Medical Corporation

規模の拡大ありきではない、ユーザに寄り添う理念・価値観重視の経営
創業19年、24時間在宅医療分野のリーディングクリニックに成長

内から湧く使命感

“長生き(超高齢社会)”を
心から喜べる世の中を作りたい

天然で強い意志

すべての人が最後まで安心して、
納得して生き切れる医療体制を
つくり、広げる(24時間在宅医療
体制を確立し、広げる)

×外発性(お金、評価、地位)ではない、
◎内発性(天然、純粋に)の動機が

社員の7つの潜在力を アップさせる↑

- “誇り”、共感性
- 主体性
- 自律性
- 連帯・仲間力
- 粘り力
- やり切り力
- 創意工夫性

↑
UP

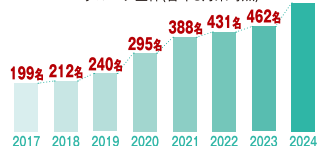
業界に
イノベーション 24時間在宅医療体制

クリニック数と総患者数



社員(同志)が増える 7年で約2.7倍の533名

従業員の推移数
※グループ全体(各年8月末時点)



医療法人社団悠翔会 理事長 佐々木 淳氏

特別ゲスト講師



1998年筑波大学医学専門学群卒業。社会福祉法人三井記念病院内科/消化器内科、東京大学医学部附属病院消化器内科等を経て、2006年に最初の在宅医療支援診療所を開設。2008年 医療法人社団悠翔会に法人化、理事長就任。2021年より内閣府・規制改革推進会議・専門委員。
現在、首都圏ならびに愛知県(知多半島)、鹿児島県(与論島)、沖縄県(南風原町・石垣島)に全25拠点を展開。約9,000名の在宅患者さんへ24時間対応の在宅総合診療を行っている。また、2023年には訪問看護ステーションを東京都(港区)に、2024年には訪問看護ステーションを併設する看護小規模多機能型居宅介護を茨城県(守谷市)に開設。最期まで自宅で過ごしたいと願うすべての人の想いに応えるために邁進している。

お申し込み方法 右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)

社員100名を超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり お問合せNo: S125419

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。



社員100名を超えたら必須になる ビジョナリーな成長企業づくり

理念・パーパスに基づく動機(内発的動機)が業界に変革(ノベーション)を起こす

医療法人社団 悠翔会
Yushoukai Medical Corporation

規模の拡大ありきではない、ユーザに寄り添う理念・価値観重視の経営
創業19年、24時間在宅医療分野のリーディングクリニックに成長

内から湧く使命感

“長生き(超高齢社会)”を
心から喜べる世の中を作りたい

天然で強い意志

すべての人が最後まで安心して、
納得して生き切れる医療体制を
つくり、広げる(24時間在宅医療
体制を確立し、広げる)

×外発性(お金、評価、地位)ではない、
◎内発性(天然、純粋)に動機が

社員の7つの潜在力を アップさせる↑

- “誇り”、共感性
- 主体性
- 自律性
- 連帯・仲間力
- 粘り力
- やり切り力
- 創意工夫性

UP

業界に イノベーション 24時間在宅医療体制

クリニック数と総患者数



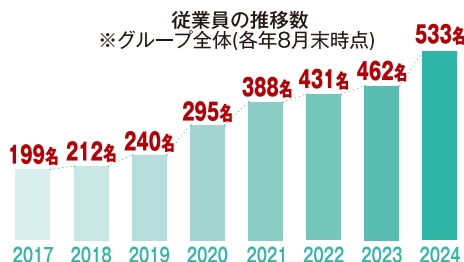
社員(同志)が増える 7年で約2.7倍の533名

医療法人社団悠翔会 理事長 佐々木 淳氏

特別ゲスト講師



1998年筑波大学医学専門学群卒業。社会福祉法人三井記念病院内科/消化器内科、東京大学医学部附属病院消化器内科等を経て、2006年に最初の在宅療養支援診療所を開設。2008年 医療法人社団悠翔会に法人化、理事長就任。2021年より 内閣府・規制改革推進会議・専門委員。
現在、首都圏ならびに愛知県(知多半島)、鹿児島県(与論島)、沖縄県(南風原町・石垣島)に全25拠点を展開。約9,000名の在宅患者さんへ24時間対応の在宅総合診療を行っている。また、2023年には訪問看護ステーションを東京都(港区)に、2024年には訪問看護ステーションを併設する看護小規模多機能型居宅介護を茨城県(守谷市)に開設。最期まで自宅で過ごしたいと願うすべての人の想いに応えるために邁進している。



当日(13:00~16:00)講座内容

第1講座

社員100名を超えてからも成長が加速する要因

- ① 100を超える企業ヒアリング、調査からわかった成長中堅企業の共通要因
- ② 低成長時代に表面化し始めた中期経営計画の弊害
- ③ 社員100名を超えてから成長加速のためにしつつ忘れがちな取り組み

13:00
▼
13:30

株式会社船井総合研究所
アカウントパートナー推進部
ディレクター

南原 繁



第2講座

理念とビジョンで社員400名超を一体化させる。持続的成長のための“価値観マネジメント”

- ① 創業2006年から今年で19年、現在にいたるまでの事業の成長ストーリー
- ② 規則、ルール、制度に基づいて人を動かすのではなく、内発的動機、理念・価値感を活用したマネジメント
- ③ 業界にイノベーションを起こした、“24時間の在宅医療提供体制を構築・推進する経営体制づくり”

13:40
▼
14:40

ゲスト講演

医療法人社団悠翔会
理事長

佐々木 淳氏



第3講座

持続的成長のための成長ビジョン策定と浸透の方法

- ① 中期経営計画ではなく、成長ビジョンを策定する。その違いのポイント
- ② モチベーション3.0(内発的動機)を中心に据えたビジョン策定
- ③ ビジョン策定しても浸透しないと意味がない。浸透のための具体的なポイント

14:40
▼
15:20

株式会社船井総合研究所
アカウントパートナー推進部

土居 靖



第4講座

中堅企業が持続的成長するためのトップマネジメント

- ① 低成長時代でも持続的成長を実現する中堅トップ企業の視座
- ② 社員100名を超えても持続的成長を実現する企業の高性能な“エンジン”
- ③ “社員満足の追求”では企業は伸びない。企業と社員の新しい関係性が必要

15:20
▼
16:00

株式会社船井総合研究所
アカウントパートナー推進部
ディレクター

南原 繁



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

社員100名を超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり お問い合わせNo. S125419

開催要項

オンライン開催

※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場

2025年6月26日(木) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00
(ログイン開始:開始時間30分前~)

2025年7月 2日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00
(ログイン開始:開始時間30分前~)

2025年7月 8日(火) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00
(ログイン開始:開始時間30分前~)

申込期限

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード: 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

※オンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
※セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 50,000円 (税込 55,000円) / 一名様 会員価格 税抜 40,000円 (税込 44,000円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.125419を入力、検索ください。

お問い合わせ



サステナグロースカンパニーをもっと。

Fundai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

〈 オンライン開催 〉

2025年6月26日(木)

2025年7月 2日(水)

2025年7月 8日(火)

申込期限

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード: 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

