

「100 億 Members Club Summit」のご招待

2025 年 4 月 吉日
株式会社船井総合研究所
価値向上支援本部

拝啓

立春の候、時下ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。
さて、この度貴社におかれましては、長年のご努力が実り、
売上 100 億円を達成されたとのこと、心よりお祝い申し上げます。誠におめでとうございます。

この度、直近 3 ヶ年で売上 100 億円を達成された企業の経営者の皆様だけにご参加いただける特別な会、
「100 億 Members Club Summit」を開催する運びとなりました。

売上 100 億円を達成された企業の皆様は、日本全体の企業数の上位 1% に位置し、
日本経済・地域経済を牽引していく企業として、とても重要な立場におられます。
2024 年は「中堅企業元年」と呼ばれ、日本政府が地域経済を牽引する中堅企業に対する成長促進措置を進めており、
2025 年に入り、100 億企業化に向けた補助金が発表され、
多くの企業様が、目標として 100 億企業を宣言されることとなりました。
皆様は、既に 100 億企業化を実現され、
更に次のステージである 300 億企業、1000 億企業となることが望まれています。

本会は、100 億円という輝かしい実績を達成された企業様を表彰させて頂く(クリスタルトロフィーをご用意します)と共に、
経営者同士が、成功体験を共有し、未来に向けたビジョンを語り合い、
更に成長するための情報を得ることができる、他に類を見ない貴重な機会です。

つきましては、100 億円を達成された日本経済・地域経済を牽引されている経営者にぜひご参加いただきたく、
下記のとおりご案内申し上げます。

敬具

記

- ◎ 日時 : 2025 年 5 月 13 日 (火) 10 時 00 分～12 時 00 分 [受付 : 9 時 30 分]
- ◎ 会場 : 船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲 2-2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35 階(東京駅徒歩 1 分)
- ◎ 主催 : 株式会社船井総合研究所 (Funai Consulting Incorporated)
- ◎ 申込方法 : 右記 QR コードから特設ページへアクセス頂き、お申込みください
[申込期限 : 5 月 6 日 (火)]
- ◎ 受講料 : 無料
- ◎ 100 億 Members Club Summit 特設ページ : <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/124291>

[お申し込み]



本件に関するお問い合わせ先 :

船井総研セミナー事務局 / E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp TEL : 0120-964-000 (平日 9:30-17:30)

※お問い合わせ時に「セミナー No.S124291」とお伝えください

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索して確認ください。

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。

尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

100 億 Members Club Summit Timetable

時間	講座名	講師紹介
10:00 10:10	オープニングセッション 100 億 Members Club Summit とは？	株式会社船井総合研究所 執行役員 松井 桂 住宅不動産業界でマーケティングによる業績アップ コンサルティングを展開。新ブランド開発、新規出店、 多店舗展開、既存ブランドの活性化により、最低で も『3 年で 2 倍の事業計画』を描くスタイルで提案。
10:10 10:40	100 億円達成アワード	株式会社船井総合研究所 代表取締役社長 真貝 大介 神戸大学経営学部卒業後、2001 年、株式会社船井 総合研究所入社。土業コンサルティング部門を船 井総合研究所の主力三大業界のひとつになるまで 育て上げた後、金融財務コンサルティング部門の 立ち上げも主導した。2020 年 3 月、船井総合研 究所 代表取締役社長 社長執行役員に就任。中堅企業 向け総合コンサルティング、DX コンサルティ ングの領域拡大を牽引している。
10:40 11:10	6 年で売上 100 億から 300 億超を実現した成長戦略	株式会社不動産 SHOP ナカジツ 取締役社長 COO 樗澤 和樹氏 生え抜き社員で社長に就任。創業 16 年で現在の業 容までに成長させた立役者の一人。1986 年 8 月生ま れ、新潟県妙高市(旧新井市)出身。新潟県立高田高 校卒業後、中京大学入学に伴い愛知県に移住。 2009 年株式会社不動産 SHOP ナカジツに入社。
11:10 11:40	Future Leaders Connect (情報交換会) 本会に参加されている 100 億達成企業の経営者同士で情報交換を行います。	
11:40 12:00	クロージングセッション 100 億企業から 300 億企業への成長戦略	株式会社船井総合研究所 マネージングディレクター 鈴木 圭介 法律事務所の事業戦略・組織開発に従事し、業界 を代表する事務所・土業グループを多数輩出。「中 堅企業向けコンサルティングサービス部門」の立ち 上げに参画し、特に 20 億～ 50 億企業が 100 億企業 になるためのロードマップ策定に関する専門性を 有する。2023 年より同部門責任者。

100 億 Members Club Summit の特徴

- 特徴
その

1

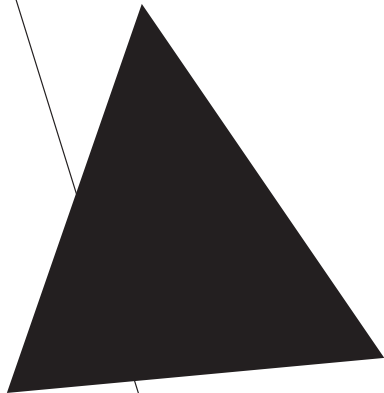
100 億企業を目指されるステージにおられる
選ばれた経営者のみが参加できる特別なサミット
- 特徴
その

2

100 億企業を多面的に調査・分析し、
実現に向けての戦略精度を上げることができるサミット
- 特徴
その

3

100 億企業の戦略に特化しているサミットのため、
業種・業界を超えて学ぶことができるサミット



つくろう、地域に 100 億の幸せを。

100 億企業になれる会社は、多くはない。

少し尖った、もしくは野心的な社長でないと、
上位 1% の経営者には、到達できないと思われる。

しかし、本当にそうだろうか？

成功のメソッドは、存在する。

正しい道筋に沿い、良質な情報を集め、小さな挑戦を積み上げていけば、
100 億という数字は、どんな経営者にも目指せる目標だと私たちは考える。

そしてそのために効率のいい方法は、経営者よりも、
多くの経営者を知っているコンサルタントを利用することだ。

私たち船井総合研究所は、全国の中小企業を支え、
なかでも 700 社もの企業を 100 億企業へ成長するまで伴走してきた知見から、
「100 億企業化ロードマップ」を策定。

例えば、社内体制の見直しが必要な段階もある。

例えば、これまでの成功体験を捨てなければいけない段階もある。

そしてきっと一番大切なのは、「100 億企業を目指したい」という志だ。

企業が成長すれば、雇用が生まれ、地域が元気になっていく。

どんな社会貢献をするよりも、地元に親しまれ、多くの人を救うだろう。

社内のスタッフにもやりがいを与え、還元することができるだろう。

経営者として生きるなら、これほどワクワクすることがあるだろうか。

私たち船井総合研究所は、そんな企業を支え、増やすことから、日本に活力を注ぎたい。

100 億 企業化 PROJECT

その挑戦には、
地図がある。