

電気設備工事業界向け

必見!

現状の人員体制でも

粗利率35%

2億増収

既存顧客からも
受注が取れる!

・販促費ゼロ

・知識ゼロから
始められる

自家消費型太陽光

正直、やり方によっては
ブルーオーシャンです

総合電機株式会社
代表取締役社長
佐藤 淳一 氏

自社商圏では
絶対明かさない
集客・営業の全貌

電気設備工事業界向け 自家消費型太陽光ビジネスセミナー

お問い合わせNo. : S125254

主催

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

開催
日時

①2025年3月13日(木) 13:00-16:00
②2025年3月18日(火) 13:00-16:00



株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力下さい)

125254 検索

販促費・知識・ヒト全てがゼロから始められる！屋根上自家消費型太陽光発電

案件単価 最大1億円以上 粗利率 35%

特別ゲスト 総合電機株式会社 代表取締役社長 佐藤 淳一氏

会社名	総合電機株式会社
所在地	長崎県長崎市本原町30-19
設立	1977年8月
事業内容	電気設備工事 / 空調換気設備工事 産業用太陽光発電工事 / 省エネ工事 等

ゼロから始めた自家消費型太陽光で現状の人員でも売上2億円増を達成

弊社は電気設備工事業を本業としていたのですが、当時は販路開拓に悩んでおりその時に経営者仲間の方から自家消費型太陽光事業を紹介頂き参入を決意しました。過去にFITの投資用太陽光の施工経験はあったものの、自家消費型太陽光の経験は全くありませんでした。しかし、実際には、**電気設備工事のノウハウを活かす**ことができるだけではなく、**既存顧客への提案や紹介経由で受注**することができ、**自社で販促を行うことなく現状の人員体制でも売上2億円増**を達成することができました。

複数の「紹介チャンネル」を持つことで自社の販促費をかけた集客が不要に！

法人集客では既存顧客への提案の他に**金融機関や警備会社とのビジネスマッチング**を活用することで、自社の**販促費をかけた集客を行わずに**案件を獲得できています。

「紹介」を活用した集客スキーム



- ①協業先企業とビジネスマッチング契約を締結し自家消費型太陽光紹介依頼をする
- ②協業先企業は自社の法人リストに対して代理提案を行い興味のある先を紹介する
- ③見込み先に総合電機株式会社が営業を行い、受注になった際には紹介手数料を支払う

ビジネスマッチング契約を結んだ企業には、**自家消費型太陽光の勉強会**などを実施し太陽光のことを全く知らない営業マンでも提案がしやすくなる環境を作っています。また、自社の顧客リストにこだわらず、**多数の法人リストを持つ企業と複数ビジネスマッチング契約**を締結することで、多くの法人に効率的にアプローチすることが可能です。

専用の営業ツールを活用することで知識ゼロでも提案が可能！

法人向けに自家消費型太陽光を販売するためには、ただ単に「電気代削減」に訴求するだけではなく、その他のメリットも含めて太陽光全体の知識を網羅する必要があります。またそれらの知識を企業に分かりやすく説明する必要があるため、**自家消費型太陽光のアプローチ資料**を作成し太陽光の知識が無い営業マンでも営業できるようにしています。くわえて、初回営業～最終提案までの流れをまとめた**チェックリスト**や**事業パンフレット**など**営業ツール一式**を揃えておくことで、知識ゼロでも受注を獲得することが可能です。

自家消費営業ツール



自家消費型太陽光をオススメする理由

- やり方次第では競合も少なく相見積もりも回避できる！**
地元ネットワークでの集客や既存顧客への提案で、競合企業の相見積もりを回避することができる。
- 既存工事の片手間で行えるのに高単価・高粗利率！**
ハコモノ・公共工事の片手間できて、最大1億円以上の高単価で粗利率35%の確保が可能。
- 地域密着経営の強みを活かした集客・営業ができる！**
会社屋根に設置する電気設備だからこそトラブル時に即時対応ができる地域密着企業に強みがある。
- 新規採用ゼロ・知識ゼロでも始められる！**
既存の営業マンと兼任でもスタートが可能。商材の発注や工事も協業先と組んで進めることができる。

オンライン開催

セミナー
開催日時

第一日程

2025年

3月13日

木

第二日程

2025年

3月18日

火

配信方法・時間

オンライン開催
13:00~16:00

【ログイン開始：開始時刻30分前~】

【申込期日】 銀行振込み：開催日6日前まで、クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料

一般価格 税抜20,000円（税込22,000円）/1名様

会員価格

税抜16,000円（税込17,600円）/1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナー内容

第1講座

電気設備工事業における業界動向と今後求められること

株式会社船井総合研究所
再生可能エネルギーチーム リーダー

土井 康平



第2講座

採用ゼロでも売上を2億円伸ばした
自家消費型太陽光販売の秘訣

総合電機株式会社 代表取締役社長

佐藤 淳一 氏



第3講座

採用ゼロ・知識ゼロからでも受注ができる
太陽光ビジネス立ち上げのポイント

株式会社船井総合研究所 再生可能エネルギーチーム 土井 新太



第4講座

明日から実践いただきたいこと

株式会社船井総合研究所
再エネ・建機グループ マネージャー

岡 慶和



お申し込み方法

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/125254>

船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp/>)に
右上検索窓に「125254」をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

