

持続的成長を加速させ、次世代経営者が育ち、「脱JTC」にもつながる 「攻めのグループ経営」

2025年2月5日(水)

14:30～17:30(受付開始:開始時間30分前～)

◆ 株式会社船井総合研究所 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

セミナーでお伝えしたいこと

このようなお考えの方にオススメです

1. 成功事例
2. グループ経営人材
3. 事業評価と組み換え
4. 生産性向上
5. グループガバナンス

- ✓ 売上規模100億以上、複数事業を保有し、更なる成長を実現させたい
- ✓ 事業執行責任者だけではなく、グループ経営を担う次世代経営幹部の育成に十分に組み組いていない
- ✓ 成長事業をさらに伸ばし、低迷事業をいつでも抱えずに事業転換を図りたい
- ✓ 生産性を向上させたいが、グループワイドでどのようなことに取り組むべきかを知りたい
- ✓ グループのガバナンス(子会社管理)の仕組み整備に課題がある

株式会社MMGホールディング

- ・ロジスティクス、DX、管理会計のソリューションを有する業務用総合卸売業として売上120%超の成長を実現
- ・生産性向上や人財育成(リスクリング)により経常利益額約14億、業界トップ水準の利益率5%超を確保

ロジスティクス

70年以上も培ってきた流通の強みを活かして、飲食店に必要なものを、タイムリーかつ正確にお届けします。

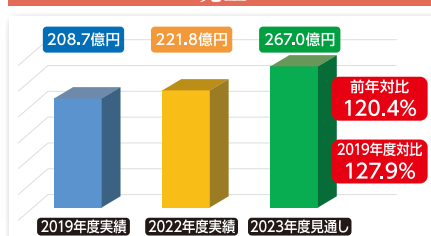
DX

自社システムの開発・販売の強みを活かし、飲食店やグループ会社のDX化を推進。人的負担を減らし業務を効率化します。

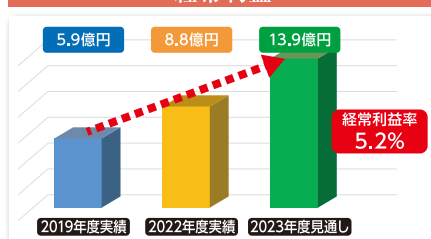
管理会計

外食産業に特化した、会計・経営コンサルティングを展開。飲食店の開店から経営相談まで、専門家が全面的に寄り添いサポートします。

売上



経常利益



ゲスト講師

株式会社MMGホールディングス 代表取締役

梶田 知氏

中核事業会社の株式会社マルト水谷の2代目代表取締役社長に就任。以来「会社の永續とそこで働く人々を幸せにするために、時代の変化にいち早く対応し続ける」ことを率先垂範し、グループ売上約300億、自己資本比率60%超の企業グループを作り上げる。

“攻めのグループ経営” ＝環境変化に対応できる柔軟性のある経営

MMGホールディングスグループが実践された「環境適応企業」としての成長プロセスと“攻めのグループ経営”に向けた取組事項を紹介
ポイントは、コアコンピタンスの磨きこみと人財のリスキリング

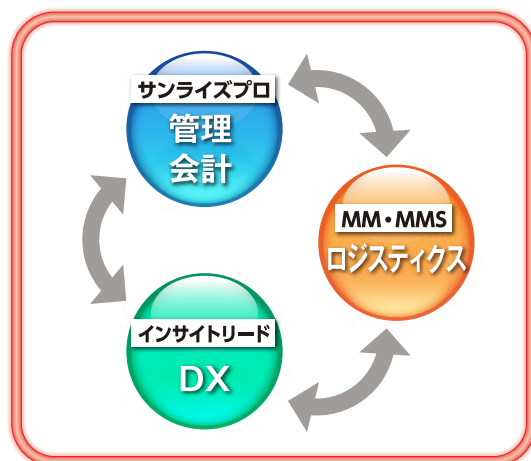


株式会社MMGホールディングス

(株)マルト水谷
(株)M&Mソリューションズ
(株)インサイトリード
(株)サンライズプロ
はざま酒造(株)
(株)東生食品

【投資】

- 人財
- 経営人財
- 技術
- DX・AI
- 事業
- 新規事業
- 物流センター



講座内容

第1講座

中堅企業の“攻めのグループ経営”実現のポイント

船井総合研究所が提唱する中堅企業の“攻めのグループ経営”
実現に向けたキーワードは「脱JTC」

株式会社船井総合研究所
事業イノベーション支援部
ディレクター

佐野 暢彦



第2講座

グループ経営の成功事例

グループ経営の実例として
東海3県を地盤とする飲食小売店向け業務用総合卸事業の
株式会社MMGホールディングスのお取り組みをご紹介します

株式会社MMGホールディングス
代表取締役

梶田 知氏



第3講座

“攻めのグループ経営”とは

事業、人財の“見極め力”が問われる！
時流に適合しながら、
持続的成長を実現できる仕組み＝“攻めのグループ経営”

株式会社船井総合研究所
事業イノベーション支援部
マネージング・ディレクター

吉田 創



第4講座

“攻めのグループ経営”へ転換を図ろう

- ① 将来に向けたぶれない方針が社内外に浸透できている
- ② 時流にあった事業領域変更（経営資源配分）ができている
- ③ 持続的成長を担う経営人財を安定して輩出できている

株式会社船井総合研究所
事業イノベーション支援部
ディレクター

佐野 暢彦



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

年商300億、中堅企業の“攻めのグループ経営” セミナー

～グループ経営者必見! 持続的成長を加速させ、次世代経営者が育ち、「脱JTC」にもつながる”攻めのグループ経営”の成功事例を公開～

お問い合わせNo. S123245

開催要項

東京会場にて開催

2025年 **2月5日(水)**

開催時間 開始 終了
14:30 ▶ 17:30
(受付開始: 開始時間30分前～)

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

【JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、
東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)】

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

一般価格 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

申込期限 銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード: 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます。

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.123245を入力、検索ください。



サステナグロースカンパニーをもっと。

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

【年末年始休業のお知らせ】2024年12月26日正午～2025年1月7日まで

※休業期間中は電話がつかなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

2025年**2月5日(水)**
東京会場

お申込み期限: 2月1日(土)

