

【最大400倍の生産性向上】ChatGPT×法人営業・販促術

開催日時 2025年 5月13日(火)・21日(水)・6月5日(木)・11日(水)
開催時間: 全日程13:00~14:30 オンライン開催

講座

セミナー内容

第1講座

法人営業DXを取り巻く環境とBtoBインサイドセールス・デジタルマーケティング活性化の流れ

- ①「2025年の崖」問題で更に深刻化するデジタル・DX人材不足!どのように立ち向かうべきか?
- ②BtoBインサイドセールス活性化と見込み顧客(=リード/ハウスリスト)の増やし方を解説!
- ③継続的に新規のリードを開拓できるようにする「BtoBインサイドセールス」の具体的な手法・プロセスとは?

【工数2~3日⇒10~20分で終了!】ChatGPT活用で実現!超効率化&デジタル資産形成術

- ①法人向けのWebマーケティングで重要なSEO対策
- ②自社の法人向けソリューション・無形商材の拡販・PRに必要なデジタルコンテンツ増強策
- ③競合サイトに打ち勝つ!5,000~10,000文字超のコラム作成工数「2~3日(=2,880~4,320分)」⇒「10~20分」で作るためのChatGPT活用法とは?(生産性向上400倍超!)
- ④押さえておくべき生成コンテンツの「検証」・「留意」ポイントとは?

一橋大学大学院を修了後、2015年新卒で船井総合研究所へ入社。主にBtoBマーケティング・Web集客のコンサルティングに従事。船井総研屈指のセールスライティングやデジタルマーケティング、データ分析のスキルで、実績トップクラスのWebサイト構築に成功。2019年当時の人材ビジネス支援部の部長よりその手腕を買われ、人材ビジネス支援部へ移籍。部署内外で成果の出るデジタルマーケティングや、営業・マーケティングDXの手法を積極的に支援・発信している。

【講師】株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 今西 雄也



第2講座

第3講座

法人営業におけるAI活用で飛躍したい経営者や責任者の方にお伝えしたいこと

- 「生成AI戦国時代」に取り残されない為に
- ①AIは仕事を奪わない! AIを使わない企業がAIを使う企業に仕事を奪われる!
 - ②まず、経営者や責任者が「毎日」AIに触れなければならない!
 - ③AI活用=省人化・効率化が答えではない! AI活用による「案件獲得・受注増・業績アップ」こそが、経営におけるAI活用のセンターピン!
 - ④イマから取り組める「ChatGPT×法人営業」はこれだ!

広島県呉市出身。横浜国立大学卒業後、船井総合研究所に入社。一般廃棄物・産業廃棄物業界、自動車販売業界、弁護士・社労士業界、物流業界など、BtoC・BtoBに因りない様々なマーケットにおけるコンサルティングに従事。現在では、「ヒト不足の解消と永続的な企業成長」をテーマに、人材開発を専門とし、主に廃棄物業界、建設工事・設備工事・解体工事など、建設業界を中心とした採用コンサルティングを行なっている。中でも、中途採用に関する最新のWebノウハウと実際の採用現場で得た知識・経験を織り交ぜ、人不足に悩まされる建設業界の「ヒト」に関わる問題解決、そして業績向上を実現すべく、全国各地を奔走している。

【講師】株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 マネージャー 大村 在龍



オンライン開催・全日程13:00~14:30 (ログイン開始: 開始時刻30分前~)

開催日時 2025年 5月13日(火)・21日(水)・6月5日(木)・11日(水)

お申込み期日 銀行振込み: 開催日6日前まで クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます

受講料 一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/1名様 会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/123825>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に
右上検索窓に「123825」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



【法人向け】に事業を展開している皆様へ

BtoBデジタルマーケティング ×生成AIを強化したい 責任者 必見!

SEO強化に最適!
10,000文字コラム制作
2~3日⇒10~20分
で終了!?工数大幅削減!?

サイト流入
1.5倍~2倍
反響数 3倍以上!?

ChatGPT活用 法人Webセールス強化!

生産性最大400倍! × 「法人反響3倍増」

貴社の「法人客」を増やす! 増やし続ける!
BtoBインサイドセールス「超」強化・効率化術!

「2025年の崖」問題が深刻化! 自社のBtoBマার্ケが変わる!
デジタル人材不足×生成AI戦国時代を
勝ち抜く為の戦略!

ChatGPTで「成果」と「余裕」を手に入れる!

今すぐ詳細を確認! 中面へ!

【最大400倍の生産性向上】ChatGPT×法人営業・販促術

お問い合わせNo.S126805

主催



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

123825

【もうこれ以上放置・棚上げできない!】貴社の法人Web施策をバージョンアップ!

ChatGPTで見込み顧客の

“問い合わせ獲得”も
“受注成果”も
“時間的余裕”も

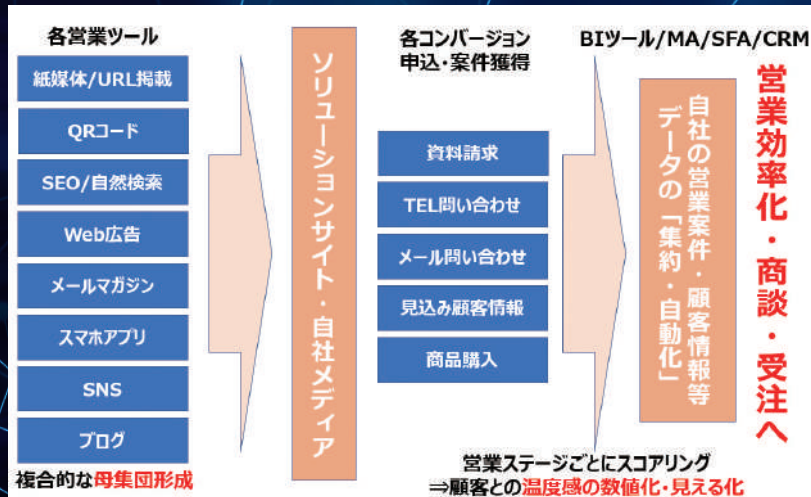
一石五鳥!!

BtoBデジタルマーケティング、上手くいっていますか?
Webサイトはあっても“閑古鳥が鳴く”状態では意味が無い!!

「そんなのわかってるよ…」は危険信号!! BtoBデジタルマーケティングの「全体像」

《1つでもできていなければ要注意!》

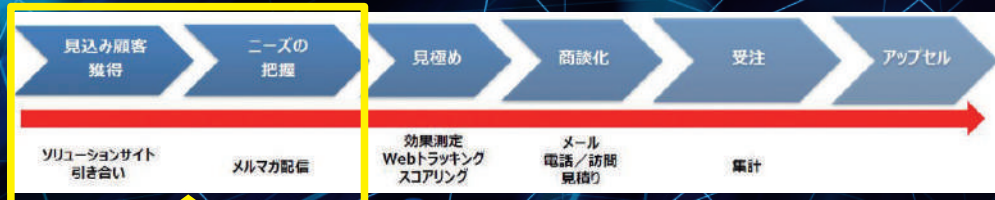
- ① BtoBマーケティングの仕組みやノウハウの蓄積がありますか?
- ② 定期的にマーケティング会議を行っていますか? 議論できていますか?
- ③ 各施策をしっかりとやり切って継続的に成果を出せていますか?
- ④ PDCAサイクルを回せていますか?
- ⑤ マーケティング施策におけるKGI/KPI等目標がありますか? 決めていますか?
- ⑥ 「生成AI」で上手に時間を短縮しつつ、法人向けコンテンツを作れていますか?



BtoBマーケティングを放置⇒知らず知らずのうちに「自社の経営状態」も揺らいでいく…

いわゆる「2025年の崖」問題にも端を発し、DX人材やデジタルマーケティング人材も不足…インサイドセールス・自社BtoBマーケティング人材の採用コストや人件費は高騰中! 大手企業では年収1,000万円レベルの提示もあり得る事態に。中堅・中小企業にも波及の可能性が大いにあり、放置しておくと、知らず知らずのうちに、自社のリード(見込み顧客)が枯渇し、受注も減っていき、ビジネスの「持続性」も問われてくる事態に…。

「ChatGPT」を大いに使える!!
BtoBデジタルマーケティングの
プロセスとは?



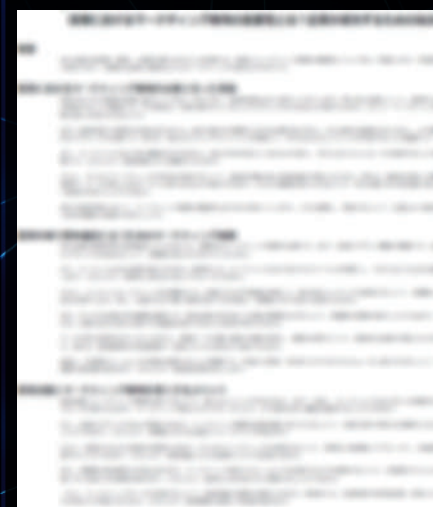
法人(BtoB)向けに事業を展開されている企業には、商品・無形商材(=ソリューション)の告知・拡販に専門特化した「ソリューションサイト」が必要不可欠です! ChatGPT等「生成AI」は、BtoBデジタルマーケティングプロセスの「上流」部分で大いに効果を発揮し、人手不足が深刻な中で「省人化」「省力化」が可能です!

狙ったキーワードで法人Web集客・問い合わせ獲得が可能!!

ChatGPTでSEOに強い10,000文字超のBtoBコラムも生成!!

サイト流入が1.5倍~2倍以上!? 反響数3倍以上!?

BtoBデジタルマーケティングは、自社商品・無形商材に興味をもつ企業の「母集団形成」こそ命! これまで上手くPR・露出を増やせていなかった企業も、「時間をかけず」「質の高い」Webサイトコンテンツを制作でき、問い合わせや受注活動を活性化させることができます!



ChatGPTで生成した10,000文字コラム例
⇒「生成AI×SEO強化」でWeb上での露出増!



ChatGPTで生成して狙ったキーワードで
SEO順位1位! ⇒ペルソナに合った問い合わせ増!

「BtoBデジタルマーケティング」×「ChatGPT」で、法人サイトのコンテンツを量産化!!
10,000文字コラム2~3日⇒10~20分に工数大幅削減!! 生産性最大400倍!!

他にも…「脱属人化」!! 誰でも高反響メルマガを1分で作成!? BtoBメルマガで、過去高反響を獲得したものをデータ化し、ChatGPTに学習させ、多数の高反響メルマガをパターン化・生成!…など内容盛り沢山!

時間的・精神的余裕をもちたい経営者・マーケティング担当者は今すぐお申し込みを!!

BtoBデジタルマーケティング・生成AI戦略の無い法人向け企業は、どれだけ時間をかけても「持続的成長・経営」は望めません!!