

1人当たり生産性1,000万超!障害年金事業新規参入セミナー

開催概要

2025年
3月 14日(金)・21日(金)
4月 7日(月)・16日(水)

東京会場

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード: 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 20,000円(税込22,000円)/一名様 会員価格 税抜 16,000円(税込17,600円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがあります。

講座

内容

講師

全国の障害年金事業の現状と おすすめする3つのポイント

第1講座

- ①障がい者をとりまく環境障害年金の現状
- ②障害年金をおすすめするポイント

株式会社船井総合研究所
労務ビジネス支援部
社労士グループ
リーダー
三登 裕子



未経験から参入するためのノウハウと参入ストーリー

ゲスト講座

- ①なぜ障害年金事業に?参入までのストーリー
- ②HPからの問い合わせが9割!Webのみで集客を実現
- ③立ち上げでも社労士1名で運営可能
- ④初めてでも安心!障害年金事業の顧客対応のポイント
- ⑤経験がなくても、受給決定率90%以上を達成するポイント

第2講座

櫻庭経営労務管理事務所
所長
櫻庭 充典 氏



全国の障害年金事務所における取り組み大公開

第3講座

- ①集客の自動化で月平均30件以上の問い合わせ!HPで押さえるべきポイント
- ②面談に誘導するための電話対応のポイントと面談でヒアリングすべきポイント
- ③受任率90%を誇る事務所のノウハウを落とし込んだ営業ツール大公開!
- ④未経験者でも効率良く申請業務を実施するポイント
- ⑤医師・就労移行支援事業所・特別支援学校・他事業から紹介をもらうための
タイアップ手法

株式会社船井総合研究所
労務ビジネス支援部
社労士グループ
増渕 傑



明日から即実践するために、 社労士の先生方に「今」考えて欲しいこと

第4講座

- ①本日の振り返りとまとめ
- ②明日から実践するためのヒント
- ③実行するために意識すべきこと

株式会社船井総合研究所
労務ビジネス支援部
社労士グループ
マネージャー
能登谷 京祐



お申込み方法



[QRコードからのお申込み]

右記QRコードから
お申込みください。



[PCからのお申込み]

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/124505>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に右上検索窓に
「124505」をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索して確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

一人当たり生産性1,000万円超のビジネスモデルを徹底解説!
現状を打破したい社労士必見

労務激戦区の
東京都心でも

参入したた1年で受任**47件**

社労士業務は給与計算・手続き・助成金だけじゃない

本当はスゴい 障害年金

障害年金分野の魅力とは…?

①縮小する日本経済でも伸びる!

②未経験/少人数でも成功確度が高い!

③営業工数不要!

櫻庭経営労務管理事務所 所長 櫻庭 充典 氏

櫻庭経営労務管理事務所の代表を務めている。障害年金事業に参入後、3日で初受任を果たし、その後も

継続して月平均4件の受任を獲得し、9ヶ月で40件受任と安定的な事業運営を行っている。



1人当たり生産性1,000万超!障害年金事業新規参入セミナー

お問い合わせNo. S124505

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総研研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 124505



なぜたった1名かつ未経験から立ち上げ1年で47件受任できたのか?

障害年金の対象者は年々増加中!

推定受給率60%と障害年金はまだ行き渡っていない

2006年から2018年にかけて精神障がい者数は1.5倍となっています。一方で65歳未満の障がい者数(障害者手帳の発行数)449.6万人に対して障害年金の受給者数は271.7万人です。障害年金は障がいをお持ちの方全てが受給できるわけではありませんが、受給率は60.43%程度しかありません。

取組事務所はわずか16%

調査によると、障害年金は16%の事務所でしか登録されていませんでした。助成金は37%であり、その半分以下という数値です。

さらに…実は高生産性!?

社労士事務所の平均1人あたり売上約900万円(社労士事務所経営研究会会員平均)に対し、障害年金事業に3年以上取り組んでいる弊社コンサルティング先の1人当たり生産性は、平均1,300万円です。障害年金事業は、実は社会性だけでなく収益性を兼ね揃えた高生産性な事業と言えます。

▼障がい者数の推移



未経験社労士1名でも参入可能

櫻庭先生も当初は障害年金の請求は複雑で未経験では難しいのではないかと考えていたそうです。

ですが様々なツールを活用することで未経験でも実務習得が可能となりました。

特に請求実務のポイントは「実際の書類の見本」を入手し、真似することだそうです。櫻庭先生は弊社の事例閲覧システムをフル活用されていました。

事例閲覧システムで最速の実務習得!

▼事例閲覧システム

障害年金経営研究会入会特典。
個人情報を消し込んだ状態の申請書類の閲覧が可能。

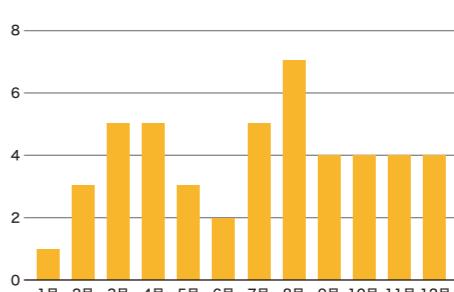


WEBからの問い合わせ90%訪問営業不要

集客はホームページ経由!反響を待つだけ!?

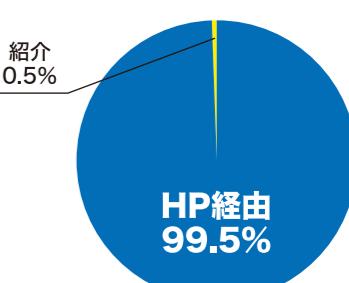
障害年金事業はホームページからの集客が9割です。
ファーストコンタクトが相手からあるという点は魅力的です。ゲストの事務所はHPを公開して3日で初受任を果たしています。

年間受任数の推移



平均月受任数約4件

問合せの内訳



99.5%がHP経由の問い合わせ

数多くの成功事例から導き出されたポイントをセミナー限定で大公開!

成功事務所が取り組んだ戦略をセミナーで大公開

①HPを作成

障害年金事業の集客の要はなんといってもHPです。
HPをしっかりと整備することで、営業に時間を割かずに、実務の習得に専念することができます。
また、記事の追加などHPの更新を行っていくことで、長期的に事務所の資産となります。

②WEB広告で集客

HPから最速で反響・受任に繋げるためには「WEB広告」も重要です。
HPは作成してから認知されるまでに半年～1年かかることもあります。
WEB広告をうつことで、認知の期間を大幅に短縮し、HPから即座に反響に繋げることができます。



③ツールの作成

実務面では契約書のほか、電話対応のフローや委任状、顧客への説明資料などを準備しましょう。
業務の標準化を行うことで効率的な顧客対応やスムーズな請求業務を行うことができます。



全国の事務所が実際の業務に使用しているツールがセミナー会場にて閲覧可能!

1. 営業

- 専門性が伝わる障害年金専用名刺
- 専門家紹介のプロフィールシート
- 障害年金事務所パンフレット
- 障害年金のしおり
- HP オープンPRチラシ
- 障害年金ニュースレター



2. 電話対応キット

- 障害年金の面談誘導フロー
- 障害年金版・電話対応マニュアル
- スタッフさんでもヒアリングができる電話受付表
- 面談時にお持ちいただくご案内誘導チラシ



3. 面談キット

- 相談表
- 障害年金受給要件確認表
- 障害年金面談チェックシート
- 障害年金アプローチブック
- 申請の流れ説明シート
- サポート依頼を迷っている方へ
- 障害年金サポート費用
- 障害年金まるわかりガイドブック
- ご契約ご説明チェックシート
10. 委任状・契約書
11. 事務手数料にかかる内訳説明書
12. ご相談者様の声収集シート

ゲストインタビュー

なぜ障害年金に参入を?

生産性と継続性の高い事業だからです。
以前は助成金を専門に社労士事務所を経営していましたが、助成金は毎年の制度改定が多く、その時々の時流に、経営が左右されるという側面がありました。

そこで、一人当たりの生産性が1,000万円を超え、よくも悪くも40年間、大きな制度変更のない障害年金事業に参入しました。

障害年金は毎年、新たな法律ができるということもないため、一度手についてしまえば、事業を継続できる専門性が身につき、なにより障害年金を受け取ることができたお客様からの感謝を頂けるというのも魅力の一つだと思います。

櫻庭経営労務管理事務所
所長 櫻庭 充典 氏



立川で、たった1名で
年間受任47件

本セミナーでは最短・最速で事務所売上を軌道に乗せる術をお教えします

詳しいセミナー内容は
裏面のQRコードから!