

介護事業の経理・財務を見て分かった！
経理をラクに・試算表を最速に・経営判断を迅速に
する3つの手法をお伝えします！

【介護業向け】5年連続増収を実現する財務戦略セミナー

講座	講座内容	
第1講座	2025年介護福祉業が直面する財務課題 介護業界における2025年の財務時流と財務課題を詳しくお伝えいたします。 また、時流と課題を把握したうえで今取り組むべき財務戦略を解説いたします！	 株式会社船井総合研究所 ファイナンスDXチーム 橋本 周弥
特別 ゲスト 講座 第2講座	5年連続増収企業が実践している財務戦略 7事業所を展開し、5年連続増収を実現している株式会社アサヒライフコーポレーションの代表取締役山木戸氏に ご登壇いただき、ご講演いただきます。 5年連続増収の秘訣やどのようにして売上拡大していったのかを具体的に解説いただきます！	 株式会社アサヒライフコーポレーション 代表取締役 山木戸 隆子 氏
第3講座	介護業が実践しなければならない財務戦略とは 投資判断がしやすくなり、資金調達や予算管理の体制も整えるために必要な財務戦略の方法をお伝えいたします！ また、介護業が取り組むべきバックオフィスのデジタル化への取り組みと実施後の効果を具体的にお伝えいたします。	 株式会社船井総合研究所 ファイナンスDXチーム 橋本 周弥
第4講座	明日から取り組んで欲しいこと 本講座のまとめと明日から取り組んで欲しいことをお伝えいたします。	 株式会社船井総合研究所 ファイナンスDXチーム リーダー 兼島 菜緒

開催日時

2025年 **2月18日 火** 10:00～12:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)
15:00～17:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

2025年 **2月20日 木** 10:00～12:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)
15:00～17:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

開催方法 オンライン開催

お申込み期日 銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード: 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料 一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)／一名様 会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)／一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/123830>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の右上検索窓に「123830」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。 ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

【年末年始休業のお知らせ】 2024年12月26日正午～2025年1月7日まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。 ※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。 ※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

人材不足・業務効率化に悩む介護事業へ
【介護業向け】5年連続増収を実現する財務戦略セミナー

パート1名で経理 試算表が 3ヵ月▶1ヵ月以内に短縮! 業務効率化 財務改善セミナー



特別
ゲスト
登壇

株式会社アサヒライフコーポレーション
代表取締役 山木戸 隆子 氏

クラウド会計導入を通じて、、

利用者のため

に経営をしていきたいからこそ

・ **バックオフィスの効率化**

・ **試算表早期化による**

現状把握・将来予測

をできて良かったです！

【介護業向け】5年連続増収を実現する財務戦略セミナー

お問い合わせNo.S123830

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。 船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](http://www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。 123830



経理:パート1名+試算表早期化により、5期連続増収を実現した財務戦略を大公開!



株式会社アサヒライフコーポレーション
代表取締役 **山木戸 隆子** 氏

介護保険制度が開始された1年後の2001年創業。訪問ヘルパーからスタートし、居宅、ショートステイ、グループホームなど7事業所を展開。2020年、代表就任を機に、経営陣の刷新と社内IT化を進め、補助金を活用したクラウド会計ソフトの導入や、財務管理の体制を改革。その結果、数か月かかっていた試算表の作成を毎月見られるようになり、将来財務も随時できるようになったことから、銀行交渉力が格段に向上。キャッシュフローが大幅に改善された。

介護業界の経理体制を多く見てきた中で、 こういったお声をよく聞きます。

人件費が多くかかる業態なので、
少しでもバックオフィスに掛かる人材コストを抑えたい、



デジタル時代に経理が追い付けず、
いまだに紙管理・アナログ経理になっている、



毎日残業をすることで何とか間に合っているが
残業代が発生し余計なコストがかかっている、



国保連からの入金待ちで、
試算表の完成が2か月先になっておりすぐに業績が分からない、



試算表を早く作りたいが現状の体制だと難しい、



ポイントをおさえることで業務・業績が大幅変化!

	Before	After
月時決算	1ヵ月以上	2週間以内
経理体制	3か月以上	1か月以内
管理体制	余計な工数の発生	パート1名で対応
KPI管理	あと利用者何人増やす必要があるか不明瞭	KPI管理により必要利用者数が明確に
財務管理	数ヵ月先の資金繰りが見えない	1年後の資金繰りが分かる
投資判断	出店判断が遅れ、どんどん先送りに	迅速に最適なタイミングで出店可能に

成長実現のカギは経理・財務体制を大幅見直し セミナーでは成功のポイント3つをお伝えします

講座の ポイント

クラウド会計・人事労務システム導入による経理工数の削減

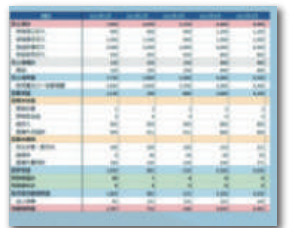
- 経理・労務領域を1システムにて一元管理
- 手作業の業務をAI・自動化
- 誰でもできる業務マニュアルの作成



講座の ポイント

試算表をもとにした事業所別の損益の可視化

- 売上～経費を各事業所ごとで実績を会計ソフト上で把握
- 試算表をもとに将来予測(1年先)を可視化
- 必要利益・売上を逆算することが可能に



講座の ポイント

試算表をもとにした必要利用者数のKPI管理

- 将来予測を基にした各事業所の必要な利用者数を算出
- 利用者数や介護度などの売上KPI管理による現場社員への落とし込み必要KPIをもとにした全社方針の確立

事業所A	必要利用者数	実績利用者数	差
1期	100	120	20
2期	110	130	20
3期	120	140	20
4期	130	150	20
5期	140	160	20