

【整骨院向け】発毛導入で月商200万円実現セミナー

講座	セミナー内容
第1講座	ゲストのご紹介と発毛事業が今おすすめできる理由 発毛事業の説明 講座内容①整骨院が発毛事業を取り入れるべき理由 講座内容②ゲスト2社のご紹介
	株式会社船井総合研究所 治療院グループ 小川 岳也 
第2講座	整骨院業界が発毛事業へ参入すべき理由 最新の整骨院の時流を知り、業界を牽引する院になるために 講座内容①今、整骨院が発毛事業へ参入すべき理由を解説 講座内容②発毛治療とはどういったものか 講座内容③整骨院で発毛のビジネスモデルを付加したことで1店舗の売上をアップさせた事例公開
	一般社団法人日本美容理容発毛協会 最高現場責任者 岩崎 充倫 氏 
第3講座	発毛事業の導入で月200万円達成した整骨院の事例公開 発毛ビジネスモデルを導入し、月商200万円を達成したゲスト企業の事例を大公開 講座内容①発毛売上200万円までの道のり 講座内容②発毛売上アップのために取り組んだこと 講座内容③30分1万円の高生産性治療の内容を解説
	おひさまメナジー治療院 院長 玉川 将教 氏 
第4講座	発毛事業を伸ばすために今取り組むべきこと 発毛ビジネスモデルを導入し明日からあなたの整骨院が飛躍するために 講座内容①発毛の成功事例紹介 講座内容②発毛売上が伸びやすい企業の特徴 講座内容③まとめ講座
	株式会社船井総合研究所 治療院グループ マネージャー 平松 勇人 

開催要項

オンライン 開催	2025年 3月16日 日・ 19日 水・ 20日 木・ 27日 土 10:00~12:30 13:00~15:30 13:00~15:30 13:00~15:30 (ログイン開始:開始時間30分前~) ※各回同じ内容です。ご都合の良い日程をお選びください。
	お申込み期日 ●銀行振込み:開催日6日前まで ●クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。
受講料	一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

	【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。
	【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/125169 船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) に右上検索窓に「125169」をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局 **E-mail** seminar271@funaisoken.co.jp **TEL** 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
 ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



ゼロから始める

整骨院 向け

発毛

導入・集客成功セミナー

／医学博士の解説付き/
科学的根拠に基づいた
発毛法を徹底解説

技術導入のプロ

一般社団法人日本美容理容発毛協会
最高現場責任者 **岩崎 充倫 氏**

福岡県糟屋郡にて「みつとも鍼灸整骨院」を経営する株式会社Weの代表取締役社長。代表は現場を離れながら、正社員2名、パート2名の経営で、単店ながら平均月商740万円を実現。特に会員売上と非稼働売上の数値が著しく、業界課題の中でも全企業が直面する課題の解決策の最先端を牽引している。

集客成功事例企業

愛知県豊明市人口**6.9万人** おひさまメナジー治療院
店舗平均月商**460万円** 院長 **玉川 将教 氏**

柔道整復科専門学校、鍼灸マッサージ科専門学校をそれぞれ卒業し、柔道整復師、鍼灸マッサージ師の国家資格を取得後、治療院・整形外科にてスポーツ外傷・障害の責任者として勤務。長年にわたる多くの臨床経験を積み「おひさまメナジー治療院」を開院。2020年に発毛を導入し、年商を5倍越えに。

【整骨院向け】発毛導入で月商200万円実現セミナー

お問い合わせNo. S125169

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **125169**



発毛導入

で売上を向上させた事例大公開

スタッフ1名で

月200万円高生産性モデル

発毛導入はこのような方におススメ

- ✓ 新たな技術やメニューを探している方
- ✓ 既存事業だけではなく別の収益の柱を持ちたい方
- ✓ 空きスペースの活用方法で悩んでいる方
- ✓ 整骨院自費治療・交通事故治療の売上が低迷している方
- ✓ ローコストで新しいメニューを増やして単価を上げたい方

発毛・薄毛改善施術の流れ

- 1 頭皮をきれいにする……… 毛穴洗浄の刺激で頭皮・毛根の汚れをとりきる
- 2 ヒト幹細胞培養液を塗布… 洗浄できれいになった頭皮・毛根に培養液を塗布
- 3 ヘアキュア… 専用の機器を使って頭皮に微弱な電流を流すことによって、毛包幹細胞を活性化
- 4 光を当てる… 頭皮に最適な特定周波数である、近赤外線が立毛筋・体内組織を刺激し、育毛を促進。

発毛事業のここが凄い!

① 成約単価約30万円、1回30分10,000円施術

ポイント 成約単価が一番低い1ヵ月お試しコースで約30万円。
1回あたり30分・10,000円で分単価300円以上!

② 成約率60%越えて継続率も高い

成功事例：おひさまメナジー治療院 成約率平均約70%

ポイント 問合せ時に全患者に電話カウンセリング実施。また、電話カウンセリングも全てマニュアル化。ニーズが深いため、継続率も高くなる。

③ 導入まで「たった2ヵ月」

導入ステップ：①お申込み→②協会の筆記・実技のテストを実施→③合格後入会

ポイント 事前に勉強の動画と基礎知識の教科書など知識面のバックアップが受けられるため前提知識なしで可能。入会後も医学博士とやり取りできるなどアフターフォローが充実。

発毛事業の事業を選ぶメリット

1 発毛事業のみで年商3,000万円も可能

省スペース低コストで運営できる他の美容事業に比べてもまだ競合は少ない

2 安心の事業展開

機械導入企業への安心の研修制度やマニュアル、フォロー、訪問指導や実技テストの実施

3 高生産性が実現可能

施術時間が短く30分～50分で高単価なため高生産性の実現が可能

よくある発毛事業の収支モデル 初期費用約50万円で開始

- Point1 ローコストハイリターンモデルのため契約が決まれば1ヵ月目で初期コスト回収可能
- Point2 広告費は地域によって大きく差があるため地方商圏は広告費をかなり抑えて集客することが可能
- Point3 高単価商品にも関わらず契約率が高く問い合わせがあれば売上確保が可能

	1ヵ月目	2ヵ月目	3ヵ月目	4ヵ月目	5ヵ月目	6ヵ月目
機材費	540,000	120,000	120,000	120,000	120,000	120,000
協会費	9,000	9,000	9,000	9,000	9,000	9,000
広告費	200,000	60,000	60,000	60,000	60,000	60,000
売上	250,000	250,000	500,000	500,000	750,000	750,000
利益(単月)	-499,000	61,000	311,000	311,000	561,000	561,000
利益(累計)	-499,000	-438,000	-127,000	184,000	745,000	1,306,000

本セミナーのポイントをご紹介します

Point 1 1店舗発毛年商3,100万超を実現した道のり

- ✓ 既存顧客に頼らず最高売上単月530万円達成の秘訣
- ✓ 地方商圏で発毛導入が成功した秘訣

Point 2 契約率69%を実現した対応力

- ✓ 問い合わせから実来店に繋げるポイントを解説
- ✓ 来店から契約までの意識するポイントを解説

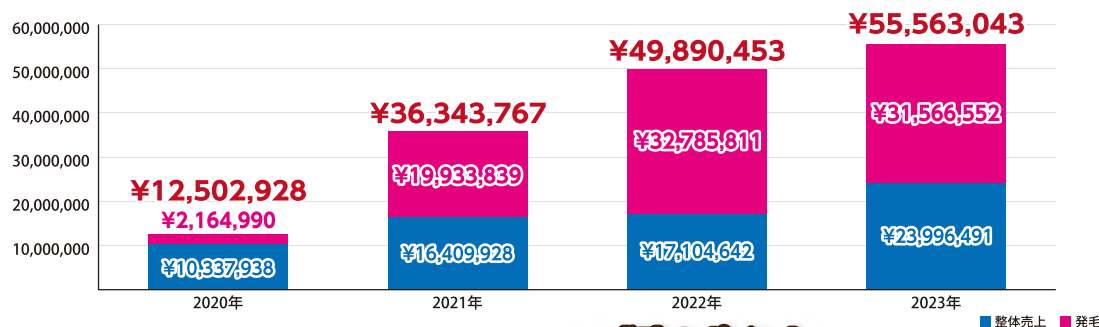
Point 3 集客パッケージがそろっている

- ✓ 発毛専用LP作成でSEOと反応率がアップ
- ✓ リスティング・SNS広告運用で集客数UP



発毛事業を売上の柱に!

成功事例①:おひさまメナジー治療院(愛知県豊明市) 1店舗発毛最高月商538万円達成 発毛導入で年商5倍超!



おひさまメナジー治療院
院長 玉川 将教 氏

▽成功のポイント▽

①投資対効果約44倍!!

2021年度 広告費 720,000円 ▶ 売上 19,933,839円
2022年度 広告費 720,000円 ▶ 売上 32,785,811円
2023年度 広告費 720,000円 ▶ 売上 31,566,552円

地方商圏のため
少ない広告費で
年商3,000万円を実現
するための問い合わせを
確保できる

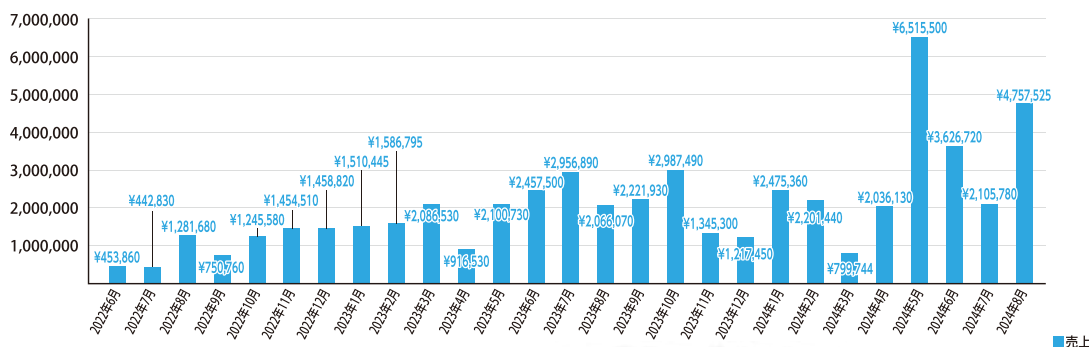
②契約率が高い

2022年度契約率平均54%2023年69%の実績
発毛患者様の来院は99%がオンラインからの来院のため、問い合わせから実来店、
契約までの一連の流れを全てマニュアル化しています。電話対応のマニュアルに沿った
ヒアリングを実施することで月間契約率100%も実現しました。

③広域商圏からの来店

来院も多く、広い商圏で集客が可能になります。

成功事例②:合同会社縁し(兵庫県芦屋市) ベッド1台で平均月商244万円 平均契約数8件/月



合同会社縁し
代表 川井 俊幸 氏

▽成功のポイント▽

①マンションの1室で年商2300万円越え

1人当たりの契約単価が高く、治療時間が短いためベッド1台でも売上が見込めます。

②完全新規の患者のみで売上獲得

99%オンラインからの新規の来店のため整体院既存顧客に頼らずに集客可能!

③独自の技術の融合

当院のオリジナル施術で全身の整体or鍼灸で薄毛の原因の1つである内臓・
神経にアプローチが可能で高い効果が実感できます。

百合口 稔 医学博士

国立岐阜大学医学部博士課程卒、美容師 SBCA顧問医学博士、一般社団法人日本理容美容発毛協会顧問
岐阜大学医学部非常勤講師

百合口氏は再生医科学という分野での医学博士号を取得。日本美容理容協会の特別顧問で美容師免許も取得。協会が育毛技術を
を研究し、提供している中、百合口氏は研究、知識等でバックアップしている。

