

【足場会社向け】年商3億円を超えたら 取組必須な財務改革セミナー

セミナー内容

第1講座

2025年足場会社が直面する財務課題と対策

2025年足場会社が直面する財務課題と取るべき対策について整理してお伝えいたします。



株式会社船井総合研究所 ファイナンスストラテジー支援室 堀田 千弘

第2講座

5年で年商7億円から25億円の成長を実現した企業の財務改革とは

5年で年商7億円から25億円の成長を実現した企業がどのような財務改革、その先駆けとなった経理効率化の事例についてお伝えいたします。



株式会社イー・スマイル 取締役 財務経理グループ グループ長 足立 昌都 氏
大手保険会社での拠点長、税理士法人での会計業務を経験。2020年に株式会社イー・スマイルに入社後、財務経理グループに所属。財務戦略の立案や金融機関対応などを行い、財務経理のスペシャリストとして会社全体の成長に貢献している。

第3講座

年商3億円を超えた企業が取組必須な財務改革とは

年商3億円を超えた企業が取組必須な財務改革の流れと手法についてお伝えいたします。



株式会社船井総合研究所 ファイナンスストラテジー支援室 堀田 千弘

第4講座

明日から取組んでいただきたいこと

セミナーのまとめとして明日から取組んでいただきたいことをお伝えします。



株式会社船井総合研究所 ファイナンスストラテジー支援室 リーダー 兼島 菜緒

2025年 **2月12日水**
13:00～15:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

2025年 **2月13日木**
10:00～12:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

2025年 **2月13日木**
13:00～15:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

2025年 **2月14日金**
13:00～15:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

開催方法 **オンライン開催**

お申込み期日 銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料 **一般価格** 税抜10,000円 (税込11,000円) / 一名様 **会員価格** 税抜8,000円 (税込8,800円) / 一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/123656>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の右上検索窓に「123656」をご入力し検索ください。



E-mail [E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp) TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

【年末年始休業のお知らせ】 2024年12月26日正午～2025年1月7日まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせは1月8日以降順次ご回答させていただきます。※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいようお願い申し上げます。

年商3億円を超えた足場工事業界向け

オンライン
セミナー

※ログイン開始は講演開始時間の30分前

2025年

2月 **12日水**
13:00～15:00

2月 **13日木**
10:00～12:00

2月 **13日木**
13:00～15:00

2月 **14日金**
13:00～15:00

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

申込み期限 銀行振込み:開催日6日前まで ・クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

5年で年商3.6倍!

年商7億から25億円

を実現した

勝ち組企業の財務改革!

事例企業の年商推移



※グループ全体で

財務改革のポイントは経理効率化にあり!

	Before	After
月時決算	2週間以上	10日以内
経理体制	昔からの担当者が毎月残業して実施	新しい担当で負担なく実施
採算管理	部門・案件別の採算が不明瞭	部門・案件別の採算が明確に
投資判断	投資判断が遅れ、どんどん先送りに	迅速に最適なタイミングで投資可能に

特別
ゲスト
講師

株式会社イー・スマイル
取締役
財務経理グループ グループ長
足立 昌都 氏

【足場会社向け】年商3億円を超えたら取組必須な財務改革セミナー

お問い合わせNo. S123656

主催

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。 123656



経理効率化と工事別・部門別の利益を可視化し、年商7億円から25億円にした事例大公開!

5年で年商3.6倍の勝ち組み企業の取組とは!?

“財務改革”の具体的な内容やきっかけは?

経理の効率化と経営管理の体制を構築したことです。直近で基幹システムを導入したことや、経理業務が一部の人間に頼りきりになってしまっていたので、経理部分も抜本的に変えていきたいというところから始まりました。



“経理効率化”とは?

今までの業務の見直しと、新しい会計ソフトを導入しました。結果的に、私しか入力できなかった状態から、部下2名体制で今まで以上に早く試算表を作成できるようになりましたし、私は資金繰り管理や経営管理に注力できています!



“経営管理の体制構築”とは?

部門別や案件別に利益まで可視化するようにしたこと、専用の予実管理するソフトで計画と実績の分析ができるようにしました。新しい会計ソフトが、業務効率化をしつつ多くの情報を入れるので部門や案件、担当者の情報を入れて管理しています!



“財務改革”を経営にどう生かしている?

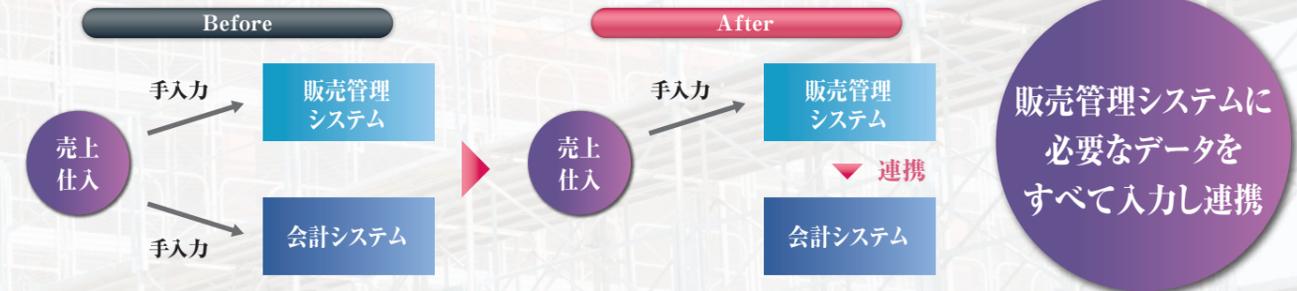
試算表の質が高くなったのが一番大きいです。新しい会計ソフト導入時に、会計処理も見直して、売上・仕入の計上時期がズレることなくなったので、より正確な試算表で予実管理ができています。個人的には、**社外関係者からの反応で実感します**。会計ソフト上に多くの情報が入っているので、会計ソフトから資料を出して社外関係者に共有した際に、何も加工していない状態でも詳細に情報が入っている点に信頼を置いてもらっていると感じます。



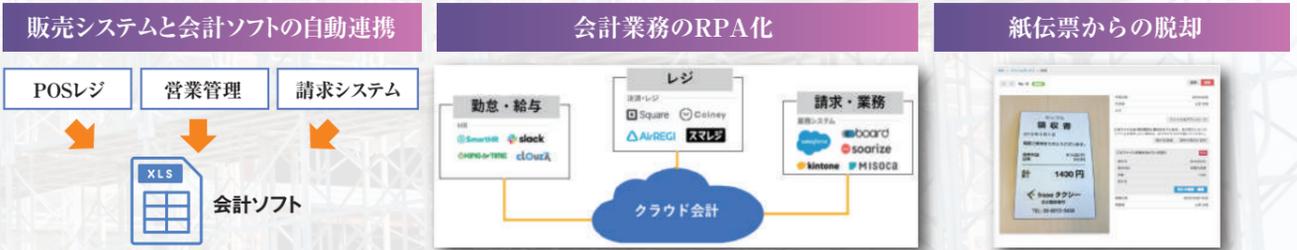
勝ち組み企業の取り組みの続きはセミナーで!

	Before	After
月時決算	2週間以内	10日以内
経理体制	昔からの担当者が毎月残業して実施	新しい担当者が負担なく実施
経理処理	全て手入力	システムの連動やAI推測を活用
採算管理	部門・案件別の採算が不明瞭	部門・案件別の採算が明確に
財務管理	数ヵ月先の資金繰りが見えない	1年後の資金繰りが分かる
投資判断	投資判断が遅れ、どんどん先送りに	迅速に最適なタイミングで投資可能に

1 販売管理システムの精査と会計システムの連携



2 最適なツール・システムの導入による工数・残業削減



3 部門別・案件別の利益を可視化した経営管理

案件別管理データ

売上	計画	実績	差
売上高 (A)	3,310	2,280	1,030
単価 (千円)	6	6	0
人数 (A)	420	380	40
売上高 (B)	462	300	162
単価	6	3	3
人数	77	100	-23
売上 (C)	72	80	-8
単価	6	8	-2
人数	12	10	2
売上高 (D)	400	666	-566
単価	2	4	-2
人数	200	239	-39
売上高 (E)	308	72	236
単価	6	6	0
人数	51	13	38
売上高 (F)	310	180	130
単価	10	9	1
人数	31	20	11

予実管理資料

項目	2023年	2024年	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年	2030年
売上	3,310	2,280	1,030	1,030	1,030	1,030	1,030	1,030
経費	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
利益	2,310	1,280	30	30	30	30	30	30

意思決定のための
必要資料を
迅速に作成

ポイントをおさえることで業務・業績が大幅変化!