

リーグ基準の変更に対応し、より高みを目指したい
良い選手を獲得し、強く、地域に愛されるクラブにしたい

クラブの経営も戦績も向上するためには
稼げるスポンサー営業**チーム**をつくるのが重要です！

営業マン
一人あたり

5,000万円を

つくる
ための

スポンサー営業

本セミナーでお伝えする**“業績が上がる”** 2大ポイント

POINT.1

年商400万円を10年で15億円にした
ビジネスモデルを基に作成した
具体的な営業ノウハウ・マニュアル



POINT.2

「営業マン一人あたり5,000万円」
を達成した営業チームづくりの成功事例



オンライン開催 内容は全て同じです。ご都合のよい日時をお選びください。

※ログイン開始：
開始時刻30分前～

2025年 **2月25日火**
14:00~16:00

26日水
10:00~12:00/14:00~16:00

27日木
14:00~16:00

お申込み
はコチラ



主催

営業マン一人あたり5,000万円をつくるためのスポンサー営業

お問い合わせNo. S123652

サステナブルな成長を促す。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ **123652**

セミナーの内容を一部ご紹介

新規スポンサー獲得のノウハウ

① 営業マンに対する研修

営業ロープレを実施することで、営業スキルを向上させる。

② 企業へのアプローチ戦略

訪問前に、企業へのアプローチ戦略を打合せし、トークフローを確認することで、成約率を高める。

③ クラブのビジョン・ミッション整理

クラブのビジョン・ミッションを整理し自クラブを分析することで、スポンサー企業への訴求力を高める。

④ スポンサー営業に必要な人員の算出

スポンサー営業に必要な人員を算出し採用計画を策定することで、営業活動を強化する。

⑤ 多様なスポンサープログラムの設計

多様なスポンサープログラムを設計し、スポンサー枠を増やすことで、多くの企業にスポンサーになってもらう機会を増やす。

「営業マン一人あたり5,000万円」を達成した営業チームづくりの成功事例

フェーズ① 数値目標の算出

クラブのビジョン・ミッションを整理し、自クラブを分析した上で、クラブ目標に掲げ、必要なスポンサー費用を算出する。その後、スポンサー営業に必要な人員を算出し採用計画を策定する。

フェーズ② スポンサー営業戦略

既存スポンサーを整理・分析し、単価アップ企業と離脱防止企業をリスト化する。また、多様なスポンサープログラムを設計し、スポンサー枠を増やす。さらに、新規営業案件のアプローチ方法を策定する。

フェーズ③ 訪問前ロープレ・営業マン研修

営業スタッフに対して研修を行い、営業ロープレを実施する。また、訪問前に、企業へのアプローチ戦略を打合せし、トークフロー確認を行う。

講座

セミナー内容

第1講座

スポンサー収益プラス1億にするためのスポンサー営業のチームづくりと育成手法

- ・中小企業コンサルティングに強い、船井総合研究所が作成したスポンサー営業マニュアルの内容に準じた営業ノウハウを完全公開!
- ・地域の経済界を面々とらえ、高単価かつ高確率で新規スポンサーを獲得する方法
- ・スポンサーが獲得できる営業部隊の組織づくり、人材採用について

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 シニアコンサルタント

竹田 忠嗣



第2講座

スポンサー営業1人あたり5,000万円を達成した成功ストーリー紹介

- ・スポンサー収入2億円からわずか2年で6億円を獲得したスポンサー営業成功事例紹介
- ・スポンサー営業スタッフ1名あたり5,000万円を達成したチームづくりとは

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 チーフコンサルタント

先森 仁



第3講座

まとめ講座

セミナー内容を踏まえて、スポンサー営業で業績をアップするためにやるべきことを整理していきます。

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 マネージング・ディレクター

成田 優紀



開催要項

オンライン
開催

2025年

2月 25日 火 14:00~16:00 | 26日 水 10:00~12:00 | 27日 木 14:00~16:00

(ログイン開始:開始時間30分前~) ※各回同じ内容です。ご都合の良い日程をお選びください。

お申込み期日

●銀行振込み:開催日6日前まで ●クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/123652>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に右上検索窓に「123652」をご入力し検索ください。



船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。