

住宅・不動産業界向け

時間のかかるロープレを

完全AI自動化

デモ動画はこちら



営業部長・マネージャーが忙しいという会社でも大丈夫!

店長のロープレする時間を大幅短縮!

アバターがリアルなお客様役を自然な日本語で対応

ロープレのフィードバックまで完全自動化

競合に負けない営業力を倍速で養成する

アバターAIでロープレ自動化! 営業育成セミナー

お問い合わせNo. S125071

オンライン開催

2025年 4月 14(月)日・16(水)日・18(金)日・22(火)日

13:00~15:00 (ログイン開始:開始時刻30分前~)



主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 125071

手を焼く育成が自動化される！

アバターAIで営業育成を自動化するシステムとは？

アバターAIをロープレで活用することにより、
営業マンの自発的成長を促進し、人財育成を加速させる
「**営業マン育成の自動化システム**」です。

自社オリジナルの生成AIアバターとのロープレ形式での対話を通じて、接客や商談のトレーニング及び自動評価ができるサービスです。営業マンのコミュニケーションスキルを大幅に向上させることが可能です。

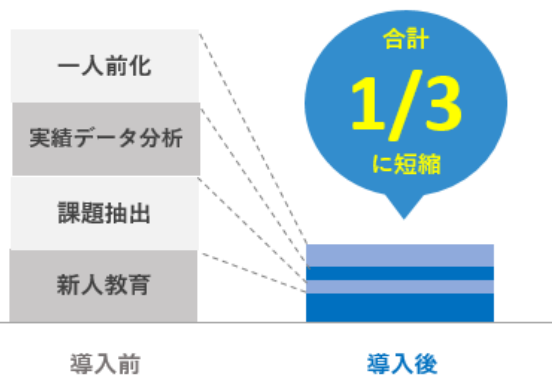


若手営業マンの育成期間を1／3に短縮できます



手を焼く育成にかかる時間を**1／3**へ
店長・マネージャーも営業マンも、負担軽減

育成時間が大幅削減

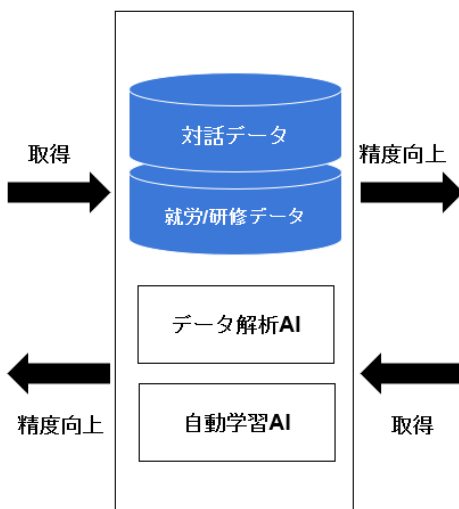


貴社にカスタマイズされた専用アバターを作成

データを元にプロダクトが進化し、より良い成果が得られるプラットフォーム *特許出願済み

AVACOM®

リアルとWEBの接客を効率化する
接客DXツール（スタッフによる遠隔接客
とAI対応が可能）



アバトレ®

スタッフの接客や商談の研修を効果的
かつ効率的に実施する教育DXツール



アバターAIを活用した営業マン育成

人手をかけずに効果的なロープレトレーニングを実施することができます



コスト削減 業務負荷軽減

- ・マネジメント層の貴重なリソースを効果的に活用します
- ・AIによるフィードバックで育成のばらつきを無くすことができます



営業組織全体の レベルアップ

- ・社員の代わりにAIアバターが多様なペルソナを演じることで多様でリアリティがある練習を実現します
- ・個人やグループのトレーニング結果を可視化して共有できます



教育の資産化

- ・担当者が部署異動や退職をしても教育が自動的に引き継がれます

構築かんたんで高品質なトレーニングを実現することができます



膨大な対話データは 不要！ かんたんにAIを構築

- ・10問程度の質問に回答するだけで高性能な研修コンテンツを生成
- ・安価でスピーディーに納品



まるで人間と話すような 高い対話感

- ・AIの応答が約1秒以内の超低遅延
- ・ハルシネーションを抑えてコンテキストを維持した会話展開
- ・高品質な容姿と振る舞いのアバター



性能の高いAI対話評価 システムと管理部門に 寄り添った管理画面

- ・定性と定量の両方での対話の評価（独自のカスタマイズもご相談可能）
- ・部門ごとに練習回数や評価結果を管理

以下に当てはまる方 **必見！** 1つでも当てはまったらご参加ください

- ☑ 新人が中々育たない・育つ前にやめてしまう
- ☑ 幹部、マネージャーが部下を指導する時間がない
- ☑ トップセールスやベテランに頼る体制を抜け出したい
- ☑ 今いる営業が、一刻も早く一般レベルになってほしい
- ☑ 自主的に学ぶ環境・仕組みを構築したい
- ☑ いち早くAIを取り入れて、他社と差別化したい
- ☑ ズバリ、ロープレを自動化してくれるAIがほしい！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

アバターAIでロープレ自動化！営業育成セミナー

お問い合わせNo. S125071

第1講座



営業DX, AI活用など、具体的に一步目を踏み出すことが難しいと感じられている方が多いのではないのでしょうか。今回は最新技術のアバターAIを使った営業育成のDXについて事例・詳細内容をお伝えいたします

株式会社船井総合研究所 栗原 北斗

第2講座



あなたの会社が営業育成DXを始めるためには

営業システムやAIなどは導入して終わりではありません。むしろその活用のほうがハードルが高いと思います。私からは皆様の会社にいかに営業育成の仕組みを落とし込むのかをお話いたします。株式会社船井総合研究所 チーフコンサルタント 濱中 亮

日時・会場

オンライン配信

2025年4月14日(月) 2025年4月16日(水)

2025年4月18日(金) 2025年4月22日(火)

開始

終了

13:00 ▶ 15:00

申込期限

- ・銀行振込み : 開催日6日前まで
- ・クレジットカード : 開催日4日前まで
- ※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください
- ※祝日や連休により変動する場合がございます
- ※満席などで期限前にお申込みを締め切る場合がございます

ログイン開始時間

講座の開始時刻30分前より

受講料

一般価格

税抜 10,000円(税込 11,000円)／一名様

会員価格

税抜 8,000円(税込 8,800円)／一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

1. Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
船井総研HPの右上検索窓に

125071

で検索

2. お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3. メールが届く



受講料のお支払い確認後開催
2日前に受講方法をメールで案内、マイ
ページにもセミナー視聴サイトが表示

4. セミナー受講



開催時間になればお持ちのスマホ
・PCよりセミナー視聴サイトに
入室

お問合せ



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

▼お申込みはこちら



▼よくあるご質問

・お申込みに関してのよくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください