

たった2年で70社以上が交通誘導請負事業をスタート!

毎月増加中!

参入業界一覧
建築業/不動産業/遊戯業/造園業/印刷業/人材派遣業/人材紹介業/物流業/製造業
/イベント業/塗装業/卸売業/請負業/中古自動車販売業/介護業/サービス業...etc

参入理由TOP3!

- 1 初期投資50万で初年度1億円
売上を達成できるから
- 2 どんなエリアでも始められるから
(営業所から車で1時間圏内に10万人人口があればOK!)
- 3 必要人員は担当者1人だけでいいから

この条件で始められるから
全国で成功事例連発中!

開催日時

東京会場 2025年1月23日(木)
14:30~17:30 (受付開始 開始時刻30分前~)

大阪会場 2025年1月27日(月)
13:00~16:00 (受付開始 開始時刻30分前~)

会場

会場/船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]

会場/船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
[大阪メトロ御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]

お申込み期日

銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料

一般価格 税抜30,000円 (税込33,000円)/1名様 会員価格 税抜24,000円 (税込26,400円)/1名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

【PCからのお申込み】

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/123954
船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に
右上検索窓に「123954」をご入力し検索ください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

”今”始めるべき新規事業はこれだ!

初期費用たった50万円で
売上10億円目指せる
交通誘導ビジネス新規参入セミナー

たった2年で70社以上が参入決定!
社内の人員不要で初月から黒字化可能!
今こそ”流行らない新規事業”が熱い!

特別ゲスト講師

株式会社ケイビス 代表取締役 藤島 智彦氏

今まで新規事業を失敗し続けていた

大分市の道路工事会社が社長が現場に立たなくても...

単月黒字化 たった半年

粗利益 40%超

必要人員 1名のみ

本業の業種・エリア・人員関係なし!
”誰でも”立ち上げられる超”ニッチ”ビジネスの全貌は中面へ!

2025年はこれだ! 船井総合研究所厳選最新時流新規事業

お問い合わせNo.S123954

主催 サステナグロースカンパニーをもっと。 Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

123954

「新規事業で2025年こそは成長を加速させたい!」という経営者が、あと一步踏み出せない

新規事業をやりたいが、
投資回収に
3年も5年も
かかる事業は
やりたくない

成功するかわからない
リスクなものに
投資するのは嫌

本業よりも拡大できる
未来が見えない
ビジネスには
魅力がない

既存事業の利益も
ギリギリで、
初期投資が重い
ビジネスは
手が出せない

興味があるが、
社内には
魅力的な
アイデアがない

新規事業の
話が出て、
「誰がやるの?」の
一言ですべてが
止まる

今から始めて
競合企業に勝てる
ビジネスを知らない

7つの理由



「今年こそ圧倒的な業績アップ」という企業が“今”踏み出すべき一歩こそ「新規事業」

低投資 × 高収益 かつ 社内人員一切不要!

ノウハウ0でも失敗しない新規事業が

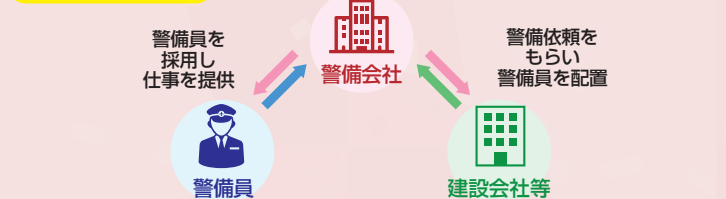
交通誘導警備ビジネス

初めての新規事業でも
成功できる!

7つの魅力

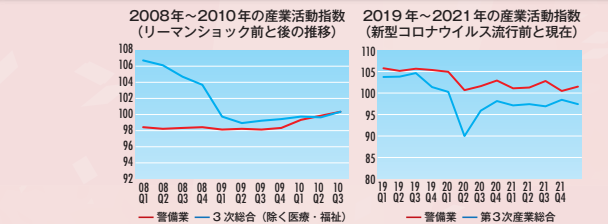
1 シンプルなビジネスモデルなので 参入が容易

ビジネスモデル



建設会社などから依頼を受け、自社で雇用している警備員を配置するだけ! シンプルだからこそ異業種からでも始めやすい!

2 不景気でもビクともしない 安定市場



不景気の度に業績が落ち込む他の業界と比べて常に安定した売り上げを維持できるのが交通誘導警備の魅力。そして少子高齢化のトレンドで、この先も市場が拡大し続けるのはほぼ確実

3 驚くほど低い参入ハードル 初期投資がほとんどない

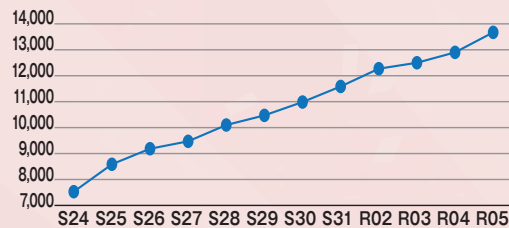
必要社内人員
0人

初期費用
50万円

事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず資格者1名の採用だけでスタートが可能な、超低リスクビジネス

4 仕事の需要がありすぎて 営業の必要なし!

公共工事設計労務単価の推移 (円/年)



仕事の数に対して警備員の数が足りない…。警備員がいなければ工事ができない…。そんな情勢だからこそ営業の必要性は限りなく低い!

5 簡単な仕事内容だから 幅広く採用可能

建設現場などで決まった流れで旗を使って誘導を行う。20時間の研修を受ければ誰でも警備員として配置が可能!

特別なスキルは一切必要なし! 採用するだけでどんどん売上が伸びていく!



6 箱ものビジネスにつきまとう設備や在庫は不要 働く人を雇うだけの事業だから 超高利益

3.2% vs 5~10% vs 15~20%
全産業営業利益率 (平均) フランチャイズビジネスの一般的な営業利益率 交通誘導警備

※経済産業省「経済産業省企業活動基本調査」より
看板も知名度も特別のリソース一切不要
セルフネームでできる+必要なのは人件費だけだから
利益率が恐ろしく高い。しかも単発仕事は少なく、長期案件が多いため
ストック型でも売上が安定

7 異業種参入でも 早期黒字化! 全国で成功事例続出!



低投資 × 高収益だから、異業種参入でも早期黒字化を実現! 商圏人口10万人いれば、全国どこでも事業化可能!

これだけじゃない! 全国70社以上の参入実績から導き出した正攻法
新規参入成功ノウハウの“希少部位”を今回のセミナーだけでお届けします

警備は集まらないは嘘!?
新採用スキーム活用で応募が殺到!

職種×地域特化の採用サイト活用で年間800名超の警備員を集める方法

事業責任者は誰でもうまくいく!?

業界知識0でも年間の売上から毎日の行動管理まで全て行える警備立ち上げ専門マニュアル

警備業未経験でも採用率25%オーバー

業界知識0の採用担当者でも求職者の心を鷲掴みにするトークスクリプト

営業は悩む必要0!

需要>供給だからこそできる最新警備マッチング式営業手法

成功企業は必要最低限のKPIを押さえている

立ち上げ成功企業が押さえている3つのKPI管理法徹底公開



特別ゲスト
講師

完全新規参入から
たった1年で年商5,000万円

参入を決意してから成功までのサクセスストーリーを
赤裸々に語る!

株式会社ケイビス
代表取締役
藤島 智彦氏

本業で道路工事業を営む傍ら、交通誘導警備業に参入。参入直後から警備員を積極的に採用し、わずか半年で単月黒字化を達成。さらにスタートから1年経たないうちに2店舗目も出店し、年商5,000万円以上を達成。