

最先端事例を大公開！内視鏡クリニック成功事例50連発セミナー

講座	セミナー内容
第1講座	内視鏡業界の最新時流予測 診療報酬改定、景気停滞、健診技術革新、内視鏡AIの開発など、激変を迎えつつある内視鏡業界の時流を解説します。これからの内視鏡クリニックに求められる新たな要素を是非ご確認ください。 講座抜粋① 日本内視鏡業界の今を知る 講座抜粋② これからの内視鏡クリニックに必要なこと 株式会社船井総合研究所 医療支援部 消化器・泌尿器チーム リーダー 平山 侑之介
第2講座	1日外来70名、月間内視鏡検査数300件達成の秘訣 1日外来70名、月間内視鏡検査数300件を達成された医療法人祐心会の上田渉理事長にその成功の秘訣をお話しいただきます。 講座抜粋① 成長するまでに直面した課題と解決 講座抜粋② 患者様に選ばれるクリニックの秘密 医療法人祐心会 理事長 上田 渉氏
第3講座	明日から実践できる！地域トップクラスの内視鏡クリニックが行ってきた成功事例を大公開！ 実際に地域トップクラスの内視鏡クリニックが行なった、誰でも明日から実践できる成功事例をお伝えします。 ■事例の一部をご紹介 ・SEO対策、MEO対策、WEB広告による集客事例 ・専門サイトやブログページの活用による集客とブランディング事例 ・内視鏡検査数を最大化するダウンタイムの概念 ・採用サイトや採用ツールの強化による採用事例 ・MVVの策定・経営方針発表会の実施による組織化事例 ・従業員とのコミュニケーションの質×量を追求した組織化事例 株式会社船井総合研究所 医療支援部 内視鏡チーム 津田 真里亚
第4講座	まとめ講座 船井総合研究所がセミナーでの学びを明日から自院で活用していただくために皆様に伝えたいことをまとめた講座です。 株式会社船井総合研究所 医療支援部 内視鏡チーム リーダー 関根 奈々

開催日時

東京開催

2025年1月19日(日) 10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~)

東京ミッドタウン八重洲カンファレンス

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲
[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料 一般価格 税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様 会員価格 税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/123329>
船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「123329」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

【年末年始休業のお知らせ】2024年12月26日正午~2025年1月7日まで
※休業期間中は電話がつかなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。
※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

全国170医院の
成功事例から厳選した

内視鏡クリニック

厳選
成功事例50選

医療法人祐心会 理事長
うへだクリニック 院長
上田 渉氏

一日外来100名
月間内視鏡検査300件を達成

成功事例TOP5選

詳細は中面へ

集患	SEO,MEO対策により月間初診数300名が650名に!
集患	ハガキ運用により検査リピート率90%を達成!
効率化	検査準備時間を10分から3分に短縮!
採用	採用ターゲット設定で月間応募数3名から20名に!
マネジメント	自発的なスタッフが育つ評価制度のポイント

東京開催

2025年1月19日(日)

東京ミッドタウン八重洲カンファレンス

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲

10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~)

最先端事例を大公開!内視鏡クリニック成功事例50連発セミナー

お問い合わせNo.S123329

主 催

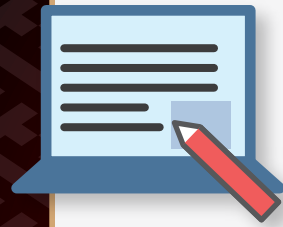
サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

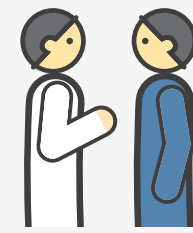
株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 123329

全国170の内視鏡クリニックで生まれた事例を厳選してお伝えします



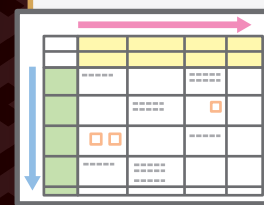
症状・疾患ページの作成で
HPの流入数が
月間9千人から5万人へ！



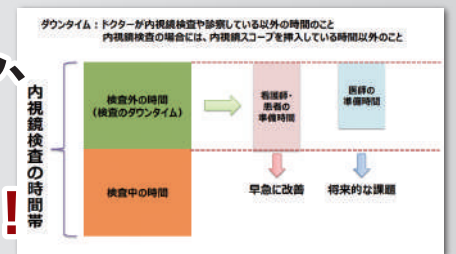
内視鏡検査説明を医師→無資格スタッフへ
外来枠が30分6枠から10枠に増える、
最新オペレーション事例！



狙ったキーワードで
SEO順位が2カ月で圏外から1位へ
最新SEO対策を大公開！



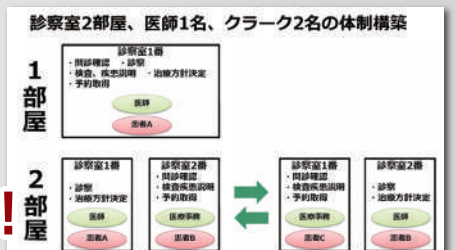
検査準備フローを細分化し、
改善することで
準備時間が10分→3分を実現！



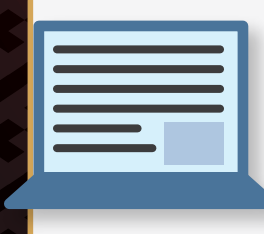
疾患・検査に特化した広告運用によって
月間内視鏡検査数100件から300件へ！



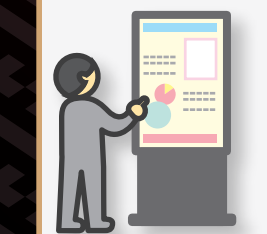
診察時間を短縮しても、
患者満足度が下がらない
クランク体制の構築&育成方法！



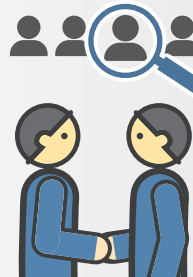
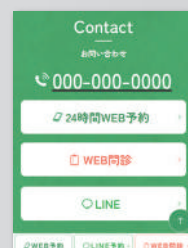
検査、外来のWeb広告×
広告専用ページを作成し、
月間新患数が300名から650名へ！



月間応募数3名から20名になった
応募者に刺さる採用コンセプトと
採用サイトの作成！



予約システムの導線を改善することで
患者離脱が劇的に減少！



伸びているクリニックが実施している
課題抽出&改善計画が自走化する
会議体の構築！

学べるポイント

- ✓ 2025年の内科医院経営において必要な経営のキーワードがわかる！
- ✓ 業績を伸ばし続けている内科医院の特徴がわかる！
- ✓ 明日からすぐに取り組める実践事例を紹介！

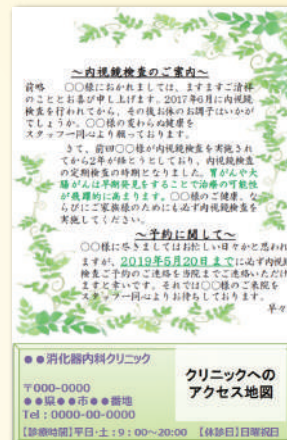
当日ご紹介する事例は
他にもまだまだたくさん！

厳選事例 50選を当日は **一挙大公開** します！



マーケティング (集客・固定化・単価UP)

- ★ ホームページ**月間アクセス数が5万**になったSEO対策
- ★ ブログを活用した**特定キーワード**のSEO対策
- ★ 検索順位4位→1位になった、**チャットGPT**を活用したMEO対策
- ★ 定期受診率が90%になった、**ハガキ**の活用方法
- ★ 潜在患者への認知度を上げる**SNS**の活用方法
- ★ **検診特化ページ**を作成し、二次検診の患者様の確保
- ★ (数字確認中)LINEを活用した**キャンセル対策**
- ★ 予約離脱率が減少する、導線を意識した**予約システム設計**
- ★ **院内サイネージ**で待ち時間を有効活用！
- ★ 商圈を意識した広告配信が可能になる**診療圏分析**の方法
- ★ 検査、症状漫画の作成による**若年患者層の獲得**
- ★ **Web問診**を活用し胃カメラ・大腸カメラの同日検査を増やす方法
- ★ 自費内視鏡検査を増やす**自費マーケティング**のポイント



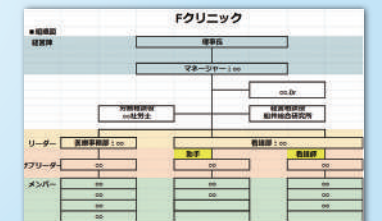
効率化

- ★ 診察室の**滞在時間を10分から5分に減らした**Web問診の活用法
- ★ 効率化をしながら、**満足度アップ**を実現したクラーク体制の構築
- ★ 働く世代に刺さる！**検査説明結果の選択化**
- ★ 医師→看護師、**医療事務への業務移行**を加速する疾患・検査の資料化、動画化



マネジメント

- ★ 自発的なスタッフが育つ**評価制度のポイント**
- ★ 理念を浸透し、ボトムアップ型組織をつくる**経営方針発表会**
- ★ 長期的な採用計画を決める、**未来組織図の作成方法**
- ★ 採用の失敗を減らす！**採用フロー、担当者設定**

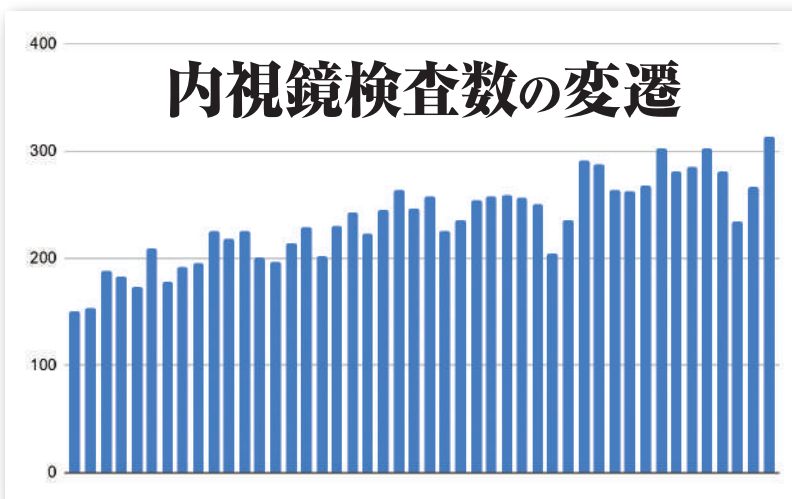


成功事例を実践した結果、

一日外来100名 月間内視鏡検査300件を達成



医療法人祐心会 理事長
うえだクリニック 院長
上田 渉 氏



実践してきた5つのポイント

マーケティングで行なった事例

- ✓ HP対策、リスティング広告で**外来100名を集患**

効率化で行なった事例

- ✓ Web問診+予習を行い、**1人3分診療**でも**患者満足度を担保**
- ✓ 予約担当スタッフ+クラーク体制構築で診察室内での**患者1人当たりの時間を削減**

マネジメントで行なった事例

- ✓ 評価制度の運用によりクリニックの**行動指針をスタッフに浸透、院長に依存する体制から脱却**
- ✓ 幹部スタッフの確立によりクリニックの**課題抽出&改善計画**が自走化

オススの声

「四日市あおば内科・消化器内科クリニック」の院長の奥瀬博亮、副院長の奥瀬麻衣です。
私たちは**2021年10月に四日市で「消化器内科」×「美容皮膚科」の体制**で、四日市あおば内科・消化器内科クリニックを開業しました。
開業から2年が経ちましたが、内視鏡検査件数や外来人数が順調に増加しており、ここ四日市の地域医療に貢献できていることを非常に嬉しく思っております。
振り返ると、一番不安が大きかったのは開業時でした。開業時は特に時間的な余裕がないので、「経営的に問題ないのか」「ちゃんと黒字化するのか」など不安でいっぱいでした。
そんな時に船井総合研究所にサポートしていただきました。船井総合研究所の強みは何といても、「事例をたくさん持っている」ことだと思っています。さまざまな成功事例を基に開業のアドバイスをしてくださり、開業後の成功イメージを持つことが出来ました。
また開業前から、マーケティングのサポートもしていただき、**開業初月から月間内視鏡検査120件越えのスタートダッシュを切る**ことが出来ました。
結果的に**開業2年目の現在、月間内視鏡360件を超え、2023年からは消化器に加え、2軸目である美容皮膚科にも注力**することが出来るようになりました。
特に開業をお考えの先生は、先の見えない中不安しかないと思いますが、是非船井総合研究所に力を借りていただければと思います！

四日市あおば内科・消化器内科クリニック

院長 奥瀬 博亮 氏 副院長 奥瀬 麻衣 氏



「かねこ消化器内視鏡肛門外科クリニック水戸院」の院長金子健太郎です。
2001年茨城県水戸市の郊外で開業。胃腸科・肛門科領域を中心に診療を行い、特に内視鏡検査・痔の外科治療に特化をしています。当初は「水戸市の地域医療に貢献したい」という漠然とした想いから開業に至りました。2005年当たりから、私の専門領域でもある胃腸科と肛門外科に特化する方向性を打ち出し、院内に手術室を増設したり、内視鏡検査の機能を強化したりと、色々動いたこともあります。途中、地域医療のニーズに更に応えていくためにも老人ホームや訪問看護部門を法人内で立ち上げたりしましたが、**結局自分が一番伸ばしていきたいクリニックの胃腸科・肛門外科領域はなかなか思うように伸ばすことができず**、もどかしい時期を長く過ごしました。そんな時に船井総合研究所に出会いました。当時は半信半疑でしたが、当院の課題であった。「集患力」と「組織力」についての提案を受け、背に腹は代えられないとサポートを受けることにしました。ご提案を受け、HPを作りこんでからは明らかに新患数が伸び、更に成果を上げるためにWeb広告の出稿も始めました。今は毎月Web広告に30万円近くの予算を立てていますが、**しっかり費用に見合う成果は出ていると感じています**。また予約システムを導入して患者様の利便性を高めたことで若年層の新患は特に増えました。**組織に関しても評価制度とスタッフ主導型のミーティングを導入したことで、スタッフの姿勢が成長し、離職もピタリと止まりました**。

現在は消化器領域のみに専念をしています。
船井総合研究所のサポートを受け、常に新しい情報収集をしながら癌死ゼロの信念のもとで今後も内視鏡検査に医院一丸で取り組んでいきます。

医療法人維誠会 理事長
かねこ消化器内視鏡肛門外科クリニック水戸院 院長

金子 健太郎 氏

