

たった30日で成果が出る！明日から実践できる 中古車販売店向け 営業力強化セミナー

セミナー内容&スケジュール

※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

講座

セミナー内容詳細

第1講座

「今すぐに営業力を伸ばすために」～2025年飛躍的成長に向けて～

- ①成果をだすためのマインドセットについて
- ②伸びるスタッフの特徴
- ③入社後の成長ステップ

株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部

岡本 佳樹



第2講座

「誰でもできる営業術」～30台/月の売り方～

- ①売れない商談フロー 売れる商談フロー
- ②たった1か月！未経験者が実際にやったスキル10選
- ③初心者がハマりやすい落とし穴
- ④月間30台達成するためにおさえるべきポイント

株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー

長瀬 隆成



第3講座

「誰でもできる営業術」～400万円/月の稼ぎ方～

- ①粗利を高めるための具体的なスキル・考え方
- ②ローンの獲得率40%を達成させるための具体的な提案手法
- ③保険の獲得率40%を達成させるための具体的な提案手法

株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー

長瀬 隆成



第4講座

まとめ講座

未経験から自動車販売店の営業スタッフとして、
一流になっていくための心構えをお伝えいたします。

株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー

加藤 智



Web
開催

3月17日(月) 19日(水) 21日(金)
13:00～15:00 (ログイン開始：開始時刻30分前～)

申込
期日

- 銀行振込
開催日6日前まで
 - クレジットカード
開催日4日前まで
- ※祝日や連休により変動する場合
もございます

受講料金

一般
価格

10,000円 (税込み11,000円) /1名様

会員
価格

8,000円 (税込み8,800円) /1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込みはこちらから（Webでのお申込み）

右記の二次元コードを読み取りいただき、Webページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/122815>

【E-mail】 seminar271@funaisoken.co.jp 【TEL】 0120-964-000（平日9:00～17:30）

※よくある質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください ※お電話・メールでのセミナー申し込みは承っておりません



自動車販売店向け

営業力強化セミナー

オンライン
開催

2025年3月17日（月）13:00～15:00
2025年3月19日（水）13:00～15:00
2025年3月21日（金）13:00～15:00

～明日から実践できる～ 営業力強化 セミナー

業界未経験でも

たった30日で 月30台販売

誰でもトップセールスになれる
ノウハウを大公開します！
トップセールスの共通項とは！？



参加者無料特典！！

スキルチェック項目100選プレゼント！

スキル表で確認すれば、自社の営業マンのレベルと課題がすぐ分かる！

営業力の平準化に活用できて、即戦力化必須。

たった1か月で、月30台販売できる営業マンに急成長できる！



満足度
90%
以上！

株式会社 船井総合研究所
モビリティ支援部
リーダー
長瀬 隆成

全国300社以上の会員企業の成功ノウハウをもとに
営業力アップのための成功事例を大公開！

営業マンの成長で悩まれている方必見。
もう育成で悩まない。自動車販売店特化の
営業力育成が丸わかり。

当日の内容は中面でご紹介！

自動車販売店向け未経験から1ヵ月で月30台販売する手法大公開 お問い合わせNo.：122815

主催



サステナブルな成長を促す。 Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。 船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp>（右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力下さい）

122815



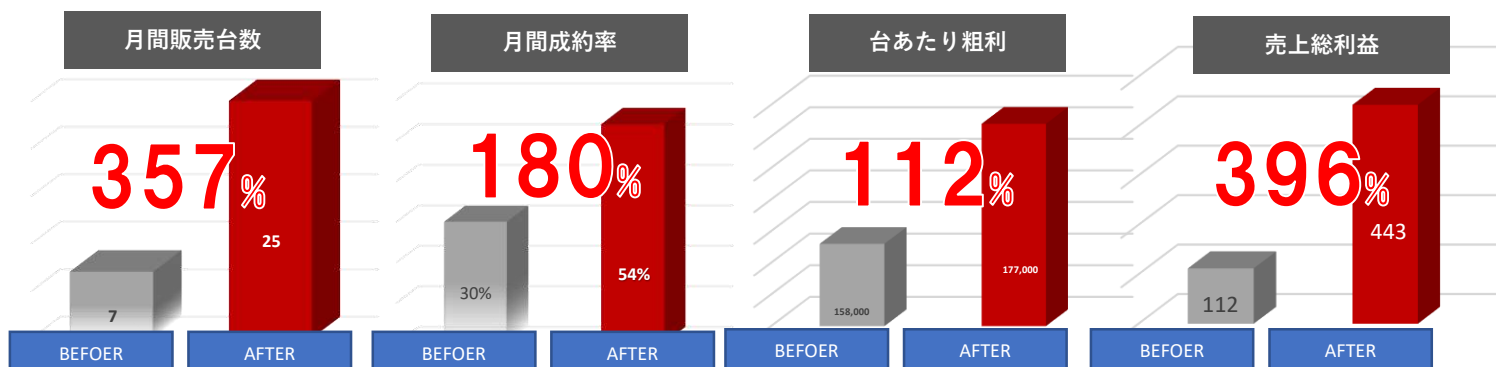


**たった30日で
成果が必ず出る！！**

自動車販売店向け 未経験から1ヵ月で月30台販売する手法大公開セミナー

成功事例 営業マネジメント

**新任店長が正しい管理手法を徹底的に実践し
4項目で大幅に前年比越えを達成！**



成功事例 営業育成

**営業経験なし×入社1年目（中途）× 業界未経験
たった1か月で成約30台、成約率55%達成
誰でも成長できる営業育成手法**

Point 01

**売れるクロージングトーク取得
切り返しトークは決まっている！**

Point 02

**商談の振り返りを全件実施
徹底的な振り返り方法！**

Point 03

**ヒアリング手法、内容を暗記、
ヒアリングが徹底できる体制に**

Point 04

**営業に必要不可欠なマインド
売れる営業と売れない営業の違い**

このようなお悩みをお持ちの方必見！

- ✓ 明日からでも**すぐに営業の生産性を高めたい、営業のスキルを向上したい方**
- ✓ 店長として営業スタッフをどのように**管理すべきかわからない管理職社員**
- ✓ 成約率を上げたいが、指導が感情論になり**論理的な育成指導がおこなえない方**
- ✓ 営業マンの**即戦力化**が課題と感じられている経営者様
- ✓ 人財育成の**カリキュラムを会社として準備していない方**

Seminar POINT

たった30日で成果が出る育成手法

正しい育成手法を知る

即戦力化し、販売台数20台、成約率50%を達成させるための
営業育成手法、誰でもすぐに20台販売ができる

正しい管理手法を知る

販売台数、成約率を高めるための必要なKPIを知る
見るべき重要な指標や、管理方法が分かる

正しい商談フローの型を知る

誤った商談フローでは成約率を高めることは難しい、
正しい自動車販売店の営業方法が分かる

正しい自動車販売営業に必要なスキルを知る

営業力の強化ポイントを一覧化したものや、国内トップクラスの
セールストークを知り、営業マンの即戦力化ができる

**国内トップクラスのセールストークを
当日参加の皆様限定公開**

繁忙期前限定！ 豪華セミナー参加者特典プレゼント

- 1 営業マンに必要な商談品質チェックシート
- 2 全国トップセールスの詳細なトークスクリプト
※トークスクリプトは一部内容となります
- 3 弊社コンサルタントによる経営相談が参加者限定無料！
- 4 国内トップクラス企業が集まる経営者向け勉強会に無料招待！

参加者
限定特典