

参加者
特典

「高単価＆高受任率」を実現する
「**秘**面談・提案関連ツール」データプレゼント!

【相続手続き】面談ツール(全22ページ)

面談の際に、お客様と一緒に読み進めるだけで、お客様の潜在的なニーズを掘り起こし、事務所のサービスの本質を伝えることができるよう、工夫を凝らしました。



【生前対策】面談ツール(全13ページ)

生前案件の初回面談で使用するツールです。人生100年時代、多岐にわたるお客様の悩みの本質を整理し、専門家として適切な提案をするためのヒアリングを可能にします。



チラシ・ヒアリングシート・ロープレ用ツール

商品チラシ、ヒアリングシート、ロープレチェックリストなど超・実践的なツールをご紹介します。



講座	講座内容
第1講座 13:00~13:30	士業業界における面談・受任力の現状と課題 士業業界を取り巻く環境変化の中、顧客ニーズに応える面談・受任の在り方が問われています。数多くの研修実績をもとに、効果的な面談のポイントを、NG事例と比較しながら解説します。 株式会社船井総合研究所 法務・税務ビジネス支援部 データコンサルタント 廣瀬 大悟
第2講座 13:30~14:20	模擬面談の動画解説あり 相続手続きサービスの面談・受任におけるポイント 相続手続きの円滑な進行に欠かせない面談・受任のポイントを模擬動画付きで具体的に解説。顧客とのコミュニケーション、ニーズ把握、提案方法を学び、顧客満足度向上に繋がる接客スキルをお伝えします。 司法書士法人 やまぐち中央事務所 代表 司法書士 福田 修平 氏
第3講座 14:30~15:20	模擬面談の動画解説あり 生前対策サービスの面談・受任におけるポイント 人生100年時代、真に必要な生前対策商品を提案する面談・受任のポイントを模擬動画付きで解説。遺言、贈与、家族信託等、各種手法の特徴を理解し、状況に応じた提案力、信頼関係構築、コンサルティングスキル向上のノウハウをお伝えします。 株式会社船井総合研究所 法務・税務ビジネス支援部 データコンサルタント 廣瀬 大悟
第4講座 15:30~16:15	全国の面談事例を体系化した「面談ツール」の使用方法を徹底解説 ゲスト講師の知見を活かし、明日から事務所で使える実践的な施策を検討します。船井総合研究所が作成した「ヒアリングシート」や「面談ツール」の活用方法を解説し、誰でも「最高品質の相続面談」を実現できる教育システムのつくり方をお伝えします。 株式会社船井総合研究所 法務・税務ビジネス支援部 マネージャー 宮戸 秀樹
第5講座 16:15~16:30	本研修のまとめ 研修で得た知識やスキルを明日からの実務に活かすためのポイントを整理します。 株式会社船井総合研究所 法務・税務ビジネス支援部 マネージャー 宮戸 秀樹

開催日時

2025年 **3月 8日** **土** 13:00~16:30
(受付開始:開始時間30分前~)

東京会場

船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
[JR]東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京駅」地下直結(八重洲地下街経由)

お申込み期日

銀行振込み :開催日6日前まで

クレジットカード:開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合がございます。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 60,000円(税込**66,000円**) / 一名様 会員価格 税抜 48,000円(税込**52,800円**) / 一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/124620>

船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に
右上検索窓に「124620」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



対象
士業

司法書士

弁護士

税理士

行政書士

開催日時
2025年

3月 8日 **土**

13:00~16:30
(受付開始:開始時間30分前~)

船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO

たった一日で相続・生前対策の**受任単価・受任率**が**劇的アップ!**

遺産
整理

遺言
遺言執行

家族
信託

死後
事務

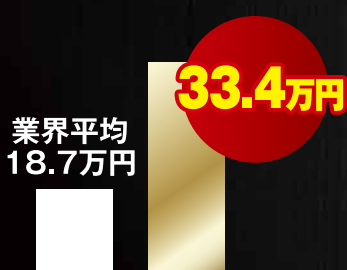
相続・生前対策

面談・受任力アップ研修

相続・生前案件の受任力で、**全国トップクラスの実績**を誇る
特別ゲストによる超・実践的なノウハウ大公開!

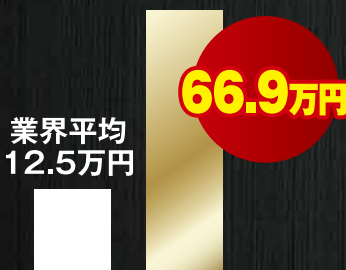
実績①

相続の平均受任単価



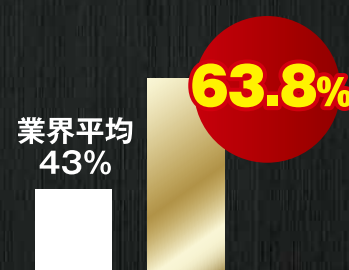
実績②

生前案件の平均受任単価



実績③

平均受任率



※業界平均=船井総合研究所のコンサルティング先から算出

主催

相続&生前対策の面談・受任力アップ研修



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. **S124620**



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) →

124620

他では聞けない!相続・生前対策の受任力アップのポイントを惜しみなくお伝えします!

Before

- 面談スキルの教え方がわからない、育成の仕組みがない
- 相続・生前対策サービスの単価が低い、伸び悩んでいる
- 高単価の手続き案件や、生前コンサルティング案件の受任できない
- 手続きや申告など、単発・スポットの受注しかできない
- 面談方法がバラバラで属人化している、所員ごとに面談力に大きな差がある

After

- 💡 適切なロープレ、チェックリストを導入することで、入社6ヶ月で面談ができる教育体制を構築!
- 💡 生前+相続+二次相続までカバーする商品をもつことで、単価を2倍に!
- 💡 セールスのキホンに沿った面談をすることで、誰でも受任率を60%超に!
- 💡 顧客の潜在ニーズを掘り起こすヒアリングをすることで、ライフステージに沿ったサービスの提供が可能に!
- 💡 読み進めていけば「理想の面談」ができる面談ツールを活用することで、面談のバラツキを解消!

全国トップクラスの受任力をもつゲスト講師を招聘!



2004年に司法書士試験に合格後、司法書士法人やまぐち中央事務所を設立し、山口県内で3支店を展開する福田修平先生。相続の延べ相談実績は6,000件以上と、開業当初より相続手続きのほか、遺言や家族信託などの生前対策分野にも積極的に取り組んでいらっしゃいます。船井総合研究所のご支援先のなかでも、特に顕著な受任率と受任単価を実現し、毎年、相続分野の大幅な業績アップを達成しています。全国で相続に取り組む士業事務所が集う弊社主催の「相続・財産管理研究会」の年間MVPも2年連続で受賞するなど、その実力は折り紙付きです。

6年ぶりのリアル開催!バージョンアップした本研修の魅力とは?



ポイント01 模擬面談風景を事前収録し、当日ゲスト講師が解説します!

実践的な研修を目指し、**ゲスト講師の模擬面談風景を撮影した動画**を特別にご用意しました。当日はゲスト講師が、**映像を基にポイントを解説**します。普段ではなかなか体験できない他事務所の実例を学ぶ絶好のチャンスです。この貴重な機会をお見逃しなく、ぜひご参加ください!

ポイント02 そのまま読めば使える「最強面談ツール」をご提供&使用方法を解説!



ゲスト講師や、全国の面談・受任力の高い先生のノウハウを集客した相続手続き・生前対策用の面談冊子をご提供します。またその使用方法を、全国各地で「面談・受任力アップ研修」を実施してきた船井総合研究所のコンサルタントが解説します。 **実物は裏面をご覧ください**

司法書士法人やまぐち中央事務所のココがスゴイ!

実績① 相続の平均受任単価**33.4万円**⇨業界平均**18.7万円**

- ・徹底した“根掘り葉掘り”ヒアリングや、“おせっかい”な提案により、お客様の潜在的なニーズもキャッチ
- ・その結果、相続分野の受任単価が業界平均の約2倍に!

実績② 生前案件の平均受任単価**66.9万円**⇨業界平均**12.5万円**

- ・老後のお金の不安から認知症対策まで「司法書士業務」とらわれないサービスを持つことで、最適な生前対策コンサルティングを提供。
- ・その結果、生前対策の受任単価が業界平均の5倍以上に!

実績③ 平均受任率**63.8%**⇨業界平均**43%**

- ・面談そのものが「サービス」という意識で、面談の品質の徹底的な磨き込みを実施。
- ・その結果、受任が難しいホームページやセミナー相談会などの「ダイレクトマーケティング」を中心しつつも、業界平均を大きく上回る受任率を実現!

面談・受任力アップ研修によって、全国各地でこんな成果がでています!

関東エリア A事務所

面談ツールの導入と所内でのロールプレイングを徹底し、受任単価の大幅アップを実現。不動産決済業務しか経験のない「The司法書士スタッフ」が、50~100万円以上の高額な遺産整理案件を安定的に受注。

九州エリア B事務所

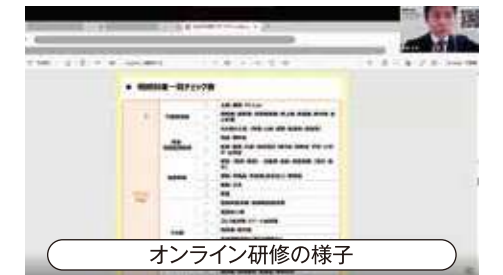
高い提案力で受任率70%を達成し、手続き案件から派生する高付加価値サービスの提供に成功。相続手続きの際に家族信託を活用した生前対策を提案し、認知症対策も含めたトータルサポートを提供。



ロールプレイングの様子



集合型研修の様子



オンライン研修の様子