

成約率**70%**・小児矯正月**900万円**を達成する **小児集患セミナー**

セミナー日程・開催時間

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をお選びください。

大阪会場

開催日時 **2025年2月2日 日**
10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~)
開催場所 **株式会社船井総合研究所 大阪本社**
〒541-0041
大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
[地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」@番出口より徒歩2分]

東京会場

開催日時 **2025年2月16日 日**
10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~)
開催場所 **船井総研グループ 東京本社**
サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
[JR「東京」駅、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結 (八重洲地下街経由)]

受講料

一般価格:税抜**33,000円**(税込36,300円)/一名様
会員価格:税抜**26,400円**(税込29,040円)/一名様

お申込み
期日

銀行振込み……開催日6日前まで
クレジットカード…開催日4日前まで
※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください。
※祝日や連休により変動する場合もございます。

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また、最少催行に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいいたしかねますので、ご了承ください。

セミナー内容

第1講座

今後小児矯正に取り組むべき理由

現在の矯正市場の動向を分析し、小児矯正に注力するべき理由やこれからの時代を勝ち抜くために必要な医院経営の方向性をお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 歯科支援部 小児歯科チーム チーフコンサルタント 川本 葵

第2講座

全世代に圧倒的に支持される総合型歯科医院への軌跡

「なぜ、ますだ歯科は、子供から大人まで地域の方々に選ばれ続けるのか?」スタッフ数100名以上、小児矯正月間950万円、法人売上11億円超え! 地域に愛され、圧倒的な支持を得る総合型歯科医院へと成長を遂げた軌跡を、包み隠さずお伝えします。

医療法人幸夢会 理事長・院長 柁田 康宏 氏

第3講座

小児矯正成約率70%超え! 来院された患者様を逃さないカウンセリング体制とは?

小児矯正の相談は多いのに、成約に繋がらないという先生・スタッフの方へ。小児矯正成約率70%超えの「ますだ歯科」が実践する保護者の心を掴むカウンセリングの秘訣を徹底解説! ますだ歯科で行っている実際のお声がけのタイミング、小児矯正のカウンセリングフロー、カウンセリング時のポイント、ツールなどのすべてを余すことなくお伝えいただけます。

医療法人幸夢会 TC主任 杉中 涼香 氏

第4講座

競合が多い都市型エリアでも安定して 小児矯正の相談数を獲得するための集患戦略とは?

小児矯正の集患施策として、皆様の医院ではどのようなことを行っていますでしょうか? 競合が多く、小児矯正の相談を獲得することが難しい都市に医院を構えるますだ歯科がどのような習慣を行っているのかを徹底解説! ますだ歯科が行っている施策はもちろん、Instagram集患などの最新事例もお伝えいたします。

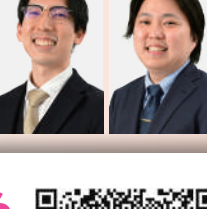
株式会社船井総合研究所 歯科支援部 小児歯科チーム 高秀 飛雅

第5講座

明日への一步

セミナーを通していただいた学びを、自院にどう活かすか。まとめとして整理をさせていただき、ご参加された皆様の取り組みの優先順位をお伝えさせていただきます。

[大阪] 株式会社船井総合研究所 歯科支援部 歯科グループ マネージャー 出口 清
[東京] 株式会社船井総合研究所 歯科支援部 小児歯科チーム リーダー 山本 喜久



スタッフ帯同必須級!

独自の

集患体制

カウンセリング
体制

を構築した結果

小児矯正
成約率**70%**
月**900万円**
以上を達成!!



医療法人幸夢会 理事長・院長
柁田 康宏 氏

成約率**70%** 月**900万円** を達成した理由

- ① **口コミ100件以上!** 保護者からの圧倒的な支持により **50%が紹介経由**
- ② 既存の患者様に向けた歯科衛生士による徹底した「お声がけ」で **月20件の相談への引き上げ** を実現
- ③ **70%の成約率!** ニーズ把握のためのカウンセリング施策 (問診票・TC育成・カウンセリング体制の強化)
- ④ TC主導のカウンセリングにより、成約までの **矯正相談回数は2~3回**、
なので相談人数の受入数増加が可能に



お申込み方法

PCの方はこちら ※6桁の数字も含めて検索してください

船井総研 123468

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/123468>

船井総研セミナー事務局

[E-mail] seminar271@funaisoken.co.jp [TEL] 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

スマートフォンの方はこちら

右のQRコードを読み取りいただき、
セミナーページよりお申込みください。

※お申込みに際してのよくある質問は
船井総研FAQ と 検索 しご確認ください。



年末年始休業のお知らせ

2024年12月26日(木)正午~2025年1月7日(火)まで※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

主催

成約率**70%**・
小児矯正月**900万円**を達成する **小児集患セミナー**
サステナグロースカンパニーをもっと。株式会社船井総合研究所
Funai Soken 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせ
No. S123468

お申込みはQRコードから



当社ホームページからお申込みいただけます。 船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力ください)

123468

成人矯正のレッドオーシャン化が進み、
相談数・成約率が日増しに減少している
医院が多いと思われます。

その打開策となり得るまだブルーオーシャンの **小児矯正** を強化するための **集患体制** と **カウンセリング体制** を **大公開** します！

集患体制

問診票への家族構成の追加、口コミ対策

事例 徹底した院内体制構築により、
広告宣伝費0円でも **月相談数 20件を突破**



専門LP作成・リスティング広告・Instagram広告運用

事例 都市型かつ激戦区でも
単価88万円の小児矯正で **月相談数 20件を獲得**



道路看板・SEO対策・MEO対策・P-MAX広告運用

事例 矯正専門医院で小児矯正に特化したブランディングを行った結果、
月相談数 80件を突破



0歳からの口腔機能管理

事例 マタニティ歯科・赤ちゃん歯科・食育・MFT・姿勢指導・小児矯正を
医院に取り入れ、小児歯科ブランドを確立した結果、
郊外でも安定して **月相談数 15件を獲得**



こども向けイベントの開催

事例 こども向けイベントの一部に
小児矯正のカウンセリングを行った結果、
たった2日間で **相談数 25件を獲得**



カウンセリングをする前段階である、そもそもの小児矯正の相談数が少ないと感じているスタッフ、先生の皆様は、
明日からできる事例もございますので、ぜひお越しください！

カウンセリング体制

歯科衛生士による徹底した「お声がけ」

まずだ歯科では…

歯科衛生士がメンテナンスに通っている患者様へ小児矯正のお声がけをするタイミングが全て決まっているため、メンテナンスに通っている患者様からの成約も多いです。



徹底したTC教育により、高い技術力と豊富な知識を持つ4名のTCが在籍

まずだ歯科では…

TC教育方法は、先輩のカウンセリングに同席して学んだあと、先輩に逆同席をしてもらい、実践の経験を積んでもらっています。分院の方には、月2〜3回ほど本院に来ていただき、学んでもらっています。また、TCセミナーにも積極的に参加しています。



TC主導のカウンセリングによるアポイント間隔の短さ

まずだ歯科では…

DRが関与する場面は資料どりが終わった後の使用する装置を決める時のみです。したがって、DRのアポイントが空いていなくても予約が取れる状況です。



まずだ歯科の診療フロー

① 既存患者様

お声がけ

翌日以降
いつでも可能

資料どり

時間
30分

アポイント
チェア

1週間後なら
いつでも可能

TCカウンセリング

時間
40分

アポイント
カウンセリングルーム

②

矯正主訴新規患者様

具体的な内容は当日お伝えします！

結果

まずだ歯科では、

**小児矯正成約率 70%以上、
月間売上 900万円以上** を達成しています！

梶田先生から参加をご検討されている皆様へ

今回のセミナーは、先生だけでなく、ぜひスタッフの皆様にもご参加いただきたい特別なセミナーです。これは私たちの想いや取り組んでいる内容をただ伝えるだけではなく、これから頑張ろうと思っている参加医院のスタッフの皆様が今回のセミナーで何かを感じ、新たなスタートをするきっかけになってほしいと考えているからです。そのようなスタッフ、先生が全国にいらっしゃる事が「良い医療が広がること」だと信じています。お待ちしております！



無料 メールマガジン & 公式LINE

最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
歯科医院経営の“成功事例”をレポートするメールマガジン

株式会社船井総合研究所 歯科グループが、
日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。

メールマガジン・LINEご愛読者の声

☑ 普段、診療・経営をしていると「本当にこれでいいのか」「実際何をすべきなのか」など悩むことが多くあります。そのような悩みを解決できることを定期的に配信してくれ、とても参考にさせていただいております。

T歯科医院

☑ 悩んでいることはどの先生も同じようなことなので、タイミングよく解決につながるがよくあります。とても有効だと思っています。

R歯科医院

メールマガジン&公式LINEお申込みはこちらから

下記のQRコードより、お申込みください。

メールマガジン



公式LINE



THE DENTAL / 船井総研歯科YouTube支援本部

★ 毎週 最新情報を発信★

YouTube限定の動画を続々配信しています。

ぜひお気軽にご覧ください。

チャンネル登録で、最新投稿を見逃さずに動画をチェックできます。

YouTube

