

高みを目指す方にこそお届けしたい
とっておきのご案内

整骨院トップ経営者 フォーラム2025

大好評につきオンライン開催決定!

2025 2/12水・19水・23日・3/2日
10:00~13:00 (ログイン開始:開始時刻30分前~)

成長企業の経営トップが全貌を語りつくす!
30億突破後も持続的に成長し続ける**6つの**ポイント

株式会社OMGホールディングス

- Point 1 **コングロマリット**(多角化・他事業化)戦略による組織規模拡大
- Point 2 **M&A・資本業務提携**による事業拡大・再編
- Point 3 **FC本部化、ホールディングス化**を経営に組み込む

株式会社ほねごり

- Point 1 **成長した礎である事業計画と組織図**をご紹介
- Point 2 **138名の資格者採用(内定)を実現した採用手法**
※2024年8月1日時点
- Point 3 **自社独自のキャリアパスと研修・育成制度**

多角化・多事業化
ホールディングス
グループ経営

グループ総売上**100億**
300拠点

従業員数**1800名**

株式会社OMGホールディングス
代表取締役社長 大平 雄伸氏

創業10期目
人的資本経営で
急成長

グループ年商**56.5億**
47拠点

従業員数**720名**

株式会社ほねごり
代表取締役 阿部 公太郎氏

主催



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

【鍼灸整骨院】整骨院トップ経営者フォーラム

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo.S124183

セミナーお申込みはこちらのQRコードから

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)> 124183



企業紹介 株式会社OMGホールディングス

心と体を健康にする **株式会社OMG PARTNERS** **株式会社GENKIDO**

グループ総売上**100億円・300拠点・従業員数1,800名**の
コングロマリット(多角化・多事業化)経営を
実現した経営戦略

1986年帝京大学付属医学技術専門学校卒業後、接骨院勤務・同院長を経て91年に独立。業界でも類稀なる急成長を経て、現在経営する治療院・介護施設・リラクゼーションサロンは全国300拠点、グループメンバー総数1,800名を超える企業へと躍進。

「心と体を健康にするための事業を推進し続けることによって社会貢献し続ける」という創業以来不変のポリシーを基に、健康・介護・美容に関する事業展開を力強く推進している。



株式会社OMGホールディングス
代表取締役社長

大平 雄伸 氏

株式会社OMGホールディングスのここがスゴイ!

- ◆1院の接骨院から整骨院業界屈指の企業集団へと成長
- ◆多様な企業や人材を一つにする経営トップの高い視座
- ◆300拠点を越えるコングロマリット(多角化・他事業化)経営を実現
- ◆ホールディングスグループ経営で、経営者人材が育ち事業成長が加速

グループ総売上	従業員数	拠点数
100億円	OMGパートナーズグループ全体 1,800名	OMGパートナーズグループ全体 330拠点
グループ内経営者人材数	事業内容	鍼灸整骨院
7名	20事業以上	127拠点

企業紹介 株式会社ほねごり

創業10期目でグループ年商**56.5億円**
(鍼灸整骨院42.4億、医療法人14.1億円)を
実現した人的資本経営の実践と成長戦略

整形外科を経営したいという思いから修行を始め、2014年に1院目を神奈川県でオープンし順調なスタートを切るも、柔道整復師業の在り方に疑問を持ちシフトチェンジ。2015年に3院、2016年に6院と順調に接骨院をオープンし急成長を遂げた。接骨院業界では先進的とも言える「企業」としての体制を構築し、計画に添って目標を達成するPDCAや社員カリキュラム構築による新人育成の早さは群を抜く。その後も新しいシステムを意欲的に取り入れ、2024年8月現在44院を経営しながら整形外科クリニック3院を経営するなど、接骨院業界の明るい未来を創り「志」を胸に事業拡大の地図を描き続けている。



株式会社ほねごり
代表取締役

阿部 公太郎 氏

株式会社ほねごりのここがスゴイ!

- ◆創業10期で、鍼灸整骨院は直営のみで44店舗42.4億まで成長
- ◆整形外科経営に参画し、MRI・CTも有する大規模クリニックとして成長
- ◆業界屈指の採用実績を誇り、25年入社予定138名 ※2024年8月1日時点
- ◆独自の教育研修制度で、無限に成長し続けられる環境

創業	グループ年商	拠点数
11年目	56.5億円	47拠点
1店舗最大月商	鍼灸整骨院平均年商	整形外科1店舗年商
2,480万円	9,250万円	4.7億円

本セミナーでわかる内容の一部をご紹介します

Point 1 コングロマリット(多角化・他事業化)戦略による組織規模拡大

- ✓ 時流やマーケットを読み、業態転換や新規事業立ち上げ
- ✓ 新規事業で強い成功フォーマットを作り一気に拠点展開
- ✓ 1事業100店舗を基準にした事業計画の考え方

ひろがる 鍼灸接骨院

GENKI
NEXT

GENKISUN

fagun

GENKI Plus

げんき堂整骨院

SPA

relax

CILGRACE

Premium Care

Fashionista

Point 2 M&A・資本業務提携による事業拡大・再編

- ✓ 買収後も事業を成長させ続けるM&A戦略の考え方
- ✓ 資本業務提携による事業展開

Point 3 FC本部化、ホールディングス化を経営に組み込む

- ✓ 社員の独立支援を本部がサポートし新たなキャリア構築
- ✓ FC展開による異業種参入でスピード展開
- ✓ 経営者人材が育ち、事業拡大を加速するホールディングス経営

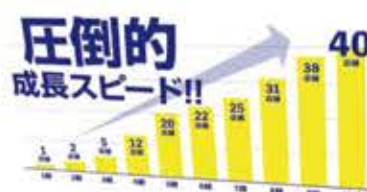


OMG PARTNERS
 ポリシー
 世の中の方々の心と体を健康にする為の事業を推進し続ける事によって、社会貢献し続けること。
 このポリシーは、OMG partnersの社会的存在価値であり、私達が、OMG partnersで働く意味と価値、そしてプライドである。

本セミナーでわかる内容の一部をご紹介します

Point 1 成長した礎である事業計画と組織図をご紹介します

- ✓ 創業から今までの組織図の遷移を全て公開!
- ✓ 成長ステージに合わせた本部機能の強化のポイント
- ✓ 経営幹部の役割分担と各責任者の担当範囲



Point 2 138名の資格者採用(内定)を実現した採用手法 ※2024年8月1日時点

- ✓ 人事を経営戦略の中核に置く経営戦略
- ✓ 採用コストを最小限に抑えられた採用施策
- ✓ 新卒・中途共に理念採用し、入社後に早期活躍するために教育・研修する専門部署HR部(人事部)を設ける
- ✓ 人事部にマネージャー以上の優秀人材を抜擢し、学生に自社の魅力を存分に伝える

Point 3 自社独自のキャリアパスと研修・育成制度

- ✓ 会社理念、社会人マナー、接客、問診、施術などの基礎を徹底的に学べるアカデミー制度
- ✓ 無限のキャリアステップを目指して、自らのビジョンに沿ったキャリアアップを実現
- ✓ 男女比率は、男性49.2:50.8%で女性も活躍できる環境



【鍼灸整骨院】整骨院トップ経営者フォーラム ～当日のスケジュール～

第1講座

10:00
▼
10:45

整骨院が年商10億を突破し、成長を続けるには何が必要なのか？ 年商30億円・300人組織へ向けた成長戦略を公開

株式会社船井総合研究所 アカウントパートナー推進部 マネージング・ディレクター 鈴木 圭介

2007年株式会社船井総合研究所(現株式会社船井総研ホールディングス)に新卒で入社。法律事務所の事業戦略・マーケティング支援・組織開発に従事し、業界を代表する事務所・土業グループを多数輩出。デジタルマーケティング関連テック・リーガルテックを中心としたテクノロジーの活用に関心を持ち、2021年より「中堅企業向けコンサルティングサービス部門」の立ち上げに参画し、特に20億～50億企業が100億企業になるためのロードマップ策定に関する専門性を有する。2023年より同部門責任者(マネージングディレクター)。



ゲスト講座 1

10:50
▼
11:40

創業から10期目でグループ年商56.5億円(鍼灸整骨院42.4億円、医療法人14.1億円) を実現した人的資本経営の実践と成長戦略

株式会社ほねごり 代表取締役 阿部 公太郎 氏

整形外科を経営したいという想いから修行を始め、2014年に1院目を神奈川県でオープンし順調なスタートを切るも、柔道整復師業の在り方に疑問を持ちシフトチェンジ。2015年に3院、2016年に6院と順調に接骨院をオープンし急成長を遂げた。接骨院業界では先進的とも言える「企業」としての体制を構築し、計画に添って目標を達成するPDCAや社員カリキュラム構築による新人育成の早さは群を抜く。その後も新しいシステムを意欲的に取り入れ、2024年6月現在44院を経営しながら整形外科クリニック3院を経営するなど、接骨院業界の明るい未来を創り「志」を胸に事業拡大の地図を描き続けている。



ゲスト講座 2

11:45
▼
12:35

整骨院1院から年商100億円のコングロマリット化(多角化・多事業化) を実現した経営戦略

株式会社OMGホールディングス 代表取締役社長 大平 雄伸 氏

1986年帝京大学付属医学技術専門学校卒業後、接骨院勤務・同院長を経て91年に独立。業界でも類稀なる急成長を経て、現在経営する治療院・介護施設・リラクゼーションサロンは全国300拠点、グループメンバー総数1,800名を超える企業へと躍進。「心と体を健康にするための事業を推進し続けることによって社会貢献し続ける」という創業以来不変のポリシーを基に、健康・介護・美容に関する事業展開を力強く推進している。



まとめ 講座

12:40
▼
13:00

整骨院グループが年商30億円・300人組織を実現するために明日からすべきこと

株式会社船井総合研究所 メディカル支援本部 シニアコンサルタント 宮澤 駿

2014年4月に株式会社船井総合研究所へ入社。「院長を経営者に」を大切に、全国の整骨院に経営コンサルティングを実施。単店～年商10億規模の会社を担当し、原理原則を土台に業界内外の潮流を掛け合わせて地域一番・全国トップクラスへ。コンサルティングにおいては自費導入・交通事故・初診対応・マネジメント・分院展開など幅広く対応。



※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

2025年

開催日時

2月12日(水)・2月19日(水)
2月23日(日)・3月2日(日)
10:00～13:00(ログイン開始:開始時刻30分前～)

受講料

一般価格 税抜 30,000円(税込33,000円)／一名様 会員価格 税抜 24,000円(税込26,400円)／一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

開催方法

オンライン開催

お申込み期日

銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

お申込み方法



【PCからのお申込み】下記セミナーページからお申込みください。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/124183>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に右上検索窓に「124183」をご入力し検索ください。



【QRコードからのお申込み】右記QRコードからお申込みください。



【年末年始休業のお知らせ】2024年12月26日(正午)～2025年1月7日まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。