

事務用品・オフィス家具販売店セミナー

このようなお悩みをお持ちの方必見

- ✓ 競争激化による粗利率低下
- ✓ 目減りするストック収益
- ✓ 賃上げ対応ができていない

飛び込みしない新規開拓で

生産性1.5倍

毎年105～110%の賃上げも実現！

以前

- 2年連続赤字
- 売った人が偉い昭和の企業体質
- 経営者自身も未来が見えない…



現在

- 黒字化成功。高収益体質に
- オフィス家具部門の粗利が3年で194%に成長
- 生産性が3年で154%に向上
- 毎年社員の賃上げを実現！

V字回復事例
株式会社伊勢屋の

ゲスト
講師

株式会社伊勢屋
代表取締役社長 湖東 悦郎氏

なぜ株式会社伊勢屋はV字回復できたのか？ 成功事例を公開するセミナー詳細は裏面

日程

2025年4月24日（木）

会場

船井総合研究所 東京本社

主催

オフィス家具販売店 経営者フォーラム



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. : S124437



オフィス家具販売店経営者フォーラム

開催概要

開催日時

2025年 **4月24日(木)** 開始 **14:30** ▶ 終了 **17:30** (受付開始: 開始時間30分前～)

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また、最少催行人数に満たない場合は中止させていただきます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

対象

オフィス家具・事務用品販売代理店の経営者・経営幹部

※静岡県西部・中部、愛知県東部に拠点のある法人のご参加はお断りさせていただいております。

受講料

一般価格 税抜 20,000円(税込 22,000円)／一名様

会員価格 税抜 16,000円(税込 17,600円)／一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座内容

第1講座

オフィス家具業界の時流と販売店が今後取り組むべきこと

- ・ オフィス家具の粗利率10%時代がやってくる！オフィス家具業界のこれからの時流と対策
- ・ 先行き不透明な時代でも業績好調な販売店の共通点
- ・ 競争に巻き込まれ受注率・利益率低下に苦しむ販売店と無競争・高収益で物件を受注できる販売店の違い
- ・ 販売店が非競争戦略をとり、物件粗利率30%で受注できる高収益経営へシフトする方法

株式会社船井総合研究所 マネージャー 細井 錦平

第2講座

赤字体質から3年で高成長・高収益体質に転換した実践事例

- ・ 「このままでは会社が潰れる」という危機感からはじまった改革
- ・ 創業142年の老舗文具屋が赤字体質から3年で脱却したシナリオ
- ・ オフィス家具の粗利を5年で2倍に成長させた秘訣
- ・ 飛び込みをせずに新規開拓ができる営業DXの仕組み
- ・ 来社体験型オフィスの実践事例と成果に繋げるポイント

株式会社伊勢屋 代表取締役社長 湖東 悦郎 氏

第3講座

オフィス家具販売店の企業変革の進め方

- ・ オフィス家具販売店がオフィスデザイン会社へと業態転換するロードマップ
- ・ オフィス家具販売店は「工事」「デザイン」「コンサル」に取り組み競争から脱却しよう
- ・ 営業マンが訪問せずとも休眠客や過去客を自動で継続フォローできるマーケティングオートメーションとは
- ・ 営業マンが飛び込みをしなくても年間300件以上の新規問合せを獲得した営業DXの仕組みとは
- ・ 新規顧客を集客して無競争で受注できるセミナー営業の仕組み

株式会社船井総合研究所 本幡 明子

第4講座

オフィス家具販売店の経営者にすぐに取り組んでいただきたいこと

- ・ 業界の大変革期における経営者の仕事
- ・ モデル企業に学ぶ、今経営者が取り組んでおくべきこと
- ・ 先行き不透明な時代だからこそ取り組んでおくべきDX戦略・経営戦略

株式会社船井総合研究所 マネージャー 細井 錦平

お申込み方法はこちら

申込方法

右記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 124437を入力、検索ください。

申込期日

銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます

お問合せ

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

お申込み用QRコード

